

我市购车优惠活动再出大招

购车即可享补贴 先到先得

邵阳日报讯(记者 罗俊 通讯员 欧阳国江)“现在买车优惠力度很大,能享受各种补贴,真划算!”9月23日,在一家汽车销售店试驾的市民王先生说道。

今年以来,我市出台一揽子举措,开展各类汽车促销活动,进一步拉动汽车消费,让消费者真正享受实惠和便利。

目前,我市正在开展第二期“惠购湘车”汽车促销活动。凡2023年9月1日0时至2023年10月31日24时期间,个人消费者在湖南省内转出或报废本人名下的家用汽车,并在邵阳市内参与活动的汽车销售企业购买家用乘用车,根据转出发票或报废证明以及新车购车发票等资料,按照新车类型和价格可以领取相应消费券补贴;凡2023年9月14日0时至2023年10月31

日24时期间,个人消费者在邵阳市内参与活动的汽车销售企业购买家用乘用车,根据新车购车发票、完税证明等资料,按照新车类型和价格可以领取相应消费券补贴。以上两项活动补贴先到先得,活动经费用完即止。

申领人通过全部审核流程后,根据车辆类型和价格分档予以补贴,具体标准如下:第一档:购车发票金额5万元(含)至10万元(不含)的燃油乘用车,按照每辆3000元给予消费券补贴;购车发票金额5万元(含)至10万元(不含)的新能源乘用车,按照每辆3300元给予消费券补贴。第二档:购车发票金额10万元(含)至25万元(不含)的燃油乘用车,按照每辆5000元给予消费券补贴;购车发票金额10万元(含)至25万元(不含)的新能源乘用车,按照每辆5500元给予消费券补贴。

第三档:购车发票金额25万元(含)以上的燃油乘用车,按照每辆8000元给予消费券补贴;购车发票金额25万元(含)以上的新能源乘用车,按照每辆8800元给予消费券补贴。

市商务局相关负责人介绍,符合“惠购湘车”汽车促销活动申领条件的个人,于2023年9月8日10时至2023年11月5日24时期间登录“云闪付”App,选择“惠购湘车”邵阳市申领入口领取消费券补贴。申领时须完整、准确、清晰提交个人有效身份证明、报废机动车回收证明(二手车销售统一发票)、新车购车发票、机动车交通事故责任强制保险单(行驶证照片)、完税证明等资料,提交材料后可及时查看审核状态。

姜家荣:巧手匠心育茶香

邵阳日报记者 罗俊 通讯员 杨松华 钟军

“我们打造了生态茶园、建设了加工厂,吸纳了当地村民就业。目前公司发展前景一片大好,我们打算扩大生产规模,推动新宁茶产业发展。”9月18日,湖南良峰茶业股份有限公司负责人姜家荣接受采访时说道。

今年65岁的姜家荣是新宁县的一名退役军人,从部队回到地方后,受岳父的影响干起了茶产业。他勤于钻研,吃苦耐劳,不断学习种茶和制茶技术,创办湖南良峰茶业股份有限公司带领乡亲们增收致富,并吸纳了7名退役军人就业。2023年,该公司被评为邵阳市退役军人“就业创业示范基地(企业)”。

1983年,刚接触制茶的姜家荣“从零开始”,到制茶厂向老制茶师学习红碎茶制作工艺。他反复练习、勤于钻研,逐渐成为厂里的技术骨干,为今后的创业打下了良好的基础。

“看茶制茶,制好每一杯茶。”从学制茶到现在,姜家荣已经深耕茶产业40年。现代化、流水线式的制茶设备提高了生产效率,赋予了

茶不一样的味道。他坚守初心、追求品质、创新方式,一方面沿袭古法制茶技艺,一方面用机器设备制茶,用不同的制作方式来满足客户多元化的需求。

一颗匠心、一双巧手让茶香满园。姜家荣平时生活很节俭,把精力和积蓄都用在发展产业上。为了摸清新宁野生茶资源底子,他进行了全面、深入的走访调研,挖掘开发了绞股蓝、甜茶、青钱柳等具有地方特色和功效性的野生茶。同时,他依托线上、线下相结合的销售网络,将茶产品卖向全国各地。

“我的茶园基地位于石坪村、白洋村、火星村。这些地方常年云雾缭绕,水汽充沛、阳光充足,非常适合茶树生长。”姜家荣说,他看中了当地的高山云雾野生茶,带动周边村民采摘茶叶,解决了季节性用工问题。

“我们希望借助新宁文旅产业发展的东风,打造茶产业品牌,让更多的人认识、品尝本地茶,推动整个产业链发展。”谈及公司未来发展规划,姜家荣话语掷地有声。

邵阳农商银行

沟通面对面 服务心连心

邵阳日报讯(记者 罗俊 通讯员 孙娅)9月21日,邵阳农商银行统一部署,集中开展“金融消费者权益保护日”活动。辖区内51个网点的支行行长同步开展此次活动。

上午9时许,邵阳农商银行行长伍波来到营业部咨询台,带头向来往客户宣传金融消费者权益保护法律法规,讲解金融安全知识,面对面了解他们的金融需求,并现场答疑解惑。

“邵阳农商银行不愧是我们邵阳人自己的银行,在服务方面处处为企业考虑。当我们遇到融资难题的时候,他们总是用最少的

的办理时间、最优惠的政策、最佳的方案为我们提供金融支持。”在营业部咨询增加信贷额度业务的湖南北原建设有限公司法定代表人张润峰由衷地表示。

据了解,当天邵阳农商银行行长、51个网点的支行行长共接待金融消费者200余人次,收集记录问题20余个,现场解决问题10余个。下一步,该行将践行“金融为民”理念,梳理、总结、分析消费者反馈的内容,进一步提升服务质效,营造良好金融消费环境,不断提升金融消费者的信任感和满意度。

邮储银行邵阳市分行

金融有温度 服务暖人心

邵阳日报讯(记者 罗俊 通讯员 洪璐)9月21日,中国邮政储蓄银行邵阳市分行开展“金融消费者权益保护日”活动。

邮储银行邵阳市分行党委书记、行长刘魏华与辖内各级支行行长共同联动,在营业网点设立“行长接待日”专区,零距离为客户提供咨询服务,面对面解答消费者的金融疑问并回应服务诉求,帮助消费者加深对金融知识和相关权益的了解,进一步提升消费者金融素养。

活动中,各位行长与客户

“一对一、面对面”交流,主动询问客户需求,并认真聆听客户对邮储银行业务、服务等方面的建议,对客户提出的问题进行认真记录反馈。

“行长接待日”活动为邮储银行邵阳市分行和金融消费者搭建了沟通交流平台,进一步提升了银行服务质效。下一步,该行将持续提升消费者权益保护工作水平,开展好金融知识宣传教育活动,倾听客户心声,强化服务意识,畅通投诉渠道,营造和谐、有序的金融消费环境,用实际行动诠释邮储银行“以客户为中心”的服务理念。



9月15日,在我市2023年“金融消费者权益保护教育宣传月”活动现场,中国农业银行邵阳分行工作人员通过发放宣传手册、面对面宣讲的方式,向市民普及反电诈、防范非法集资等知识,全力守护群众“钱袋子”。

邵阳日报记者 罗俊 通讯员 陆蕾 摄影报道

利率知多少 交行来开讲

邵阳日报讯(记者 罗俊 通讯员 罗晶 隆翠)为扎实推进存款利率知识宣传,进一步增强金融消费者的自我保护意识和风险防范意识,交通银行邵阳分行近日组织开展“金融知识普及‘利率’知多少”主题宣传活动。

活动期间,交通银行邵阳分行以网点为主阵地,深入学校、社区、合作楼盘等地开展面对面宣传。该行工作人员通过横幅标语宣传、发放知识折页、一对一讲解、播放动画视频等方式,积极向居民宣讲利率知识及常见

“利率陷阱”的危害性,并组织他们通过微信等平台转发宣传视频,让更多的人正确认识存款利率制度。

交通银行邵阳分行专业的金融知识普及和优质的金融服务得到了广大市民的高度肯定。下一阶段,该分行将不断丰富宣传形式及内容,持续做好金融利率知识宣传普及,营造良好的金融环境,积极践行国有大行的社会担当。

金融“添柴” 文旅消费持续升温

邵阳日报记者 罗俊 通讯员 陆蕾

近两个月来,新宁崑山吸引了众多游客前去旅游,每天游客量保持在一万人次左右。

旅游市场持续升温的背后,离不开中国农业银行邵阳分行的精准服务与大力支持。该行将更多的信贷资源向新宁文旅产业倾斜,支持舜皇里文化产业园建设和崑山景区基础设施改造。截至8月末,该行实现“文旅e贷”授信28笔、总金额1250万元。

助解资金难题

崑山红国际旅行社是新宁县旅游服务重点企业。该社负责人徐先生长期在崑山景区从事导游服务工作。此前,受疫情影响,旅行社业绩下滑,资金周转出现了困难,徐先生一度想放弃自己的事业。今年3月,农行邵阳分行工作人员在了解到徐先生的情况后,主动上门服务,仅用

半天时间就为他办理了8万元的信用贷款,帮助他渡过了难关。

“这是全省农行系统成功投放的首笔‘文旅e贷’消费贷款。”农行邵阳分行相关负责人介绍,“精准对接实现银企合作最大化,对推动我市文旅产业发展具有重要意义。”

助推“山货出山”

新宁农业发展底蕴深厚,孕育了崑山脐橙、地灰豆腐、铁皮石斛等闻名遐迩的农产品。在推动形成知名度高的农产品区域公用品牌方面,农行邵阳分行发挥了重要的支撑作用。

走进崑山景区刘女士的特产小店,只见里面装修一新,琳琅满目的腊肉、猪血丸子、蕨根粉等地方特产整齐摆放在货架上。“多亏农行为我们发放了100万元的贷款。我们用这些钱对门店重

新进行了装修,并开拓了线上销售渠道,把新宁特产推向了全国各地,我们的年收入也增长了30%。”刘女士激动地说道。

目前,在农行邵阳分行的大力支持下,刘女士的特产小店扩大了经营范围,除了销售土辣椒等自己手工制作的产品外,还收购了周边村民的土特产,带动大家一起增收致富。

助燃“烟火气”

夜晚,坐落在崑山将军石景区旁的一家私房菜馆内,菜香四溢,来往的食客络绎不绝,谈笑声此起彼伏。店主唐先生说:“别看现在生意这么火爆,背后的辛酸只有我们自己知道。要不是农行在我们最困难的时候拉了一把,这个店可能早就黄了!”

唐先生从事餐饮行业已有十余年。近年,随着游客对

