

农行邵阳分行金融扶贫打出“组合拳”

本报讯 “多亏农行的驻村扶贫，我们村这路以前是泥巴路，一下雨就泥泞不堪，现在农行给修好了，三米宽的硬化水泥路面直接通到了每个组，路灯安上了，村村响广播和无线网络也实现了全覆盖，我们离小康生活不远了！”5月8日，洞口县黄桥镇梅塘村的村民邱从洋在和乡亲们谈论着自己村里发生的变化。近年来，农行邵阳分行在全面摸清我市8个贫困县县情的基础上，打出金融扶贫“组合拳”，不断提升服务“三农”的能力和水平。

信贷扶贫，助农致富。农行邵阳分行将信贷扶贫作为突破口，先后与邵阳县、武冈市、隆回县、邵东县签署战略合作协议，提供专门的信贷额度支持。其中，该行在邵阳县大胆引入政府增信模式，开发油茶贷款，促进了邵阳县油茶产业的腾飞。截至2017年3月底，该行新增投放油茶农户贷款5800万元，油茶项目贷款3亿元，带动近2000户脱贫奔富。“还是农行好，帮助我进城买了房，实现了安居梦。”在

县城打工的高坪镇村民袁五林高兴地说道。近年来，为了支持农民进城买房，有效拓宽扶贫范围，农行邵阳分行适时推出了“农民安家贷”等贷款品种，帮助广大农民进城买房。截至2017年3月底，该行“农民安家贷”累计投放22.58亿元，让8000多户农村家庭实现住房梦。

产业扶贫，造血富民。“农行的300万元贷款真是‘及时雨’，解决了我眼前的资金难题。”隆回县高坪镇山峰农业合作社负责人江怀军说道。原来邵阳农行去年对其发放了300万元“财银保”贷款，让他缓解了春耕资金紧张的“燃眉之急”，顺利承包及流转了6000多亩集体土地来种植优质稻，而且一年下来增加了400多万元的收入，日子是越过越好。截至今年3月底，该行在8个贫困县的涉农惠农贷款新增8.25亿元，有效支持辖内131户农民专业合作社、农村种养大户、家庭农场等新型经营主体的发展，带动3000多个贫困农户家庭

就业，实现贫困户捆绑脱贫和在家门口就业脱贫。该行还大力推行“政府购买服务”贷款，已审批并部分发放了邵东县桐江河地方工程治理项目、新宁岚山旅游、隆回江子田水电站建设等共计39亿元的项目贷款。

渠道扶贫，加强服务。作为国有大行，农行邵阳分行投入巨资建设贯通城乡的服务网络，在无营业网点的乡镇设立离行式自助银行17个，在全市农村布放惠农通机具4703台，覆盖全市3876个行政村，实现了主要集镇物理网点全覆盖，所有行政村助农取款点全覆盖，打通了农村金融服务的“最后一公里”，建成了“农民家门口”的银行。同时，近三年该行投入固定资产5500多万元、保障费用4000多万元，代理了5个县区的新农保、8个县区的新农合业务，代理了涉农财政补贴、农村公用事业收费等其他项目116个，使农村居民足不出户即可享受与城区居民同等的金融服务。

（薛 蓉）



湖南辰河农业电子商务董事长向云成去年开始在隆回县荷香桥、岩口等8个乡镇设立电商农产品专卖店，开启当地“互联网+农产品”电商扶贫新模式。半年多来，辰河农业电子商务农产品已覆盖长沙、广东、云南等12个省市，销售额达800万余元，促进本地30名剩余劳动力家门口就业。图为隆回县桃洪镇辰河三农电子商务体验店一角。

华融湘江银行 积极为贫困户解决实际困难

本报讯 5月8日，华融湘江银行邵东县支行行长李荃来到邵东县水东江村部分贫困户家里，为他们解决实际困难。该行根据不同贫困户的实际情况，提出针对性的建议和措施，全力帮助他们脱贫。

该行根据特困户的家庭背景，为其争取政府和社会救助。如87岁的曾老，大儿子因病已丧失劳动能力。该行多方联系，为其争取优抚军人费用。65岁的申老，因病瘫痪多年，其女远嫁，儿子失踪，完全没有经济来源，该行全力为其争取民政救助和社会捐助。该行还积极帮助贫困户的子女介绍工作，为贫困户重建“造血功能”，从根本上摆脱贫困。63岁的曾老，年事

已高且患有高血压、心肌梗塞等多项疾病，不宜从事工作，但其儿子有木匠手艺。该行通过了解，邵东县城建筑工地的木匠每月工资三千，通过多方协调介绍，为其儿子介绍了工作，基本解决了这个家庭的日常生活开销。

该行收集未参保农村医保的名单，与村委干部商量为其参保农村医疗保险，扩大农村医保在贫困户中的覆盖面，争取解决农村特困群众看病难、看病贵、不敢看的现状。如63岁曾老，每月看病开销至少为一千元，而农村医保最高报销比例达百分之九十，这为其节约了不少钱。

（伍 慧）

市企业养老保险处 落实一起养老保险投诉案

本报讯 5月17日，康女士来到市企业养老保险处办事大厅，办理养老保险个人部分补缴业务，并对其投诉案件的处理结果表示感谢。

康女士原是邵阳市女子职业学校的聘用教师，学校一直未为其缴纳基本养老保险。2016年6月，邵阳市企业养老保险处接到了康女士对邵阳市女子职业学校未为其依法缴纳基本养老保险的投诉，经过调查取证，邵阳市女子职业学校从2008年9月至2015年12月一直未按法律要求为康某缴纳基本养老保险。该处依法向邵阳市女子职业学校下达《社会保险限期缴纳告知书》，但是，在规定的期限

内，单位未履行缴费义务。于是，2016年9月，邵阳市企业养老保险处向邵阳市大祥区人民法院申请执行，大祥区人民法院于2016年10月对该单位依法作出行政裁决，裁定邵阳市女子职业学校依法补缴基本养老保险费。由于单位拒不配合，2017年5月9日，通过大祥区人民法院执行庭强制执行，将邵阳市女子职业学校应补缴的基本养老保险单位部分和滞纳金共68331.4元执行到位。

近年来，邵阳市企业养老保险处按照《社会保险法》的要求，依法处理基本养老保险的投诉举报案件，维护了劳动者权益。

（赖胤先）

我市创业培训讲师大赛吹响集结号

本报讯 5月17日，全市45名优秀的创业培训讲师齐聚一堂，参加为期五天的赛前培训市级选拔赛，全力备战“全国创业引领者专项活动暨创业培训讲师大赛”。

本次大赛由邵阳市人力资源社会保障局主办、邵阳市公共就业和人才服务局承办，本次创业培训讲师大赛以“创业培训，创新引领”为主题。大赛赛制设置分为两个竞赛内容：个人综合能力和课程设计作品。本次选拔赛将从个人综合能力竞赛中，选拔2名优秀选手晋级省级决赛。课程设计作品竞赛为单项奖竞赛，将决出全市优秀课程设计作品奖，并选送3件优秀作品参加省级决赛。

（刘松乔 蒋岳峰）

刘阿姨的理财经

杨 波

李嘉诚有句名言，30岁以前要靠体力赚钱，30岁以后要靠“钱”赚钱。48岁的刘阿姨就做到了靠“钱”赚钱。

刘阿姨，名叫刘秀兰。家住汽车南站金泉小区，在小区是出了名的“财女”，这些年，她依靠科学理财，使自己的家庭资产像滚雪球一样越滚越大。

刘阿姨曾是一名国企员工，前些年看到不少同事下海经商，事业有成，她也动过心，但毕竟单位的各种保障和福利不错，所以她非常知足。迈入40岁后，刘阿姨开始了家庭理财。

2008年，刘阿姨看好市区房地产市场前景，拿出全部积蓄，向银行按揭贷

款，一次买了2套商品房。此后的两年，尽管还贷压力较大，但心里充满希望。从2010年开始，我市房价一个劲儿地往上蹿，刘阿姨两套按揭房的房价也水涨船高。2012年初，考虑银行贷款收紧利率上调，贷款成本增加，于是刘阿姨便将两套房子全部出售，提前还了贷款。这样，刘阿姨当初投资的30万元一下子变成了60万元！

有了60万元的积蓄，刘阿姨觉得存在银行利息太少，于是她便琢磨起了其他投资门路。2013年初，理财市场上不断推出信托和开放式基金，刘阿姨拿出了20万元分别买了两年期信托和开放式基金。不久前，信托产品到期兑付，基金的累计净值在经历涨涨跌跌之后也达

邮储银行邵阳市分行着力推进金融精准扶贫

本报讯 提升金融扶贫的精准度和有效性是全面建成小康社会的重要措施之一，邮储银行邵阳市分行认真履行社会责任，助力地方政府推进金融精准扶贫。

在政策和资源上支持着力，推进精准扶贫深入。该行承诺在“十三五”期间，向邵阳市8个省级扶贫重点县（市）信贷投放不低于15亿元，到2017年底建成金融扶贫站186个。一方面实现资源倾斜，该行通过加大信贷系统内部资源调剂力度，对建档立卡贫困户贷款执行优惠利率，从授信审查、资金调度、绩效考核等方面对贫困地区给予优先支持，建立“绿色通道”，提高扶贫信贷审批效率。另一方面，完善“三农”服务机构。2016年共建成72个服务站。该行进一步联合邵阳市邮政公司共同推进金融扶贫站点建设，在原有金融服务功能基础上，加载邮政、物流、电商等功能，凸显普惠金融特色。

在投放产品着力，满足扶贫的资金需求。定制差异化产品。该行先后开办了烟农、种养殖大户、家庭农场贷款、

农机购置补贴贷款等新产品，根据客户的差异化需求，开展贷款产品要素调整达20批次。创新扶贫贷款。推出“惠农易贷”小额扶贫贷款新产品，扶贫贷款贫困农户利率实行同档贷款基准利率，目前已成功放款126笔，金额629万元。目前，“惠农易贷”小额扶贫贷款+“财银保”精准扶贫贷款这两个专项扶贫贷款授信达3000万元，放款2000万元，到年底将实现1亿元的信贷投放。加强平台搭建。该行已与市就业局、市扶贫办、财政局、市团委、市科协、中储粮等单位建立了合作关系。还通过与市团委、市经信委举办了两届全市创富大赛，积极扶持地方小微企业发展，支持了一批个体工商户、大学生、妇女和返乡农民工等优秀创业者，实现了社会效益和经济效益双赢。

在行业扶持上着力，以点带面推进产业扶贫。该行主动通过产品转型扶持县市经济特色化，做好“一县一品”、“一行一品”，围绕各地经济特点，抓好特色项目，重点支持地方形成具有当地经济特色的支柱产业。如隆回县支行对百合种植户和经销户批量投

放贷款8600万元，对金银花种植户和经销户批量投放贷款7100万元，新宁县支行对脐橙种植和经销户批量投放贷款4200万元，绥宁县支行对木材加工行业投放贷款2300万元，洞口县支行对水稻种植行业投放2000万元。

在优质便捷服务上着力，提升农村综合服务水平。面向农村地区，先后推出了代收农电费、水费等，代发城乡低保金、退耕还林款、农业烟叶收购款等十多项惠农业务，年代发量超过400万笔，发放金额约50亿元。通过在乡镇以下农村地区安装固话设备，为农民提供“银行卡助农取款服务”及余额查询服务，形成了“政府满意、商户乐意、农户如意”的多赢局面。率先在农村地区建成开通电话银行、网上银行、电视银行、手机银行等，让广大农民共享现代化金融服务。还在乡镇增加了公益事业缴费等多项服务功能，降低农民办理支付业务的时间成本和交通，真正实现“为民服务零距离”。

（申 巨）

华融湘江银行

理财产品

详情咨询各网点

理财非存款

产品有风险

投资需谨慎

买理财 就选华融湘江银行

产品名称	募集起止日	产品期限	预期收益率	销售起点金额
稳益计划17092号	2017-5-18到2017-5-24	180天	3.40%	5万元
富盈计划17077号	2017-5-17到2017-5-22	91天	4.50%	5万元
富盈计划17078号	2017-5-18到2017-5-23	180天	4.70%	10万元
★开放式理财产品				
产品名称	购买时间	预期年化收益	销售起点金额	
天天盈钻石版人民币理财产品	工作日8:30-14:00	4.18%	100万元	
天天盈开放式理财产品		2.9%	5万元	
天天添利净值型理财产品		3.0-4.0%	5万元	

交通銀行

BANK OF COMMUNICATIONS

始于1908 您的财富管理银行

百年交行 您的财富管理银行

得利宝·薪金宝——代发工资客户专享理财产品

灵活 智能 便利 安全 稳健 预期收益率为2.35%

产品名称	产品类型	产品销售期	投资期限	投资起点(万元)	预期收益率
稳添利湘新春新客	低风险	2017.5.19-2017.5.25	91天	5	3.85%
稳添利湘辖行专享	低风险	2017.5.19-2017.5.25	105天	5	3.70%
稳添利湘五月新享	低风险	2017.5.19-2017.5.25	60天	5	4.20%
天添利A款	低风险	银行工作日8:45-15:29	每日	5	3.00%

理财非存款，产品有风险，投资需谨慎
产品要素具体以实际发行通知为准

地 交通银行邵阳分行营业部（邵阳市大祥区双拥路88号）
址 交通银行邵阳五一南路支行（邵阳市双清区五一南路步行街1012、1013号）

财富热线：
0739-5151019 0739-5158026