



农商“活水”润“三农”

邵阳日报讯（记者 罗俊 通讯员 尹华宝）截至3月1日，隆回农商银行贷款达到90.02亿元，其中涉农贷款76.60亿元，占比85.09%。

今年，该行持续以“党建共创、金融普惠”行动为总抓手，深入贯彻省联社及邵阳办事处年初工作会议精神，积极落实隆回县委、县政府“一五三”目标，强化对本地小微企业、商户、农户的走访和回访，开展了“隆回人在外地”系列走访活动，加强了复工复产、“六稳六保”等信贷投放，加快了种植、养殖等传统产业贷款及县域金银花、百合、烤烟、中药材等农业特色贷款投放，为推动乡村振兴和县域经济发展积极贡献金融力量。



大祥区高效推进重点项目建设

邵阳日报讯（记者 伍洁 通讯员 胡晓建 陈卓弘）3月1日上午，在大祥区湘商产业园内，大祥区双创中心建设项目、老旧小区配套改造项目、雨檀路、湘商产业园污水处理厂、龙头亲子文化科技园等5个重大项目举行集中开工仪式。

此次集中开工的5个重大项目，涵盖农业、工业、民生等领域，概算总投资10.03亿元，对大祥区拓展延伸产业链条、推动园区提质升级以及促进城乡融合发展具有强劲的引领作用。该区将为项目建设发展提供全方位优质服务，确保项目快施工、快投产、快见效，实现企业发展壮大与地方经济发展“双赢”。

大祥区认真落实省委“三高四新”和市委“二中心一枢纽”战略布局，紧紧围绕“智慧大祥区、文化生态城”发展定位，加快“四一三园”建设，谋划产业发展，成效显著。今年，全区共安排重点项目57个，概算年度计划投资66.6亿元。目前，所有重点建设续建项目已全面复工。

新宁县3个重点项目集中开工

邵阳日报讯（通讯员 杨坚 蒋森然 刘能跃）3月1日上午，新宁县县城棚户区改造锦绣社区下马石安置区建设、崑山风景名胜区长大门综合工程、县城镇棚户区（城中村）改造一期工程三大项目正式开工。

此次新宁县3个重点项目总投资3.34亿元。其中，县城棚户区改造锦绣社区下马石安置区建设项目投资1.57亿元，崑山风景名胜区长大门综合工程投资0.52亿元，城镇棚户区（城中村）改造一期工程（配套基础设施）投资1.25亿元。这些项目涉及民生、旅游，都是重点民生项目。

该县要求各项目业主和建设单位倒排工期，挂图作战，高标准建设、高效率推进、高质量完成开工项目，把每一个项目都建设成一流工程、精品工程、样板工程；要求各级各部门始终围绕项目建设主战场，全身心、全方位、全过程靠前抓好服务、抓好落实，推动项目加快建设、早日竣工投产。

“春风行动”促就业助发展

邵阳日报讯（记者 兰绍华 通讯员 刘金汉）2月28日上午，在洞口县高沙镇政府院内举行的“春风行动”招聘会上，来自该镇月英村的曾维成找到了称心如意的工作，为招聘会点赞。

此次招聘会由洞口县就业服务中心组织开展，线上和线下同步进行，旨在促进精准就业、助力经济发展。其中，线下共成立8个招工小分队，由洞口经济开发区、县人力资源和社会保障局、县退役军人事务局、县商务局等单位牵头，人力资源中介机构为主体，统筹安排各分队队员深入到每个乡镇（街道、管理区）、村组进行招工，上门服务宣讲招工信息和优惠奖励政策，每个乡镇（街道、管理区）、村设立招工站点，实打实、点对点招工。高沙镇政府院内招聘会为此次“春风行动”分会场之一，洞口经开区20多家企业、3家高沙镇本地企业参与招聘，高沙镇41个村（社区）500多人到现场应聘。

专场招聘会稳就业留人才

邵阳日报讯（记者 陈星 通讯员 王雨欣）2月26日，大祥区罗市镇举行了2021年“春风行动”暨“迎新春送温暖、稳岗留工”专场招聘会。该镇抓住春节后外出务工重要时间节点，以返乡人员、就业困难人员等为重点对象，切实做好疫情防控下的稳就业保就业工作。

为举办好此次招聘会，罗市镇精心部署，与辖区工业园区、邵阳经开区加强沟通协作，邀请湖南国纺、圣菲达服饰、连泰鞋业、三一重工等企业参加招聘，并提前通过微信服务群、“村村响”、上门入户等方式进行广泛宣传，引导广大群众积极参与此次招聘会，在家门口就找到好工作。当天参加招聘会的人员共233名，其中167名达成初步就业意向。

“贷”动发展 未来可“七”

——建行邵阳市分行金融扶持湖南七七科技股份有限公司侧记

邵阳日报记者 罗俊 通讯员 刘金柱

2月27日，中国建设银行城步支行工作人员来到湖南七七科技股份有限公司（以下简称“七七科技”）开展金融服务，为员工办理“乡村振兴·裕农通卡”。

五年来，在建行金融“活水”的浇灌下、服务实体经济的驱动下，七七科技一步步从小做大做强，生产的仿真花、箱包、皮具等产品远销欧美，外贸出口额最高达4200万元。该公司先后带动256名建档立卡贫困人口脱贫。2月25日，总经理杨淑亭获得“全国脱贫攻坚先进个人”殊荣。

●问需于企业，搭建“连心桥”

“贴心、暖心、热心。”这是杨淑亭与建行城步支行工作人员初次打交道时最深的感受。2016年，公司成立初期，面临着厂房建设、设备投入、资金周转等难题。杨淑亭在当地政府部门的牵线搭桥下，通过政银企合作，与建行城步支行“结缘”，并建立了深厚的感情。

建行城步支行行长李红苗第一次到七七科技走访调研，就被眼前的场景感动了：面积不大的厂房里摆满缝纫机，工人们正在井然有序地赶制产品，其中不乏贫困劳动力和残疾工人。了解了杨淑亭的励志故事后，李红苗更是伸出大拇指，为她身残志坚、自强不息的精神和带动困难群众脱贫致富的决心点赞，并表示一定不遗余力支持企业发展。

此后，该行工作人员隔三差五就会上门了解企业的金融需求，并普及金融政策。得知七七科技因缺少抵押物无法进行担保贷款后，该行积极主动寻求破解融资难题的方法，先后三次邀请建行邵阳市分行主要领导到该公司调研，创新精准扶贫、对口扶贫思路和企业融资方式。

●资金不用愁，发展后劲足

在建行邵阳市分行的指导下，建行城步支行成功与城步政府签订“助保贷”业务，顺利搭建“助保贷”平台，为该县工业园区几十家企业解决融资难题，其中就包括七七科技。该公司由此获



▲建行城步支行工作人员上门为湖南七七科技股份有限公司总经理杨淑亭（前右）提供金融服务。

得了495万元的流动资金贷款。

“‘助保贷’产品有助实现多方共赢。”建行邵阳市分行相关负责人介绍，此次合作带来丰硕成果，一是小微企业融资门槛降低，只需提供一定比例的助保金及部分抵质押品即可获得全额贷款，贷款可获得性大大提高；二是有效提升产业政策和信贷投向的契合度，政府可以定向扶持符合政策导向的小微企业，更有效地促进区域产业结构调整。

“以前我们怕资金不够，不敢大量接收订单，导致产能跟不上去，员工收入也一直保持较低水平。现在可不一样了，有了建行的流动资金贷款，公司资金充足，有底气采购机器设备，加大产能投入。”杨淑亭高兴地介绍着公司可喜的变化，“我们的营业收入在原来的基础上翻了好几番，员工收入也大幅增加！”

●服务全方位，便民又实惠

除了投放贷款支持，建行城步支行领导班子还从七七科技的资金结算、工资发放、对账等方面提供配套服务，以企业为整体，构建金融生态圈，全方位、

多角度为实体企业排忧解难。同时，专门为该企业开立外汇结算业务，配备外汇金融服务人才，支持企业外汇业务又好又快发展。

七七科技是一个特殊的企业，拥有30多位残疾员工。考虑到该公司残疾员工行动不便，建行城步支行营销团队特意组织人员上门服务、批量办卡，主动为他们开通手机银行，对年费、工本费、短信费、跨行转账等费用进行免除。同时，为他们讲解金融理财知识，不仅让他们能安心挣钱、存钱，还帮助他们更好地“让钱生钱”。此外，还为企业开通代发付、资金池等业务，配备收单POS机、转账结算卡、自助对账卡，解决企业财务管理难题，基本实现业务线上自办。去年疫情防控期，为支持企业复工复产、减轻企业经营压力，建行城步支行还为七七科技提供了降费让利优惠政策，帮助企业提振信心、快速“回血”。

放眼全市，建行邵阳市分行主动为我市1439家企业降费让利，共计减免利息6166.83万元；累计为239家企业办理贷款展期，合计金额4.44亿元。

保到。”袁莲娥说。

易游莲和袁莲娥两家的“花果山”地处偏僻，距通村公路约2.5公里。由于缺乏资金投入和人工管理，几乎又变成荒山。2015年，隆回县城建局和鸭田镇扶贫办扶贫工作人员走访时了解到两家的情况后，为他们争取了危房改造，并帮助他们申请了无息贷款，用于整改果园。

“我家烂木房子，如今改建成高标准水泥砖房，有120多平方米，有厨房厕所。真是要感谢党和国家的好政策，感谢扶贫工作队和镇党委政府，没有他们，我们要想建房，连做梦都不敢！”袁莲娥动情地说，“通过改造，果树林又焕发了生机，才有了如今的面貌。去年梨子卖了7800多元，杨梅卖了5000多元，猕猴桃也卖了8000多元。”

培育“聚宝盆” 利好奔富路

通讯员 胡富元

“谭婶，去年你家梨子的收成不错吧？”“不错，光金秋梨就卖了25000多元。你也应该不错吧？”“我家的梨子也卖得比较好，收获了7800多元，比前年多收了2000多元。”2月21日，隆回县鸭田镇寨李村，春日的暖阳给果林抹上一层暖色，果农袁莲娥、易游莲在给果树剪枝时，交流着发展水果种植脱贫致富的感受。

易游莲和袁莲娥两家是当地的水果种植大户，2009年流转了村里的100余亩山地，分别种植猕猴桃23亩、20亩，金秋梨35亩、30亩。由于果园效益

不佳，且家中有亲人重病，两家均于2014年被确定为建档立卡贫困户。

“头几年，金秋梨已进入丰产期，也丰收了，亩产有1000多斤，每年摘果实5万多斤，但价钱太低，还赶上天气不好，梨子成熟的时候一直在下雨，果子烂了将近一半。”易游莲有点惋惜地说，“从采收销售，雇工采收，花了工钱不算，只卖了15000多斤，两万元都没有。”

果实采摘后，果林里的杂草要清理，冬天要施肥，又花了1万多元。“收入少，付出多。有的年份，连本都没有

银担“总对总”批量担保在邵落地

充分发挥政府性融资担保作用，积极支持小微企业、“三农”主体等融资增信

邵阳日报讯（记者 朱杰 通讯员 刘慧琼）2月26日，在邵阳市中小企业融资担保有限责任公司、中国农业银行邵阳市分行与湖南省融资再担保有限公司的不懈努力下，邵阳首笔银担“总对总”批量担保业务成功落地。位于双清区的中小微企业湖南盛凯射线防护材料有限公司由此轻松获得银行和担保公司联合授信的金融支持，为公司业务拓展开好了头，起好了步。

为充分发挥政府性融资担保功能作用，强化对“六稳”“六保”的金融支持，缓解小微企业、“三农”融资难等问题，湖南省融资再担保有限公司与银行、担保机构合作启动全省银担“总对

总”批量担保业务。邵阳市中小企业融资担保有限责任公司和中国农业银行邵阳市分行在此政策支持下，迅速反应，第一时间行动，推出落地了符合邵阳实际的银担“总对总”批量担保业务，使得更多轻资产的小微企业具备了贷款资格。

银担“总对总”批量担保业务主要为小微、“三农”、战略新兴产业等企业服务，由银行进行贷前尽职调查，政府性融资担保机构“见贷即保”，银担共担风险，深化了银担合作，充分发挥了政府性融资担保功能作用。较传统业务而言，批量业务增加了国家融资担保基金和湖南省融资再担保有限公司的支持，极大程

度上降低了企业反担保要求，见贷即保，方便快捷。

后续，邵阳市中小企业融资担保有限责任公司将持续推进银担系统对接，简化线下流程，客户仅需通过手机端操作便可进行全流程自助办理。同时，还将以此次业务为突破口，以点带面，加快对接其他合作银行，拓宽服务范围，让银担“总对总”批量担保业务在邵阳生根发芽、蓬勃生长，全面贯彻落实好今年2月3日全市金融工作座谈会上市政府提出的金融支持企业发展“多放贷、贷得到、贷得准、贷得快、贷得好”工作要求，为邵阳经济发展贡献新的更大力量。