

“优农找”销售上千万元扶贫产品,带动上百贫困户脱贫致富

“售人以鱼”激活乡村经济

邵阳日报记者 肖燕 通讯员 马超

11月下旬,省委统战部巡视员胡东风一行考察大祥区“优农找·致富带头人”新的社会阶层人士实践创新基地后,对公司线上建设“优农找”电商平台为贫困户销售农产品、线下建设“邵阳市消费扶贫·优农找体验馆”推动消费扶贫等工作予以肯定。

基地创始人是一对90后夫妻——常德小伙姚立与甘肃庆阳姑娘袁金花。近年来,他们创建的湖南优农找生态农业发展有限公司累计销售价值1500万元的扶贫产品,带动156户贫困户脱贫致富,该公司因此荣获“邵阳市脱贫攻坚工作先进集体”等殊荣。

两人认为,如果说单纯捐钱捐物的扶贫是“授人以鱼”,扶助贫困地区发展产业是“授人以渔”,那么消费扶贫就是“售人以鱼”。只有在帮助贫困农户掌握“渔”的技能、生产出特色产品之后,再设法助其将“鱼”卖到有需求的地方,建立起“生产—流通—消费—生产”这样循环不息的产业供需链条,脱贫才能真正实现。

降低营销成本 惠及贫困群众

姚立和袁金花都曾在邵阳读大学。2014年底,在参加市里组织的一次创业培训时,两人发现班上有很多同学是农民,常常为农产品销售而发愁。嗅到商机后,袁金花和姚立组织团队策划了“浓乡情——年货进小区”活动,要大家将自家土货运到市区销售。经过多方努力,该活动

创造了7天销售额超10万元的佳绩。

2015年1月,两人秉承“让农民富起来,让市民健康起来,让大学生经济独立起来”的理念,创办电商公司,进军农产品电商领域。为此,他们历经艰辛,走遍我市大部分县区,绘制出“邵阳优质农产品分布图”。次年3月,他们成立湖南优农找生态农业发展有限公司,注册“优农找”商标,致力于为农产品架构销售桥梁,为客户提供优质生态农产品。

近年来,得知国家大力提倡消费扶贫,动员广大社会力量参与脱贫攻坚,姚立和袁金花积极响应国家号召,迅速行动,在大祥区创建“优农找”体验馆,通过直采直销模式,尽量帮助扶贫产品降低营销成本,拓展市场空间,惠及贫困群众。

宽敞明亮的“优农找”体验馆内,上架了来自我市各县(市)区的200余种产品。姚立介绍,入驻产品由当地政府和致富带头人进行推荐和审核,各类产品经过“优农找”平台优选,保证广大消费者买得放心、吃得安心。

挖掘优质产品 推动消费扶贫

姚立说,作为我市农产品生态供应链综合服务平台,“优农找”定位为优质农产品的挖掘者、消费扶贫的推动者,核心团队是一群怀揣梦想、敢于挑战的热血青年,拥有丰富的新零售运营等行业运作经验。

近年来,“优农找”策划和实施了“邵

阳扶贫年货节”等十场大型特色农产品展销活动,积极帮助贫困地区企业和产品进行宣传、推介和销售。去年1月,该公司承办首届“邵阳扶贫年货节”,采取线上、线下相结合的销售方式,帮助我市贫困地区销售价值逾100万元的农产品。去年端午节期间,带动30位贫困户包粽子,销售8000多盒粽子,销售额达80万元。同年12月,该公司承办第二届“邵阳扶贫年货节”活动,通过开展“我为扶贫产品代言”等五大活动,销售总值200万元的扶贫农产品,帮扶贫困户320余人。目前,该公司正在全力筹划第三届“邵阳扶贫年货节”活动,通过创新模式为脱贫攻坚和优质农产品地方品牌推广作贡献。

天道酬勤。优农找先后荣获“邵阳市脱贫攻坚工作先进集体”“邵阳市创业之星”“中国农村青年致富带头人协会会员单位”等荣誉,袁金花也当选团市委兼职副书记。

下一步,该公司将全力帮助贫困地区培育特色农产品品牌,形成能够满足市场需求、集约化、现代化的农业产业,并通过优农找生态大数据在种植、加工、销售、农资、农机等大农业领域全面展开合作,助力脱贫攻坚,投身乡村振兴。

牢记殷切嘱托

决战脱贫攻坚

“早可预约、晚可等待、下班办结再走”,邵阳经开区政务服务水平再升级——

3180件业务 件件群众满意度100%

邵阳日报讯(记者 刘波 通讯员 杨拯 李倩)“我要给你们一百分,你们的服务真不错!”12月2日上午,接过邵阳经开区政务服务中心城管分局窗口工作人员递过来的渣土运输许可证和“公开服务承诺便民监督卡”后,市民王先生高兴地说。

当日上午,离下班已不到10分钟,王先生匆匆赶到该窗口,想办理渣土运输许可证。此时,他心中也在打鼓——工作人员会不会要他下午再来。

让王先生开心的是,工作人员热情地询问他是否需要办理业务。得知王先生的情况后,工作人员迅速接过材料开始办理。20多分钟后,工作人员将办好的渣土运输许可证递交给了王先生,同时送上了“公开服务承诺便民监督卡”。

今年以来,邵阳经开区政务服务中心不断创新服务举措,全力提升政务服务水平,强力推进“公开透明窗口”“服务便民窗口”和“廉政监督窗口”建设,推进办事流程透明化,将全部行政许可事项的办事指南通过网站、微信群、QQ群等多渠道予以公开;开通现场一次办理和线上办理、微信

群办理等高效办理通道;完善一次性告知制、首问负责制、限时承诺办结制、行政审批网上运转制等便民机制。

为进一步树牢以人民为中心的发展理念,提升为民服务水平,11月起,邵阳经开区政务服务中心向办事群众作出了行政审批“早可预约、晚可等待、下班办结再走”的服务承诺,办事群众可以通过微信或电话提前预约办事,可以要求办事人员早点去上班,或是晚点再下班;下班时间到了,如果业务已经接了件,就要办完了才能走。为更好地监督推动工作人员提高服务意识,邵阳经开区政务服务中心要求每办一件业务都要发放“公开服务承诺便民监督卡”,办得好不好,是批评还是点赞,全由办事群众说了算。对群众不满意的办理件,经核查后除取消窗口工作人员当月当季评优评先资格外,还影响其年度绩效考核。

随着各项服务举措先后推出,邵阳经开区政务服务中心的服务水平不断提升。截至11月30日,该中心今年共接到3180件业务,实现办事事项“零超时”,按期办结率达到100%,未收到一例投诉,群众满意度达100%。

市中小企业融资担保公司与邵阳农商银行签订战略合作协议

畅通渠道助“小微”壮大

邵阳日报讯(记者 罗俊 通讯员 文春艳)11月29日,邵阳市中小企业融资担保有限责任公司与邵阳农商银行签订战略合作协议。双方将就解决中小微企业融资难问题进一步加强合作,为邵阳经济高质量发展贡献力量。

邵阳市中小企业融资担保有限责任公司作为政府性融资担保机构,自2009年成立以来,坚守政府性融资担保机构的准公共定位,围绕市委、市政府“兴工强市”战略目标,紧跟市委、市政府政策导向,着力缓解小微企业尤其是制造

业小微企业融资难、融资贵问题,助推重点项目落地邵阳,助推规模企业转型升级,成效显著。目前,该公司已累计担保45亿元,惠及中小微企业400余家。

该公司将依托邵阳农商银行本土银行的优势,做大做强担保业务量,通过减费让利,切实降低企业融资成本。同时,双方开展多领域、多层次的合作,最终实现共同发展,为更好支持中小微企业的发展贡献更大力量。

邵阳农商行在身边
建设有温度的百姓银行

新邵推行“四零”优化营商环境

邵阳日报讯(记者 谭宇 通讯员 杨能广 刘凡)12月3日,新邵县寸石镇的刘重生一行三人来到县行政审批局市场监管窗口,申请注册成立“新邵县强跃苗木种植农民专业合作社”。窗口负责人接过资料后,指定一名工作人员全程负责指导。刘重生的一杯热茶还没喝完,工作人员就将营业执照交到了他手里。

今年以来,新邵县采取“四零”举措,打造一流营商环境,持续深化压缩企业开办时间,促进市场主体快速增长。截至11月底,全县新增市场主体5836户,其中企业1623户,增速达27.8%。

登记注册“零障碍”。该县出台了《进一步深化商事制度改革持续优化营商环境实施方案》,严禁任何单位和个人对企业开办设置法律规定外的附加条件,杜绝以任何借口推诿塞责,否则将纳入不作为、乱作为进行问责,以清廉、高效的

服务,全面落实“最多跑一次”。企业开办“零见面”。该县推行“一个窗口办结”,全程电子化登记、营业执照快速送达服务等举措,真正实现企业申请、受理、核准、发照、公示等环节网上全程办理,企业从设立到退出全过程无需与登记人员见面,真正做到“最多跑一次”“一件事一次办”。

便民服务“零距离”。该县在县政务中心、基层市场监管所服务大厅、各乡镇、社区便民服务中心等处设立企业服务专区,将登记注册服务窗口前移,办事群众从准备材料到领取证照实现一站式服务,确保申报一次通过,节省填报时间,为企业开办者提供“零距离”服务。

领取执照“零等待”。营业执照核准后,申请人凭身份证即可打印领取;跨地区网上受理的,可在就近的市场监管所、乡镇便民服务中心凭身份证打印领取。



11月29日,洞口县竹市镇三元村村民王海君在养鸡场收拾鸡蛋。大学毕业后已在外地工作的王海君2018年辞职回乡创业,成立养鸡专业合作社,向村民传授科技养鸡技术,引导村民养鸡,并通过电子商务将鸡和鸡蛋销往外地,带动了当地17户贫困家庭发展养鸡增收致富。
通讯员 滕治中 摄

武冈农商银行:坚守初心深耕普惠金融

邵阳日报记者 谭宇 通讯员 王茜雯 张淳琳

“我们在首页上可以看到转账功能,然后可以直接进行转账,不用担心会转错,只有转账的用户名和银行账号信息与客户在银行预留的信息完全一致时,转账才会成功……”12月1日,武冈农商银行荆竹支行的工作人员来到荆竹铺镇九塘村,耐心细致地教村民们使用手机银行。

自今年开展“党建共创、金融普惠”行动以来,武冈农商银行全面开展“党建共创、金融普惠”知识大讲堂活动,从辖内的33个网点以及银行机关部室中选拔46位宣讲员,成立5支小分队,深入各乡镇(街道)、村(社区)为群众开展金融知识普及宣讲,了解农村金融需求,普及金融知识,把普惠金融服务送进千家万户,着力打通农村金融服务“最后一公里”。

守住群众的“钱袋子”

“感谢农商银行工作人员帮我把关,让我避免了2万元的资金损失。”说起武冈农商银行,武冈市民陈女士连连称赞。

今年4月,陈女士匆匆跑到武冈农商银行黄木冲支行办理汇款业务,说女儿出了车祸,需要转2万元到医院工作人员账户上。出于职业敏感,该行工作人员姚红娟意识到这可能是一起电话诈骗行

为,连忙让陈女士拨打女儿的电话核实情况。电话拨通后,陈女士得知女儿正在学校上课。得益于姚红娟的热情、机智,陈女士才免于遭受重大经济损失。

为了防止类似金融诈骗事件再发生,今年以来,武冈农商银行积极开展“党建共创、金融普惠”知识大讲堂活动,深入各乡镇(街道)、村(社区)为群众开展金融知识普及宣讲,从反诈骗、反套路贷、维护良好征信等方面入手,讲解相关金融知识,让群众对于如何守住自己的“钱袋子”、维护良好的征信有了更高的警觉和认知。

目前,武冈农商银行已在稠树塘镇、迎春亭办事处等地累计完成12场“党建共创、金融普惠”知识大讲堂活动,受惠群众达4000余人。

打造“家门口”的银行

今年初,武冈市荆竹铺镇九塘村成立了和园种养农民专业合作社,并邀请村民入股。该村村民李迪翻想入股,却又缺乏资金。正当他一筹莫展之时,武冈农商银行的工作人员深入到各家各户开展金融知识普及,让他了解到小额扶贫贷款。他立马申请,及时有效解决了入股农业合作社的事情。

进村入户是武冈农商银行贯彻群众路线、践行普惠金融的有益探索与实践。该行工作人员为农民送贷款、送服务,办实事、解难题,每周定期深入各村各户,接受村民的业务咨询、贷款申请和其他诉求,用实际行动赢得了广大群众的信赖。

长期以来,融资难、融资贵问题是制约“三农”发展的瓶颈。今年以来,武冈农商银行深入贯彻全省农信系统改革与发展会议精神,全面落实“党建共创、金融普惠”行动要求,以“乡村振兴、诚信先行”暨金融普惠网格化评级授信活动为抓手,在武冈市315个行政村实行走访授信全覆盖、业务全覆盖、营销全覆盖,全方位了解“三农”和小微企业的服务需求,切实解决农民生产、农业发展、农村建设的资金需求和金融需求问题,精准地加大金融服务和信贷支持力度,全面助力诚信乡村建设和乡村振兴战略实施,真正实现城乡金融服务全覆盖,推动农村经济健康发展。

该负责人表示:“我们会始终坚持党建引领高质量发展,不忘服务‘三农’初心,始终坚守支农、支小、支微的市场定位,始终保持对‘三农’的质朴情怀,自觉到‘三农’的广阔天地里扎实工作,真正把农商银行建设成为有温度的百姓银行。”