

## 我市实现农业担保规模 13.38 亿元,居全省首位,2227 户农业经营主体从中受益

# 用活银行票子 鼓起农民袋子

邵阳日报记者 王秀丽 通讯员 陈伟

5月19日清晨,隆回县麻塘山乡油溪坪村,山间薄雾还未散尽,隆回青辰中药材种植专业合作社负责人刘广粮已驱车赶往种植基地,开始一天的劳作。在湖南省农业信贷融资担保有限公司邵阳市分公司(以下简称“湖南农担邵阳市分公司”)“乡村振兴一产业贷”的支持下,他的中药材种植规模迅速扩大到46.67公顷左右。

“这片金银花、天麻和玉竹,都是在农担支持下扩种的!以前想都不敢想能搞这么大。”2024年下半年,湖南农担邵阳市分公司的一笔150万元“乡村振兴一产业贷”,让刘广粮这位扎根农业20余年的“老把式”破解了融资难题,迎来了事业的转折点。

像刘广粮这样受益于农担信贷融资担保服务的农业经营主体,在我市还有很多。记者从湖南农担邵阳市分公司获悉,全市通过农业信贷融资担保服务逐步破解融资难、融资贵问题,实现在保余额13.38亿元,担保规模居全省第一,2227户农业经营主体从中受益。



▲刘广粮的玉竹基地里,工人们正在施肥。

### 金融服务进基层 党建赋能惠“三农”

“今年一季度我们就走访了800余户农户,成功解决融资难题33项。”湖南农担邵阳市分公司负责人介绍,公司以“党建+业务”深度融合为抓手,以“早谋划、快行动、新突破、实成效”为工作主线,通过机构下沉、人员下沉、服务下沉实现精准对接,组建党员先锋队,划定责任片区,要求客户经理每月至少走访30户农业经营主体,确保政策宣传到位、需求摸排精准,有效打通了农村金融服务的“最后一公里”。

“我们多跑腿,农业经营主

体就能少跑路。农担贷款要实地核验,但有些农户离得远,过来县里一趟,就要误一天工。”4月24日,湖南农担邵阳市分公司项目经理王嵩熟练地整理好调查资料和移动办公设备,动身前往小沙江镇,调研金银花产业项目。途中,他照例给刘广粮打去电话:“刘大哥,新栽的玉竹长势怎么样?加工设备运转还顺畅吗?有什么需要随时联系我。”

“我们村到隆回县城比较远,开车要两个半小时。王经理他们到麻塘山乡的农业银行网点办手续,我在家就拿到了贷

款!”从申请到放款,刘广粮仅用2天时间,随后150万元资金迅速投入加工设备升级和土地流转,如今刘广粮年收购加工金银花规模达300万元至400万元。

“以前跑贷款,来回一天6小时耗在路上,现在这些时间全都能用来盯生产!时间就是金钱,农担帮我们省下的每一分钟,都转化成了实实在在的效益。”刘广粮算了一笔效益账。如今,他每天辗转于各个基地,安排100多名工人除草、施肥、打药。基地种植的玉竹、天麻、白芨等中药材远销全国。



## 金融活水育“双收田”

邵阳日报(记者 罗俊 通讯员 向洁萍)“等魔芋苗长高一些,我又能种上玉米,实现效益最大化。”5月26日,绥宁县关峡苗族乡珠玉村果胜家庭农场负责人陈历果满是欣喜地说道。

作为绥宁县魔芋种植户,陈历果早已摸透了魔芋喜阴、生长周期长的特性。“魔芋生长前期需要遮阴,玉米既能提供天然遮阳屏障,又能额外增收,这是一举两得的好法子。”陈历果介绍道。然而,要将套种模式从想法变为现实,面临着包括土地流转、种芋采购、肥料养料等在内的资金需求,成为了眼前的一道难题。就在陈历果四处奔走筹措资金时,绥宁农商银行主动上门走访,为他带来了转机。

得知陈历果的种植计划后,绥宁农商银行迅速组建专项服务小组。工作人员连续多日扎根田间,详细核算种植成本、评估市场风险,结合陈历果过往良好的经营记录,快速为其定制了50万元的贷款方案。凭借这笔“及时雨”,陈历果顺利流转了8公顷土地,引进抗病高产的魔芋种芋,采购了大量有机肥,并升级了灌溉设备,为套种模式打下坚实基础。“这笔贷款来得太及时了,让我能够放开手脚去干!”陈历果难掩兴奋地说。

眼下,新翻耕的土地上,魔芋种芋已全部播种完毕。按照陈历果的规划,待魔芋苗破土生长至20厘米左右,玉米种子将沿着魔芋垄间精准播撒。“玉米生长周期短,能在魔芋进入旺盛生长期前完成采收,不仅不影响魔芋生长,还能利用玉米秸秆还田改善土壤肥力。”陈历果一边展示种植规划图,一边算起了经济账:“通过这类种植模式,扣除成本后,亩均增收能超过5000元。”

更令人欣喜的是,陈历果的魔芋种植基地也成了关峡苗族乡珠玉村周边农户的“就业车间”。翻耕土地、播种玉米、管护魔芋……从春耕到秋收,田间地头每天都有十来位村民忙碌的身影。脱贫户李大姐就是其中一员:“以前农闲时只能闲着,现在在陈大哥这儿务工,每天能挣150元,还不耽误照顾家里。”据统计,自魔芋种植基地扩大生产以来,陈历果的果胜家庭农场已累计带动20余人实现家门口就业。

作为服务“三农”的金融主力军,绥宁农商银行始终聚焦农业产业创新需求。今年以来,该行已累计发放涉农贷款1.3亿元,支持“稻鱼共生”“林下药材”等10余种新型种植养殖模式,为乡村产业多元化发展注入强劲动能。

### 特色产业结硕果 创新产品显成效

“白芨这类药材,虽然收益能达到每亩8万元至10万元,但生长周期长,资金压力很大。”刘广粮说,“没有有效抵押物,很难从银行获取贷款。有了农担支持,我现在敢投入、敢扩产,计划年内要再扩建个加工厂。”

为精准满足新型农业经营主体需求,湖南农担邵阳市分公司围绕“新”字持续突破,在产品创新方面,重点推广“乡村振兴一产业贷”“乡村振兴小微贷”等创新产品,覆盖农产品流通、加工等多个领域。数据显示,今年一季度该公司新增担保客户中产业贷、小微贷占比达95%以上。

“每笔贷款背后,都是一个产业的希望。”湖南农担邵阳市分公司负责人说,为塑造好“一县一特”品牌,总公司针对不同农业产业特点,推出了“脐橙贷”“金银花产业贷”等特色产品。近3年累计推出的17项创新产品,精准对接全市粮食、生猪、油茶、中药材、奶山羊等特色产业。

湖南农担邵阳市分公司为新宁县脐橙产业提供“惠农担一柑橘贷”,累计担保资金超2.16亿元;对邵东中药材产业提供“惠农担一中药材贷”,累计担保资金超1.61亿元;对城步奶业产业提供“惠农担一草食动物贷”,累计担保资金超0.65亿元。

创新带来实效。今年一季度,湖南农担邵阳市分公司新增担保金额3.62亿元,同比增长67.13%,直接支持智慧农业、合作社等新型经营主体517家,带动新增就业超1000人。

### 筑牢粮安根基 护航稳产保供

我市是农业大市,农业资源丰富,农业经营主体多。湖南农担邵阳市分公司坚守政策性定位,紧密围绕市委、市政府要求,通过创新金融产品、落实惠农政策等举措,全力保障粮食、生猪及重要农产品稳产保供,为端牢“中国饭碗”贡献农担力量。

在邵阳县昊泽生态农业科技有限公司,负责人黎天亮通过农担公司的“粮食贷”获得了100万元资金支持。“这笔钱来得太及时了!”黎天亮感慨地说,“以前老想扩大育秧规模,可是由于购种、购肥所需资金不够。现在有了农担支持,我有底气扩大生产规模了。”黎天亮的资汇种植育秧工厂可育秧超30000余盘,这些秧苗除了保供自己之需要外,还可供应给塘渡口镇和黄亭子镇的农户使用。

“农担公司的支持在最

困难的时候给了我们希望。”邵东市山水间养殖有限公司负责人陈明德回忆道,他的养殖场曾遭遇生猪病害侵袭,损失惨重,加上原有银行贷款额度不足,企业一度陷入经营困境。

湖南农担邵阳市分公司邵东服务机构得知情况后,立即组织专业团队进行实地调研,经全面评估后认为该企业具备较强的经营管理能力和市场前景,果断为其提供了120万元信用贷款担保。得益于农担资金的及时注入,陈明德不仅成功摆脱困境,还实现了规模扩张和效益提升。

湖南农担邵阳市分公司为我市农业经营主体提供“惠农担一粮食贷”累计担保资金超18.76亿元,提供“惠农担一生猪贷”累计担保资金超14.38亿元,提供“惠农担一乡村振兴”产

业贷超9亿元。

湖南农担邵阳市分公司负责人介绍,公司严格执行巩固拓展脱贫攻坚成果县按年化0.5%的政策性担保费率标准(市本级、邵东市按年化0.6%)。在隆回县、邵东市、绥宁县等地,县级服务机构主动对接农业农村部门、财政部门,协助农业经营主体争取贷款贴息,让利“三农”,农业经营主体综合融资成本比普通贷款低了20%以上。

“我们将扛牢‘因农立命、为农担当’的使命,以服务乡村产业振兴为核心,持续深化政银担合作。”湖南农担邵阳市分公司负责人说,接下来将重点优化产品布局,精准对接县域特色产业,同时扩大“乡村振兴一产业贷”规模,为粮食安全生产和特色农业发展提供更强劲的金融支撑。



5月19日,村民、返乡青年在学习直播带货技巧。当日,由双清区委统战部、区文化旅游广电体育局、双清区新的社会阶层人士联合会主办,以“培育乡村主播,赋能乡村振兴”为主题的网络主播培训班在爱莲街道砂塘村“清水静境 双馨赋能”公共文化助力乡村振兴基地结业。

周杰峰 刘人铭 摄影报道

### 简讯

#### 警银协作拦截涉诈资金

近日,新宁农商银行金峰支行凭借敏锐的风险防范意识和高效的警银协作机制,成功拦截涉诈资金5万元。

5月13日,一名女子神色匆匆持银行卡及身份证,来到新宁农商银行金峰支行,要求支取5万元现金。客户的焦急神态引起当班柜员的高度警觉,通

过核查发现其账户有一笔5万元的跨省汇款资金来源不明。会计主管详细询问,对客户给出的理由心存怀疑,随后紧急联系其家属核实,并将情况上报至总行及新宁县公安局反诈中心。经民警现场调查,该笔资金交易异常被冻结。

(段炜 陆丽娟)

### 记者手记

农业信贷担保服务,一头连着田间地头的经营主体,一头牵着乡村振兴的宏大叙事。对于我市广大农业经营主体而言,融资难、融资贵曾是制约发展的“拦路虎”。而如今,我市通过构建“政府引导、银担合作、风险共担”的农业信贷担保体

系,逐步破解农业经营主体的融资难题,将金融服务的触角延伸至农业产业链的“末梢神经”。

从种粮大户的农机购置,到家庭农场的冷链升级;从特色种养的资金周转,到农产品生产的规模扩张,农业信贷担保资金如同

一场场“及时雨”,浸润了农业生产的“田间地头”。这种既“输血”又“造血”的模式,让更多农业经营主体从“等靠要”转向“主动闯”,发展动能不断被激活。

老百姓需要金融支持,产业发展离不开金融活水,让金融活水长流不息吧。