

我市在全省率先成立供销合作社农业社会化服务大联盟各县市区分会 “三个聚焦”打通为农服务“最后一公里”

邵阳日报记者 黄云 通讯员 向琳

5月6日,我市在全省范围内率先成立了供销合作社农业社会化服务大联盟各县市区分会,助力打通为农服务“最后一公里”。

供销合作社农业社会化服务大联盟是由供销社、农资农机企业、农业生产主体、金融部门共同商议签订四方战略合作协议,通过资源共享、优势互补、风险共担、互惠互利的模式,发挥各自优势,助力农民增收、农业增效的惠民平台。

自4月18日邵阳市供销合作社农业社会化服务大联盟成立以来,首批入驻农资生产及销售企业9家、农机销售企业5家、农机专业合作社51家,加盟农业大户107家,签约银行6家、保险机构2家。作为成立市供销合作社农业社会化服务大联盟的牵头单位,市供销合作社立足大联盟平

台,着眼“三个聚焦”,致力为广大农户提供同质优价、同价优质的服务,全面提升我市农业社会化服务能力。

聚焦服务小农户目标。全市供销系统坚持重点服务小农户,着力解决小农户的规模化生产难题,因地制宜发展单环节、多环节、全程农业生产托管等服务模式,有效满足小农户多样化的服务需求,帮助小农户解决一家一户农业生产中“干不了、干不好、干起来不划算”的现实问题。城步苗族自治县巡头村供销社积极开展小仓储、小冷链建设,为周边4个村3000余村民提供冷库仓储服务。

聚焦提升服务质量。全市供销系统不断推进信息化、智能化同农业社会化服务的深度融合,积极运用省供销合作社总社农业社会化服务大联盟平台App,采用互联网、大数据等信

息化技术,实现服务智慧化、精准化。邵东市丰粮乐农业发展有限公司引进北斗导航系统,在灵官殿镇推广使用智能播种、施肥等高新技术,可以使每亩地出苗率提高10%、土地利用效率提高10%,增产15%以上。

聚焦实现功能拓展。全市供销系统围绕农业全产业链发展,不仅提供农资供应、农机作业、农田管理、仓储物流等服务,还积极探索拓展金融、保险、经营管理、品牌创建、再生资源回收和大数据支撑等特色服务,实现更大范围的服务资源整合、供需有效对接,不断拓展农业社会化服务功能,促进农业生产提质增效。市供销合作社积极联合中国建设银行邵阳市分行,充分发挥金融科技优势,计划为大联盟成员量身定制金融产品,联手破解农业贷款“难”与“贵”问题。

我市40对新人参加集体婚礼 婚事新办 简约浪漫

邵阳日报讯(记者 罗俊 通讯员 邓旭)5月20日上午,2023年邵阳市首届“好婚姻 开口笑”集体婚礼在湘窖酒业举行,40对新人在亲属和观众的见证下喜结连理。

“我们自愿结为夫妻,从今天开始,我们将共同肩负起婚姻赋予我们的责任和义务……”在婚礼现场,40对新人身穿婚礼服饰,携手踏上红毯,共同许下结婚誓言。没有奢华酒席,豪华婚车,却充满了仪式感,流程简单却不失温馨浪漫,每一对新人的脸上,都洋溢着幸福而灿烂的笑容。

参加本次集体婚礼的40对新人,来自全市各行各业,有生产一线的企业职工,有救死扶伤的医生护士,有教书育人的人民教师,有参与乡村振兴的基层干部,也有服务群众的社区工作者。

活动现场,新人黄健钧和易宇霞

分享了他们的爱情故事。黄健钧是一名人民教师,他的妻子易宇霞则是一名医生。两人相识于2022年9月,并在接触过程中互生好感。2022年10月,易宇霞奔赴抗疫一线,黄健钧上网课教书育人。他们相互支持、相互鼓励,两颗心也越靠越近。易宇霞抗疫归来时,两人十指紧扣,约定相伴一生。黄健钧说:“我们的爱情经过了特殊的考验,彼此都很珍惜。今天能在这么多人的见证和祝福下,携手步入人生新阶段,我觉得,这比大操大办的婚礼更有纪念意义。”

据悉,举办本次集体婚礼,是我市推进婚俗改革的实际举措,旨在进一步引导广大青年树立正确的人生观、价值观和婚恋观,自觉抵制各种陈规陋习,成为婚恋新风的倡导者、践行者和推动者,大力倡导移风易俗、婚事新办简办的社会文明新风。

政策送进园区 助力引才育才

邵阳日报讯(记者 罗俊 通讯员 邹跃方)近日,市人力资源和社会保障局联合市工业和信息化局在邵阳经济技术开发区开展“进企业、送政策、优服务”座谈会,了解企业在人才队伍建设、职称评审和产业发展等方面的困难,对我市高层次人才分类认定实施办法、“宝庆人才卡”管理服务等进行深入解读。

“这次宣讲很及时,帮助我们更好地了解职称评审工作,有利于进一步激发员工发展活力。”“希望能进一步加大人才引进支持力度,加强各项配套设施建设,让技术型人才更安心地留在邵阳发展。”……会上,三一专汽、邵阳虹特种玻璃等企业负责人纷纷发言。

市人社局相关负责人表示,当前我市正加快推动产业向高端化、智能

化、绿色化、融合发展,着力提升产业发展质量效益和竞争力急需大批专技人才,运用好职称评价“指挥棒”,实现“以产业聚集人才,以人才引领产业”,大力推进产业人才队伍建设显得尤为重要。在今后的工作中,人社部门将主动为民营企业、中小微企业提供专技人才评价服务,为民营企业业绩卓著、获得业内认可的产业人才开辟职称评审快速通道,并组织开展民营企业职称专场评审。

下一步,市人社局、市工信局和邵阳经济技术开发区将形成工作合力,进一步加强与企业的对接,送服务、送政策上门,帮助企业引进人才,为企业专业技术人才申报职称提供优质服务,高质量推动企业人才队伍建设,助力营商环境再优化。

国网邵阳供电公司

筑牢电网防雷屏障

邵阳日报讯(记者 黄云 通讯员 周超群 胡灿)5月22日,国网邵阳供电公司运维人员在220千伏苗儒线停电安装59支避雷器。

220千伏苗儒线途经城步苗族自治县牛排山、丹口等高山地区,属于典型的高海拔、大高差、背山坡地形线路。由于线路周围雷电活动强烈,避雷器安装率较低,导致雷击跳闸现象时有发生。为全面提升线路防雷水平,确保电网安全运行,国网邵阳供电公司周密谋划,安排人员对该线全线89基杆塔进行精细化巡视,对全线通道进行激光雷达扫描,共排查缺陷31处,并及时整改消缺到位。

入夏以来,雨水明显增多。为切

实防止雷电和持续降雨对电网造成损害,国网邵阳供电公司结合百日安全攻坚行动,安排专人对雷击多发线路进行全面巡视、逐步安装避雷器,并按照“边查边改”的原则,对发现的安全隐患和损坏的避雷器、瓷瓶及时进行更换消缺,确保避雷装置处于良好状态,为线路安全运行营造良好的外部环境。

截至目前,该公司已完成110千伏建东线、赧武线以及220千伏苗儒线防雷改造,累计安装204支避雷器,有效提升了输电线路运行防雷水平。下一步,该公司将集中对输电线路走廊内的树障、杂物和违章建筑进行清理,确保供电线路在雷雨季节安全稳定运行。

实行“四项制度” 抓实示范创建

邵阳日报记者 刘波 通讯员 王富强 王典红

自我市开展民族团结进步创建工作以来,市生态环境局坚持以铸牢中华民族共同体意识为主线,与创建联系民族乡新宁县麻林瑶族乡建立并实行双联双创“四项制度”,携手同行、共同进步,不断开创民族团结进步示范创建工作新局面。

实行学习引领制度。该局将中央民族工作会议精神、习近平总书记关于加强和改进民族工作的重要思想纳入党组理论学习中心组年度学习内容,纳入“三会一课”、主题党日学习内容,引导党员干部谈体会谈认识,让铸牢中华民族共同体意识入脑

人心。

实行对话共商制度。该局成立创民工作领导小组,构建“局主要领导负责、分管领导定期联系、责任科室全程参与”的联系对话框架,明确对接联络责任人,严格落实“每月一联络一交流”制度,并采取召开座谈会、实地考察走访等形式,每季度收集联系民族乡创建意见建议,帮助解决实际困难,优化携手共进、优势互补的创建格局。

实行互学共融制度。麻林瑶族乡将“进街道、进企业、进社区(村)”作为推进创建工作具体举措,将打造

乡镇特色产业基地作为创建主要内容。市生态环境局学习借鉴这些做法,修订完善创建工作自评细则。与此同时,该局主动介绍在改善民族地区生态环境质量目标等方面的经验,供麻林瑶族乡学习借鉴。双方通过互相学习、共同促进、相互融合,形成创建工作“1+1>2”的强大合力。

实行深度走访制度。市生态环境局建立局领导走访制度,围绕民族乡镇环境保护调研等主题走访,与联系乡镇共同厘顺创建思路,剖析创建重点、帮助解决创建难点。该局还建立了党员干部职工走访制度,搭建起单位之间党员干部职工交往交流新平台。



融需求,在助力“三农”、推动实体经济高质量发展中奏响最强音。

客户刘先生在甘肃等地经营多个工程项目,几年前筹资600多万元,购置了一组旋挖设备,专业从事隧道涵洞工程施工。农行武冈支行客户经理在入户走访时得知,由于设备不全、缺乏专业人才和技术,刘先生大工程“吃不下”、小项目利润低,经常四处奔波却获利甚微。

在了解到刘先生的难处后,农行武冈支行为其提供信贷支持,并建议其放弃单打独斗,选择抱团发展。在该行的帮助下,刘先生筹资近2000万元,购置多套施工设备,以股份制形式组建工程队,充实施工力量和管理人员,在市场拓展、工程施工、财务管理等方面建章立制。如今,他的工程队慢慢步入正轨,承揽的工程也越来越多。他说:“一直以来幸亏有农业银行的支持,在我最困难的时候扶了我一把,这份恩情铭记在心。”

中国农业银行武冈市支行 优服务解难题 走“实”又走“心”

邵阳日报记者 罗俊 通讯员 彭先俊 邓小竹

近年来,中国农业银行武冈市支行认真践行乡村振兴战略,精心组织、周密部署,以强有力的举措、多方位的服务,激活金融“一池春水”,力推“三农”工作再上新台阶。

实施“一户一策”,提高助农精准度

农行武冈支行根据客户经营管理水平和实际需求,在信贷投放和规模上实施“一户一策”,为他们量身打造专属信贷产品,支持家庭农场主和新型农业经营主体做大做强,通过释放金融活力,加强对“一村一特”“一乡一品”的扶持力度,有力推动当地经济发展。

去年12月初,客户唐女士来到农行武冈支行申请“惠农e贷”,希望通过获得贷款支持开展养蛙事业。客户经理实地调查后,认为养蛙投入大、当地水利条件差,且其配偶患有糖尿病不宜长期在水中作业,建议利用闲置的老房子改建牛棚,利用房前屋后空地种牧草养牛。

唐女士听从了该支行工作人员的建议,并在他们的帮助下成功办理了贷款。这笔费用全部投入到改建牛场中,目前已初具规模。

开展入户走访,为客户排忧解难

近年来,农行武冈支行持续加大走访力度,切实了解每一位客户的金



5月19日,游客在隆回县滩头年画技艺传习馆选购印有年画图案的服饰、鞋帽。近年来,该县把滩头年画、花瑶挑花等非遗文化元素融入旅游文创产品,广受游客青睐。邵阳日报通讯员 罗理力 伍冬云 摄影报道