

苗家汉子沈召连的“变形记” 从贫困户到“老板”

记者 袁光宇 通讯员 蒋佰平

本报讯 “如果眼下这批鸡能顺利出栏,我家收入就可以比去年翻一番。”11月7日,绥宁县麻塘苗族瑶族乡麻塘村养鸡大户沈召连高兴地说。

沈召连,今年48岁,一家四口,2016年12月被确认为建档立卡贫困户。2018年初,在驻村扶贫工作队和村“两委”的引导下,沈召连决定依靠养鸡脱贫。得知沈召连资金有限,驻村扶贫工作队和村两委主动为他争取了5万元小额贴息贷款。

沈召连的养殖基地位于当地一个小地名叫“翁文”的山坡上。凭借自己的勤劳肯

干,再加上扶贫工作队主动为其提供强有力的技术支持,当年沈召连养殖场的2600多羽土鸡顺利出栏,全家一举脱贫。

养鸡成功,原来生活在贫困线下的沈召连开始被人们尊称为“老板”。“沈老板养的鸡个头适中,老嫩适中,且肉质鲜美,好卖。”绥宁县城一家著名饭店的老板称赞。

今年,沈召连将鸡棚的数量扩大到6个,放养土鸡8000羽,土鸡自己在山上找食和喂食玉米、稻谷等,长势良好。

“根据目前猪肉市场的供销情况,今明两年我们这一带的土鸡市场还会十分火爆。”沈召连判断。今年冬天,已经有了技



术底气和营销底气的他准备成立一家“翁文土鸡合作社”,带领周边困难村民联合开展土鸡养殖。

“我的目标是将我们合作社发展成为一家集土鸡养殖、精品水果种植、鸡蛋供应、活鸡屠宰、净鸡销售于一体的农产品生产销售综合体,让‘翁文’牌绿色食品商标

响彻湘桂黔边陲。”沈召连“老板”气十足。

据悉,明年,沈召连除了进一步扩大土鸡养殖规模外,重点是利用“翁文”满山沉淀的鸡粪发展精品水果种植。“我们的初步想法是发展黄桃和雪梨,这两种水果综合效益高。”沈召连的妻子也仿佛沾上了丈夫的“大老板”气。



11月9日,新宁县金石镇岩口冲村,一群汉服爱好者与摄影师正在脐橙园中进行“汉服遇见脐橙”创意。脐橙是该县村民的支柱产业,为迎接本月即将举办的“2019年中国崑山第五届脐橙文化旅游节”和汉服大赛,打造汉服特色脐橙文化旅游,一群汉服爱好者走进岩口冲村千亩脐橙园,赏脐橙秀汉服,向全球推介甜美的崑山脐橙。

郑国华
肖向菊
摄影报道

泰康之家·吴园开业

全新养老生活方式落地苏州

11月3日,全国智慧医养论坛暨泰康之家·吴园养老新生活启航仪式在苏州成功举行。泰康之家·吴园是泰康保险集团投资建设的大规模、全功能、医养结合、候鸟连锁的医养社区,引入了CCRC(持续照料退休社区)养老模式,可提供独立生活、协助生活、专业护理、记忆照护等服务,满足不同年龄段及身体状况长者的养老需求。

吴园占地31万平方米,总规划养老及护理单元约1600户,是阳澄湖半岛上首家真正意义上的医养融合养老社区,配套建设泰康吴园康复医院,形成“急救——慢病管理——康复”的三重防线。吴园一经开放就获得了市场热烈反馈,已预订客户平均年龄约73岁,以专业资深人士、高知、高干、高管为主。

吴园社区整体环境优异,容积率仅0.6,最高楼层为4层,社区包含近万平米的会所、大礼堂、国学堂等空间,可为居民提供丰富的文化、运动设施,如泳池、健身房、舞蹈房、书画室、餐厅、钢琴吧等。随着艺术体验式的精品度假酒店及嘉德艺术中心逐步建成开放,文化艺术主题将被进一步引入养老生活中,提升社区文化内涵。

泰康之家·吴园兼具养生度假功能,集养生养老、艺术文化、生态居住等多功能于一体,除了千余户养老单元及配套医疗外,还将引入嘉德艺术中心、国际品牌酒店等,有望成为苏州阳澄湖畔最靓丽的“城市名片”。吴园的开业运营,标志着泰康所打造的全新退休生活方式正式落户苏州,可有效缓解本地区日趋严峻的老龄化压力,将成为江苏乃至长三角的养老标杆示范。

据悉,泰康之家·吴园是泰康保险集团在全国范围开业的第五家社区,此前北京燕园、上海申园、广州粤园、成都蜀园已经成功运营。泰康保险集团成立23年,从最早单一的人寿保险公司发展成为一家涵盖保险、资管、医养三大核心业务的大型金融保险服务集团,集团管理资产规模突破15000亿元,退休金管理规模超过3000亿元,累计服务个人客户2.62亿人,稳居中国寿险十强第四位,并连续两年入选《财富》世界500强。(泰康)

国寿担当 幸福续航

中国人寿携手金汇通航 开启空中救援

记者 袁进田 通讯员 宁丽萍

本报讯 11月11日,中国人寿邵阳分公司联合金汇通航湖南分公司在新邵华天大酒店举行签约仪式,牵手合作正式推出“国寿担当 幸福续航”直升机救援服务项目。此次活动是中国人寿保险股份有限公司邵阳分公司与上海金汇通用航空股份有限公司在保险及紧急救援服务领域作出的一次跨界新合作,双方将竭力推动高端的航空救援服务走进邵阳千家万户,让广大群众享受到高效、便捷的航空医疗救援服务。

当天,中国人寿邵阳分公司VIP客户和各区域精英销售团队合计500余人共同见证航空救援签约启动的这一重要时刻。

据了解,直升机救援服务项目是将直升机应用于紧急救援的一种创新方式,直升机能够快速到达水面、陆路不可通达的作业现场,紧急实施搜索救援、紧急转移、空中指挥等工作,这是世界上许多国家普遍采用的最有效的救援方式。邵阳自然景观丰富,地形复杂,汽车数量急速增长,道路拥堵,自然灾害和事故发生率日益增长,老龄化突出,危急重症患者救援难,而空中救援是一种“及时、高效、不受限”的最佳最快实施救援方式。中国人寿邵阳分公司发挥国企大公司优势,致力于为新老客户提供最优质的空中救援服务,填补邵阳航空第一现场救援的空白,让高端航空救援服务走进邵阳的千家万户。

中国人寿邵阳分公司VIP客户一旦

发生紧急情况需要直升机医疗救援时,可通过电话、手机APP等方式获得救助。在接到救援求助电话后,由专业医师远程判断事故救援实际情况,实现直升机救援与各地120等急救机构联动,以确保空中、地面快速有效结合。

签约仪式现场,价值3500万的W-119专业医疗构型救援直升机启航助阵,中国人寿邵阳分公司组织部分VIP客户现场观摩,并乘机在邵阳城区上空飞行,近距离感受专业医疗构型直升机的魅力。“我是中国人寿的老客户,这次参加中国人寿的直升机空中救援服务体验,感觉很震撼,也很兴奋,这次体验将终身难忘,做为中国人寿的客户我很自豪,也很安心!”来自城区的VIP客户张女士激动不已。