

我市建筑行业农民工参加工伤保险者不足两成

记者 宁煜 通讯员 刘坤平 吴勇

本报讯 “我市建筑行业参加工伤保险者不足两成,出了事情如何办?”市人社局党委书记、局长王道信忧心忡忡,“只有参加工伤保险,出了事故,建筑工人的权益才可以得到保障。”11月29日,他带领市工伤保险处干部来到省重点工程市体育场施工现场向建筑工人发放工伤保险政策法规宣传资料,宣讲工伤保险政策。

建筑行业是工伤事故发生几率较高的行业,农民工多。建筑业农民工从事的多是一些高强度、高风险的工作,且自身流动性大,一旦发生工伤事故,保险权益往往得不到有效保障。一直以来,为推进建筑业从业人员特别是农民工参加工伤保险,切实保障建筑业工伤职工的合法权益,市工伤保险管理处每年都组织开展多种集中宣传活动。王道信透露,我市积极落实“同舟计划”,开展建筑业工伤保险专项扩面行动,进企业,下工地,为企业算好经济账,与农民工面对面,努力促进建筑业应保尽保。针对建筑行业农民工多、临时工多的现状,我市建筑项目参加工伤保险,并优先为农民工办理工伤保险手续。

我市从今年10月开始打响全市建筑行业“同舟计划”集中宣传攻坚战,重点对区域内的83家建筑企业进行定点宣传,全面推进建筑业从业人员参加工伤保险。据调查,我市目前东建、建华、东宝等建筑公司所有承建的项目都按

《邵阳市人民政府关于工伤保险工作若干问题的意见》(市政发[2011]4号)文件要求参保,城西、南方等建筑公司部分承建的项目参保。全市工伤保险参保人数已达到52.5万人,其中农民工参保20.6万人,全市建筑业参保214家,参保人数达28541人,其中参保农民工23200人。市本级共有57家建筑企业72个建筑项目18553人参加了工伤保险。据相关数据显示,在2016年10月开展的邵阳市建筑领域专项执法检查行动中,我市共检查了129个项目(标段)。已经参加工伤保险的项目(标段)只有18个,工伤参保率只有13.95%。

据悉,自《工伤保险条例》颁布实施以来,我市大力推进建筑业及其农民工参加工伤保险。近年来我市还对辖区内的建筑企业、建设项目和人员等相关情况进行全面摸底,对于未按要求参保的建筑企业,工作人员积极上门服务,为企业法人代表进行工伤保险政策“面对面”宣传,通过反复讲解工伤保险的利好政策和实际发生的工伤事故案例,为企业法人算好经济账。

据了解,我市建筑业农民工参保方面存在以下两个问题:一是挂靠在公司名下的私人承包的项目没有参保。二是建筑公司承建的异地施工项目未参保。我市虽然出台了相关建筑企业参加工伤保险的规定,但仍有大部分建筑企业及农民工没有参加工伤保险,农民工发生因工伤亡事故后,企业不承担相关责任和义务,造成农民工享受工伤保险待遇的权益得不到保障。

一些建筑企业坦言,单位未参加工伤保险

的原因大致有以下三个方面:

一是建筑企业心怀侥幸心理。建筑业是高风险行业,企业认为参加工伤保险的成本高。从事建筑业工作的农民工流动性较强,项目动工到完成过程中重大伤亡事故发生的概率也小,这使得企业产生侥幸心理。他们没有意识到万一发生重大事故,企业无力承担赔偿责任,由此引发的隐患和风险是巨大的。

二是农民工法律意识不强。建筑业农民工文化程度较低,自我保护和维权意识不强,在权益被侵犯后,也很难正确使用法律途径维护其合法权益,没有工伤保险,又没有精力和财力来打官司,他们一般选择私了,仅可以获得一点点补偿。

三是相关职能部门未严格落实文件精神,在建筑企业年检、年审时未严格把关,只要企业参加商业保险。

为了更好地促进社会和谐,市人社部门多次组织人员到建筑工地向工人和建筑企业宣讲工伤保险政策,工人参加保险的意识增强了。当了20多年建筑工的李某高兴地说道:“以前在工地做事,家人老担心万一出了事故如何办?现在公司为我们入了工伤保险,自己的权益有了保障,做起事来,心里踏实多了。”



少数民族地区如何利用电商扶贫

在全社会参与扶贫攻坚的大背景下,发挥电子商务激发创业活力,增强“造血”功能,是开启精准扶贫新模式的有益探索和具体措施之一,并且实践证明,电商扶贫成效显著,但也存在一些问题和差距,值得思考和研究。如何更好地推动电商扶贫促进少数民族地区经济社会发展,帮助少数民族地区早日脱贫奔小康,需要动员各方力量,共同参与,才能取得更大、更好效果。

我市少数民族地区电商发展短腿在哪里?

基础较为薄弱,缺乏技术支持。由于地理位置的限制和民族生活方式的局限性,少数民族的总经济相对落后。经济的不景气导致少数民族区域在高科技的引进和应用存在一定的资金困难,少数民族区域的企业也没有的多余的资金用作电子商务运营过程中的技术支持和服务费用,从而导致电子商务发展缓慢。

培训跟不上,电商人才匮乏。

少数民族地区的电商人才基本上本土培养,很难从外面引进人才,即使从外面引进人才,也很难留得住。电商人才的匮乏,直接导致我们少数民族地区有好的产品、好的旅游点,却没有形成好包装、好推广、好宣传和好效应。

管理制度不健全,经营较为散乱。电商优惠政策措施的实施细则,电子商务产业园的管理细则,电商专业资金的使用管理办法等规章制度亟待出台。电商大多以个体零散方式存在,缺少行业协会、服务机构等社会统一组织,相关部门重视度不高,缺少引导、扶持、鼓励电商创业的体系和服务机构。

如何加快我市少数民族地区电商发展

加强基础设施建设,保障物流畅通。加强农村交通网络建设、电信及移动网络建设,减少运输成本;切实将电商平台建设延伸覆盖到每个乡、村,并确保至少配备一名专业的技术人才;引导顺丰、邮政、圆通等快递公司健全电子配送网络,确保电商产品能按时按质邮送到顾客手中。

加大培训力度,培养专门人才。一是依托现有培训机构和培训网络,如技校、远程教育、专题培训班等加强对电商人才的培养;二是在少数民族地区选择特定学生,采用定向委培的形式来培养少数民族的学生,在进行高等教育后,再返回故乡,为家乡的电子商务发展做贡献;三是加强对企业内部的电子商务运行人员进行培训,通过聘请电子商务运营能力比较强的人作为企业顾问,并对企业电子商务运行人员进行培训;四是政府进行引导,提供较为优厚的政策来吸引优秀人才进入企业,推动少数民族地区的电商发展。四是加强宣传力度,形成“人人谈电商、个个争创业”的全民创业浪潮。

建立健全制度,规范电商发展。一是建立健全电子商务扶持、激励、服务体系。利用商务、税务、工商等职能部门和团委、科、妇联、残联等群团组织优势,宣传电子商务,吸引城乡青年、返乡青年、大学毕业生,培育和壮大电子商务群体。出台扶持、奖励、服务等措施,加大财政投入,建立政策扶持机制和服务体系。二是建立健全电子商务创建、管理、培训等机制。着力在政府资源开放、网络安全保障、投融资支持和诚信体系建设方面加大服务力度,提升电商发展水平。形成标准化、专业化的管理制度,推动电商抱团发展和规范发展。

加强资金投入,推进电商快速发展。政府要加大资金投入,积极引进专业电商机构和培训讲师,对政府工作人员、企业经营管理人员、电商实操人员进行系统的、针对性的培训;加快建设电商产业园及相关配套基础设施建设;助推种养大户及贫困户扩大种养规模和标准化生产;加快电商企业建立完善销售网络。企业也要积极参与,投入资金,维护好线上交易、支付等平台。

(市民宗委 杨廷华)

财经论坛



进入寒冬,鲜花价格上涨百分之三十,但随着西方圣诞节的临近,我市鲜花销量日渐回暖。图为市民正在挑选鲜花。 童中涵 摄

银行账户今起分成三类 老百姓银行账户到底怎么用好?

12月1日开始,银行对个人银行账户实行分类管理,分为I类、II类、III类账户,不同类别的账户有不同的功能和权限。新的分类出来后,老百姓的银行账户到底该怎么用?

I类银行账户

资金进出的“总源头”,各种金融业务都能办

II类银行账户

办理存款、购买投资理财产品、限定金额的消费和缴费支付,不能存取现金,不能向非绑定账户转账

III类银行账户

办理小额消费和缴费支付

个人银行账户为啥要分三类?

互联网技术的飞速发展和个人经济活动的丰富多元,对个人银行账户提出了许多新要求。央行此次通知要求,银行在切实落实账户实名制的前提下,根据开户申请人身份信息核验方式及风险评级,审慎确定银行账户功能、支付渠道和支付限额,并进行分类管理和动态管理。

“这次把传统上在柜面开设的账户设为I类账户,属于全功能的银行结算账户。在此基

础上,为便利存款人支付,增设了II类、III类账户。”央行支付司司长谢众介绍,II类账户满足直销银行、网上理财产品等支付需求,III类账户主要用于快捷支付比如“闪付”“免密支付”等。

与I类账户必须到柜台当面办理不同,II类、III类账户可以通过“绑定”I类账户的办法在网上开设。

新划分三类后,原有的银行账户怎么办?记者从央行支付司了解到,对于之前的账户,银行根据开账户的用途进行分类,只要是当面开设的都会成为I类账户。今后再开设账户,就会明确让客户选择是哪类账户。不过由于涉及到银行系统的升级,新的管理方法的完全落实可能需要一个过程。

根据人民银行新出台的规定,存款人可通过II类账户办理存款、购买投资理财产品等金融产品,办理限定金额的消费和缴费支付等。存款人可通过III类账户办理小额消费和缴费支付。

“打个比方,I类账户就像是老婆用的,什么金融业务都能办;II类账户就像是自己用的,只能投资理财缴费不能取走现金;III类账户就像是给小孩用的,只能做一些小额支付。”业内

人士用这样的大白话“翻译”。

也就是说,I类账户是资金进出的“总源头”;II类账户与I类账户最大的区别是不能存取现金、不能向非绑定账户转账;III类账户与II类账户最大的区别是仅能办理小额消费及缴费支付,不得办理其他业务。

百姓在新型网络银行凭网上“刷脸”和绑定I类账户,可以开设II类账户。但在权威部门认可人脸识别技术可靠性之前,单凭网上“刷脸”不能开设I类账户。直销银行账户(II类账户)功能拓展至消费

缴费支付。II类账户单日支付额度在一万元以内,但购买理财产品的额度不限。

有了III类账户,消费者进行“闪付”等非接触式支付或“免密支付”时,可以更放心,因为目前设定余额在一千元以内。即是说,如果因为欺诈、遗失造成了损失,最大损失被锁定在一千元。

“其实并不是每个人都要开三类账户。我们主要是为了适应互联网金融发展和消费者便利支付需要,给大家提供更多选择。同时,通过限定功能和额度降低风险。”专家称。(据新华社)

邵阳日报

分类信息索引

欢迎各单位、企业及个人拨打热线发布分类信息

0739-5322630

资讯多 速度快

地址: 大祥区樟树垅邵阳晚报一楼 Qq: 287029106

规格: 一行13字10元/次 2.8cmX1cm 15元/次 2.8cmX2cm 30元/次 2.8cmX3cm 50元/次

打开微信扫一扫

邵东烧烤十八摊

主营特色羊肉火锅等系列

本县可来电订餐包接送

订餐电话: 15073978880

地址: 邵东县托运城1栋7-8号

仅需100元的移动POS机

秒数到账

单位、个人均可安装

咨询 18166153148 彭女士

热线 18973903932 蔡先生

邵阳市唯娜洗发水

健康养护品牌

联系人: 黄媚

电话: 15173907957

隆回美特斯邦威专卖店

地址: 大桥路神龙宾馆对面

电话: 18692959088

邵东奥康专卖店

地址: 邵东红岭路196-198号

电话: 0739-2887979

嘉富地产

尚书名苑学区江景房,

120平方米, 3室2厅2卫,

17A/22楼, 毛坯房, 售

价: 48万, 看房热线:

15727435503