

临“贫”受命,担起脱贫攻坚重任;做活土地文章,贫困村变成示范村

返乡村官不辱使命强村富民

邵阳日报记者 马剑敏 通讯员 曾宇琪



我市成立全省首个市州级快递行业党委 党建引领快递行业健康发展

邵阳日报讯 (记者 宁如娟 通讯员 吴巧瑶) 6月5日,全省首个市州级快递行业党委——中共邵阳市快递行业委员会成立,以党建工作引领全市快递行业持续健康发展。

近年来,随着电子商务快速崛起,我市快递行业发展迅速,从业人员不断增加。截至目前,全市共有快递许可企业57家、分支机构117个、末端网点251个,快递从业人员达3000余人,基本形成了国有、民营并存,以民营为主的格局。为加强全市快递行业党的建设,在市委“两新”工委和市邮政管理局党组的指导下,我市成立快递行业党委,推动党的组织和党的工作在全市快递行业全面覆盖,为全市提供优质、高效快递服务构筑坚强的组织保障。

武冈农商银行倾情支农助农

邵阳日报讯 (记者 罗俊 通讯员 李莉娟) 今年以来,武冈农商银行拿出真金白银,全力支持涉农企业复工复产,助力武冈市实体经济快速发展。

该行切实承担起县域金融机构社会责任,针对春耕生产时期农户贷款“短、小、急、频”的特点,主动与农户对接,全行33个网点联系了约3000余名客户,为他们提供金融服务。同时,加快信贷投放,开通农户贷款绿色通道,优化信贷流程,缩短信贷办理时间和审批时间,及时为农民的生产、生活提供金融支持。

中石化邵阳分公司打造特色扶贫渠道 将“邵阳红”产品搬上“云端”

邵阳日报讯 (记者 刘波 通讯员 谢银) “这里有来自全省各地的特产,当然也有‘邵阳红’产品,直播时还会推出一些优惠价产品……”6月3日,中国石化邵阳石油分公司龙皇加油站易捷便利店,工作人员向到店咨询的王女士介绍该公司线上直播带货情况。

从4月中旬至今,中石化邵阳分公司为拉动扶贫商品和地方特色商品的销售,已经先后开展线上直播3场,并将凤凰腊肉、蜂蜜、玲珑王茶叶等扶贫产品和南山牧业酸奶、湘窖酒、新宁崑山脐橙等“邵阳红”产品销售近200万元,在推动邵阳名优产品走出邵阳、走向全国的同时,也打造出了一条特色扶贫渠道。

以培训促提升 夯实党建基础

邵阳日报讯 (通讯员 曾秀梅 银平源) 近日,中国邮政储蓄银行邵阳市分行举办党务干部培训班,提高党务工作者的党建理论水平及实务操作能力。分行机关中层干部、青年团员代表及辖内各党支部书记、委员参加培训。

了许久。最后,曾昭林语重心长地说:“一个人富了不算什么,但是你回来带领父老乡亲共同致富,就更能显示你的人生价值。”

这句朴实的话彻底打动了尹邦忠。他郑重地对曾昭林说:“如果村民们信任我,选上了,我就干!”结果,当年村委会换届选举中,尹邦忠顺利地当选为村委会主任。2014年,村党支部换届,尹邦忠又当选为村党支部书记。这一年,石榴村也被列为省级贫困村,全村有建档立卡贫困户45户139人。

做活土地文章,产业兴农走出新路子

如何带领贫困村民脱贫致富,让石榴村脱下贫困村的帽子,成了刚上任的尹邦忠和村“两委”急需破解的难题。当时,石榴村在完成土地整治后,具备了规模化、机械化生产经营的基础,然而,因无人组织,良田或被抛荒,

或被改种单季稻,农民增收缓慢。

任村委会主任时,尹邦忠积极协调处理各种矛盾,积极谋划石榴村的发展。成为村党支部书记后,他多次与村“两委”班子成员、党员群众代表深入探讨。为了转变村民思想,石榴村党支部先后在16个村民小组召开村民小组院落会,发动党员群众建言献策。最后,他们和村民形成了共识,“做活土地的文章是石榴村脱贫致富的关键所在。”

2014年,石榴村先后在本村及周边村流转土地2700余亩,为双季稻产业规模化奠定坚实基础。同时,4名党员干部牵头成立金穗种植合作社,采用“村委会+基地+合作社+农户”的模式,打造双季稻种植示范基地,村民以自愿的形式在合作社参股或就业。2017年,石榴村利用抛荒的旱地和园艺场分别成立了罗汉果种植合作社和柑橘合作社。2018年,全村土地大多流转至合

作社。为了降低劳动成本,村里又成立朋友农机合作社,购买各式农机15台,农业生产从犁田插秧到收割烘干,全程实现机械化。

为实现稳定脱贫不返贫,去年底,石榴村在易地搬迁点创办了石榴村凯创电子“扶贫车间”,现有就业工人50余人,就业人员年工资最高达3万元,实现了集体经济和农民收入“双增收”。尹邦忠介绍,今年打算在村里的狮子山上新建一个生态产业园,发展旅游经济,可以带动更多人就业。

如今,石榴村早已脱去“贫困村”帽子,正大步迈向产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕的美丽新农村。



▲尹邦忠介绍合作社的农业机械。

抽丝剥茧 征拆攻坚

邵阳日报讯 (记者 刘波 通讯员 罗叶) 6月5日,邵阳经开区昭阳片区锐科机器人项目41亩用地完成清表腾地工作,标志着该项目昭阳片区征地任务全部完成。

锐科机器人项目是邵阳经开区今年实施的重大产业项目之一。在今年该区征地拆迁百日大会战中,昭阳片区需要为该项

目完成41亩用地的征地任务。

该项目位于红旗社区、集贤村、贺兴村三地交界处,地形复杂、群山环绕,多年未耕种,界址不清。村与村、组与组、户与户多重矛盾未解决,给征地工作带来重重阻力。昭阳片区直面问题、迎难而上,多次组织召开征拆协调会和现场部署会。相关部门多次组织反复深入村(社

区),与征收对象进行协商,耐心细致地与征收对象交流沟通,坚持站在征收对象的角度考虑,最大程度保障他们的正当权益。同时,该片区还邀请当地有威望的老人一道到山上实地踩界,公平公正地进行土地界址识别。昭阳片区这一举动获得广大征收对象的认可,大家纷纷与征收工作队达

成共识。

6月5日,邵阳经开区规划局、征拆中心、自然资源分局和昭阳片区工作人员、村干部来到最后一户征收对象家,一边调解户主家庭成员的内部矛盾,一边宣传征拆政策等。经过数小时的耐心谈判协商,最后与户主达成共识,为锐科机器人项目的征地工作画上圆满句号。



不仅就地安置贫困户在产业园里务工,而且按“章程”年底分红,促村民增收。2019年底,合作社盈利80万元,人均可分红近400元。

盘活资源后便是建立利益联结机制。该村发动村民以土地和现金方式入股合作社,形成“人人占份,个个出力,资源互用,利益共享”的新格局,对12户承包10亩以上舜赐茶的大户采取每成活一株奖励3元的办法,抓大带小,全面发展,并以生猪和牛每头300元、羊每头100元的标准对全村养殖户进行产业发展奖补。

“合作社+农户+公司”的合作模式,带动了产业发展,种植、收购、加工、销售“一条龙”的产业链,则为该村倍增了广大村民脱贫致富的强大后劲,今年可带来户均增收1000元的产业红利。

创新经营模式 盘活土地资源

利益联结机制倍增脱贫致富后劲

邵阳日报讯 (通讯员 马固良 李水常) “授人以鱼,不如授人以渔。靠山吃山,向荒山荒土要效益。”5月28日,新邵县迎光乡大坨村12户舜赐茶种植大户齐聚村部,每个人在承包合同上郑重地签名。这酷似当年小岗村18名农民按下红手印的场景在该村再现,引来热烈掌声。

大坨村地处新邵县西北部,十重大界山脚下,紧邻隆回、新化县,有“一脚踏三县”之美誉,四周环山,仅有一条蜿蜒路进出。该村植被茂盛,气候宜人,平均海拔600米,全村528户

2205人,人均耕地不足0.5亩。长期以来村民靠种红薯、稻谷等为生,无特色产业,交通和地理环境长期制约了全村经济社会发展。

2018年,湖南省市场监督管理局派出扶贫工作队进驻大坨村,把发展产业增强村民“造血”功能、巩固提升脱贫致富成果作为首要任务,千方百计从永州引进舜赐茶栽培种植。如今,500亩舜赐茶已在该村落地生根,一栋建设面积800平方米的厂房也拔地而起,全村形成了以舜赐茶为主导产业,黄桃、药材、蔬菜等多个产业基地“齐头并进”的产

业格局。

引得进必须留得住。为了把产业做大做强,驻村工作队和村“两委”创新经营模式,盘活本村自然资源,乘着“靠山吃山,向荒山荒土要效益”理念,成立了大坨种养专业合作社,将全村109户建档立卡贫困户全部纳入合作社。由省市场监督管理局拨付的扶贫资金中注资100万元作为合作社启动资金,先后开挖机耕道8条共计2000米,开挖荒山300亩,维修山塘2口,流转荒土400亩,用于种植舜赐茶、黄桃树等。村里的工程由合作社来做,产业以合作社为主,