"喜欢这种花了钱 又没花钱的感觉"

"95后"姑娘张涵从去年开始 攒金豆,每月发了工资,她都会瞅 金价低时入手一颗小金豆,放在专 门的玻璃瓶里。"看着瓶里的金豆 越来越多,就好像小时候存钱罐里 攒硬币一样,很有仪式感和满足 感。"张涵说,买金豆不仅能拥有购 物的快感,还能起到强制储蓄的作 用,"就是喜欢这种花了钱又没花 钱的感觉"

当下,年轻人买金豆正成为一股 风潮。记者在山西太原一商业街走访 了4家金店,都有金豆产品在售,重 量多为1克左右,有爱心、圆珠、豆子 等多种造型,价格多为当日店内金价 加少许工费,一般在500多元。一家 门店销售人员告诉记者,从去年开 始,来买金豆的客人就多起来,基本 都是年轻人,很多还是常客。

在各大电商平台、网络直播间, 小金豆也成为热销品。记者在京东 "投资用黄金榜"上看到,各式金豆 产品名列前茅,位居前两位的产品 客评都超过10万条,不少用户留言"已经第N次买了""还会复购"。

"宝宝们,黄金是真的香,每颗 都是足金4个9……"在某黄金珠宝 直播间,女主播将一颗颗小金豆倒 在手上,流利介绍产品的材质、造 型、用途,粉丝们的留言哗哗刷屏。 25岁的李紫妍每晚都要看会儿直 播,因为"金灿灿的直播很治愈",赶 上优惠就会下单"薅羊毛"

社交平台也掀起"攒金风"。有人 把自己攒的金豆拍成照片和视频上 传,疯狂"晒金";有人整理购买攻略, 告诉网友哪里能买到好货、哪家店铺 要"避雷";有人分享买豆心情:"开心 买一颗,不开心买两颗""每次老公惹 我生气,我就去买一颗金豆子"。



图为一门店销售人员展示金豆产品。

新华社记者 马晓媛 摄

新华社记者 马晓媛 马晓洁

"攒钱不如买金豆豆""小小年纪就有了第一桶金"……近 来,购买以"金豆豆"为主的小克重黄金产品在部分年轻人群体 中风靡,相关产品在线上线下热销,盯金价、蹲直播、买金豆成为

如何看待年轻人迷上"攒金豆"? 其中有哪些风险需要防

不少年轻人的日常。

范?记者就此进行了采访。

多种因素驱动年轻人迷上"攒金豆"

受访者表示,部分年轻人 迷上"攒金豆"是由多种因素驱 动的。

在买金豆的年轻人眼里, 金豆比手工费高昂的金首饰更 "划算",很多人还会找各种"省 钱攻略"买金。"在成长背景和 当前大环境影响下,这代年轻 人的消费观念更趋于务实,能 够较为理性地看待自己的消费 欲望,精打细算、量力而行,保 持更加理性的生活方式。"山西 财经大学金融学院教授王琳

王琳分析,得益于投资理 财观念和知识在年轻一代群体 中的普及,年轻人的金融素养 提升,对黄金有了一定的认识 和了解。他们看重黄金的保值 属性和低风险属性,在追求时 尚风潮的同时也注重投资性和 理财性,因而产生了这一现象。

攒金豆风潮还与黄金行 业的创新相关。广州同信投资 顾问有限公司总经理、黄金分 析师吕超表示,黄金行业结合 新一代消费群体的特点,主动 打破传统群体定位,锁定年轻 群体,通过小型化、小克化、多 形态化发展,降低黄金购买门 槛,刺激消费需求,并通过互 联网新零售的方式大力宣传 推广,从而带动了黄金消费的 新风尚。

多位受访者表示,电商平 台和社交媒体的营销起到了重 要推动作用。如电商率先把金 豆做成1克的标准品,并配售攒 金瓶,在瓶上印"自愿入坑""日 进斗金"等趣味文案,吸引年轻 消费者;通过教消费者如何辨 别真假、承诺假一罚十、退货检 测全程录像等方法,消除消费 者网购顾虑;商家还面向大学 生、初入职白领在垂直类社交 媒体上做精准营销,推出话题,

--位业内人士告诉记者, 金豆的火爆也与一批正在转型 的黄金珠宝行业商家的推动有 关。近年来,很多黄金珠宝行业 商家纷纷开拓线上市场,而金 豆类产品克重小、性价比高、购 买门槛低,更容易跟年轻的消 费群体建立联系,因此成为这 些商家线上的主打产品,"这类 产品利润低,许多线下门店并 不愿意力推"。



图为某社交平台截图

"人坑"攒金 还需防范风险

受访专家提示,虽然很多 年轻人带有一定投资理财目 的跟风攒金豆,但总体来看, 这是一种追求时尚和仪式感 的消费行为,如果以投资为目 的购入,还需要注意防范-些风险。

记者注意到,网上有消费 者反映自己在某直播间购买 的10颗"999足金"金豆在线 下检验时被告知成色不足, 只能以低价回收,造成损 失。黄金投资分析师林大辉 提醒,当前金豆销售渠道鱼 龙混杂,特别是网上商家良 莠不齐,购买金豆应尽量选 择正规渠道,要注意甄别产 品的纯度,保存好发票

一些金豆产品的品牌溢价 明显。记者采访发现,一款同 造型的一克重金豆,商家售价 从480元到609元不等,价格相 差高达100多元。林大辉说, 价差中很大一部分是品牌溢 价,"金豆类产品工艺简单,售 价越接近原料金价越好,否则 投资价值会打折扣。

吕超提醒,目前黄金实物 销售市场的回收渠道并不是 很通畅,一些金店对金豆只销 售不回购,或只回购特定品 种,此外回购时可能面临金价 下跌、回收价显著低于买入 价、店铺收取手续费等问题, 都会使投资者遭遇损失,因此 通过攒金豆理财要关注金价 波动、回购渠道和要求。

"投资理财还是要选择适 合自己的方式,不能一味盲 目跟风。"民生银行理财经理 卫子琪说,"仅从黄金来看, 虽然它抵御风险的能力强, 但不适合短线进出,更适宜 长期持有。"