

家电以旧换新释放消费活力

邵阳日报记者 王秀丽

9月26日,我市正式启动了节能家电以旧换新活动,吸引了首批共160家企业与门店参与。活动启动以来,市场反响热烈,消费热潮持续升温,为市民带来了实实在在的优惠和便利。多家参与活动的家电卖场透露,店内客流量和销售额均实现了显著增长。

家电市场呈现“换新”潮

本次家电以旧换新活动针对冰箱、洗衣机、电视、空调、电脑、热水器、家用灶具、吸油烟机八类家电产品展开,给予消费者不同额度的补贴。当国庆节假期遇上国家以旧换新补贴政策,市民的消费热情被进一步点燃,家电市场持续升温,呈现“换新”潮。

连日来,记者走访了多个家电零售门店,相关门店均表示,今年国庆节假期门店销售额呈现较大幅度的增长。

位于大祥区的通程电器某门店,挤满了到店挑选家电的消费者,销售人员忙着向顾客推荐产品。“国庆节期间店内每天都火爆,门店已经提前超额完成了月度销售目标。”该门店店长蔡贝告诉记者。

通程电器湘中大区负责人毛遂介绍,10月1日至7日,通程电器各门店客流至少提升了3倍,整体销售额同比增长超过200%,参与政府补贴的八大类家电销售额同比增长近300%,其中空调、冰箱、彩电、洗衣机品类销售额增长幅度最大。

“家电以旧换新活动给我们省了将近3000块钱,很划算。”市民李先生和家人一起为自家新房购置了3台挂式空调,1台风管式空调机后感慨道。据相关数据显示,自活动开启至国庆节假期结束期间,我市家电以旧换新活动产生交易1.57万笔,销售金额7145万元。

家电消费不断升级

按照家电以旧换新补贴政策,购买2级及以上能效或水效标准的家电产品,可享受产品成交价格的15%的优惠补贴;购买1级及以上能效或水效标准的家电产品,则可享受产品成交价格的20%的优惠补贴,每位消费者每类产品可补贴一件。

记者了解到,本轮家电以旧换新活动在激发换新消费活力的同时,也带动了家电市场消费不断升级和厂商经营结构的调整与优化。很多消费者为了争取更多补贴,选择的都是中高端商品,金额大但补贴更高,最高每件产品可补贴2000元,这也让很多家电厂商收获了量价双增。

“根据我们后台数据统计,冲着1级能效产品换新的消费者占比达到80%以上,高端产品增长非常明显。”毛遂说,像一级能效产品空调同比增长突破300%,十字四门、法式多门、400升大容量全嵌冰箱增幅达到250%,壁纸电视、激光电视增长230%,滚筒、洗烘一体机零售量增长超过160%,可定时、可调节底盘、大火力、高性能灶具和静音、水伺服恒温热水器也呈现爆发式增长。

“这次以旧换新活动太好了,我总共省下了1万多块钱呢!”谈及此次趁着活动购买新家电的体验,市民刘茂雄难掩



通程电器某门店内挤满了到店挑选家电的消费者。



市民在购买家电产品后结账并核对补贴情况。

喜悦之情。为了充分利用本次节能家电以旧换新活动的东风,刘茂雄一口气给自己的新居买了一整套家电。

性价比高,市民参与度高

“随着活动的持续开展,越来越多的消费者进店挑选家电。大家领取优惠券时还要拼手速呢!”10月12日,记者在某知名家电卖场看到,前来咨询和购买家电产品的市民络绎不绝。销售人员易香菊告诉记者,自活动开展以来,消费者对以旧换新政策的了解不断深入,参与家电换购的热情持续高涨。

本轮家电以旧换新活动的推出,不仅促进了消费增长,还推动了绿色生活理念的普及。市民们通过参与活动,将家中老旧、高能耗的家电产品淘汰出局,换上了更加节能环保的新产品。

当天一大早,消费者吕辉就带着家人来到该家电卖场挑选吸油烟机等产品,并在销售人员的指导下将家里的不少旧家电进行了登记。易香菊说,活动开展以来,有不少消费者在店里进行了回

收登记。顾客在店里做好登记之后,便会有专门的回收公司免费上门回收旧家电。吕辉表示,这次家电以旧换新活动不仅让他省下了不少钱,更能将家中老旧、高能耗的家电产品更新换代,提升生活品质的同时也为节能减排贡献了力量。

除了政府的补贴政策外,我市各大家电卖场也纷纷推出了多种优惠活动,如满额立减、折扣促销、赠品赠送等。在苏宁易购某卖场,“工厂价直销+品牌焕价+旧机补贴”的优惠组合格外引人注目。华星电器某卖场推出“政府补贴+华星补贴+工厂补贴+旧机补贴”的多重优惠。这些优惠政策的叠加,使得消费者在享受政府补贴的同时,还能获得商家提供的额外优惠,进一步提升了消费的性价比。

“我们会积极响应家电以旧换新政策,进一步优化服务,通过推出系列优惠等方式,让消费者去旧更容易,换新更愿意。”毛遂说,家电以旧换新正成为撬动家电消费市场的重要杠杆,随着家电以旧换新活动的深入推进,我市消费市场的潜力将得到进一步释放。

适老化服务培训,学习与老年客户沟通的技巧和注意事项,确保在服务过程中做到耐心倾听、细致解答,为老年客户提供温暖的服务。

该行定期进村进社区举办金融知识普及活动,通过发放传单、讲座、互动问答等形式,用通俗易懂、贴近生活的语言和案例,讲解分析各类养老金骗局,帮助老年群体树立正确的投资观念,提高反诈意识,切实守好老年人的“钱袋子”。



4120.8万元! 我市知识产权质押融资金额创新高

“知产”变资产 专利变红利

邵阳日报讯 (通讯员 曾俊 陆蕾) 近日,农行邵阳分行为湖南东亿电气股份有限公司授信纯知识产权质押贷款4120.8万元,其中包含首笔投放的“保理e融”贷款2089万元,是我市金额最大的一笔纯知识产权质押贷款,赢得企业与监管部门高度评价。

湖南东亿电气股份有限公司是我国打火机行业龙头企业,业务涉及欧美、非洲、东南亚等156个国家和地区,享有“国家外贸转型升级基地打火机示范企业”“湖南省高新技术企业”等荣誉。

“随着企业的发展,订单量稳步增长,原材料的采购和其他经营资金需求增加,且每年我们都要投入数千万元资金用于产品研发和自动化设备更新,由于抵押物不足,以前四处求贷费时费力。没想到现在专利也能换来融资!有了农行的帮助,将来我们能够加大对知识产权的投入力度,从而促进企业发展。”东亿电气负责人信心满满地说道。

据悉,此次授信也是农行邵阳分行首例以纯知识产权专利权质押作为主担保方式的创新尝

试,打破了传统以不动产权证为抵质押物的融资限制,为企业提供了更为灵活和多样化的融资渠道。

“东亿电气是我们的老客户了,这次我们也是在上上级行和当地市场监督管理局的指导下,以企业所拥有的知识产权专利作为质押,根据客户实际经营需求,为其量身打造了多种融资产品组合的综合金融服务方案。”农行邵阳分行相关负责人回应。

知识产权质押作为一种全新的融资方式,不仅能将企业的专利、商标变现,盘活企业无形资产,拓宽融资渠道,还有利于以金融手段促进企业技术创新和专利技术产业化,提升对辖内科创型企业的信贷支持力度,拓宽普惠金融服务面。

截至9月末,农行邵阳分行已累计为全市科创型企业发放16.2亿元贷款支持其产业升级发展。未来,农行邵阳分行将继续认真践行“科技金融”和“普惠金融”两篇大文章,充分利用自身产品优势,积极探索创新发展路径,为区域内科创型中小企业提供优质、高效的金融服务,促进“知产”变“资产”,“专利”变“红利”。

邵东实现担保规模15564万元,253家农业经营主体受益

送来及时雨 多收三五斗

邵阳日报记者 王秀丽 通讯员 陈伟 赵恬

10月11日,湖南农担邵阳市分公司邵东服务机构的的工作人员与中国农业银行邵东廉桥支行的工作人员一起走进廉桥中药材大市场,挨家挨户了解经营主体的潜在融资需求,并提供贷款咨询、解读贷款政策等服务,帮助他们解决生产过程中的资金问题。

农业经营主体扩大生产规模,离不开资金的赋能,然而“融资难”“融资贵”等一度是困扰广大农业经营主体的“老大难”问题。为助力邵东“三农”发展,湖南农担邵阳市分公司稳步推进农担业务,与农业经营主体面对面交流,加强担保贷款宣传,提高政策知晓度。截至2024年9月,邵东实现农业经营主体担保余额15564万元,在保户数253户。

只有精准滴灌,金融活水才能流向真正急需支持的领域和项目。

“农担公司的担保支持就是一场及时雨。”陈明德的邵东市山水间养殖有限公司曾面临前所未有的经营困难,养殖的生猪遭遇病害,给他带来了巨大的经济损失。加上原银行贷款额度不够,让陈明德的经营和融资雪上加霜。湖南农担邵阳市分公司邵东服务机构通过现场调查分析后,判断若其继续经营非常有希望转危为安,于是果断为其担保120万元信用贷款。陈明德表示,有了农担公司的信贷支持之后,他发展信心更足了。目前陈明德经营的养殖场逐步扩建,稳步发展,今年猪价行情上涨,他的养殖收入增加不少。

提起农担提供的信贷服务,邵东市灵官殿镇民新村的李善友表达了和陈明德一样的感受。李善友是邵东市友群农业农机专业合作社的负责人,2008年开始种植水稻,但他在经营发展过程中由于无有效的抵质押物,在银行难以获得信用贷款,融资难度一直较大,导致自有资本积累缓慢,增收效果不明显。

2018年,李善友在农担公司的担保下,获得贷款260万元。随后,李善友扩大生产规模,建设粮食烘干房,购买旋耕机、插秧机、抛秧机、收割机、无人植保机等农业机械配套设施。目前其种植面积约267公顷,不仅承包了灵官殿镇、余田桥镇、野鸡坪镇的集中育秧,还加大流转,解决土地抛荒的问题,保障粮食安全。为此,李善友还曾获评全国粮食生产先进个人。

随着农业经营主体的蓬勃发展,农户、涉农小微企业贷款需求增加,但是他们通常由于缺少抵押物,很难从银行及时获得有效贷款。有了政策性农业担保机构在农户和银行之间架设的桥梁,通过为农户增信,帮助农业主体获得低息高额的银行贷款,有效解决广大农业经营主体贷款难、贵、少、慢的问题。

邵东市拥有“中国玉竹之乡”“中国中药材之乡”的美誉,邵东廉桥镇是全国中药材特色小镇,被誉为“南国药都”。湖南农担邵阳市分公司邵东服务机构在推广业务的同时,以推动当地产业发展为己任,突出抓好市场调研和支持“一县一特”产品,努力把金融助推农业产业发展、实现乡村振兴落到实处。

为支持当地药材产业发展,今年,湖南农担对廉桥、流泽药材初加工及购销产业累计担保资金4500万元,充分发挥了财金互动惠农机制作用,破解“三农”领域融资难题,促进农业适度规模经营和现代农业发展,加快乡村振兴战略实施步伐。

“我们会继续推进‘银担合作’,为邵东的农业产业发展兴旺引入更多‘金融活水’。”湖南农担邵阳市分公司相关负责人表示,将积极发挥政策性担保的信用优势,为农业适度规模经营主体贷款提供信用担保,在服务“三农”、助力乡村振兴中贡献更多农担力量和智慧。

邵阳农商银行

适老化金融服务温暖“夕阳红”

邵阳日报讯 (通讯员 文春艳) “您按照这个格式把转账单子填好,有什么需要再告诉我。”10月14日,在邵阳农商银行营业部,该行客户经理热情指导老人办理业务,减少老人的等待时间。

为切实满足老年群体的金融服务需求,邵阳农商银行聚焦“银发经济”,从服务设施建设、人员服务水平、适老化宣传教育等方面多点发力,不断提升老年群体金融服务体验,让老年人享受“触手可得”的便捷金融服务。

该行在网点入口设置了无障碍坡道,配备了扶手等辅助设施,确保老年客户安全顺畅进出营业大厅。在网点内休息区配

备了舒适的座椅和饮水机,在柜面、引导台等醒目位置,摆放了老花镜、放大镜、便民药箱、雨伞等用品,为老年客群提供安心等待和短暂休息的空间。

该行设置了社保专属服务窗口,优先为老年客户提供服务,缩短他们的等待时间。对于行动不便、年事已高的老年客户,开辟绿色通道,携带移动设备提供上门服务,如账户挂失、密码修改、社保卡激活等,让老年客群足不出户解决疑难金融问题。为满足老年客群兑换零钱的需求,该行还推出了“零钱包”,由5元、10元、20元等多种面额组合而成,方便老年人日常小额现金支付。同时,该行组织员工接受专业的