

编者按:哪儿的炒货香,哪儿的小吃美,哪儿的蔬菜鲜,哪儿的鲜花靓?……它们有些是外地引进的,有些是土生土长的邵阳特产。也许你是“老邵阳”,但对于这些问题,你不一定完全答得上来。今日起,本报经济周刊为你推荐这些特色产品,挖掘经营者的创业故事,希望对你有帮助。



文/图 记者 罗玉莹

山东临沂大汉在邵卖炒货十几年,凭着炒货质量,凭着勤劳苦干,凭着童叟无欺,他从移动小摊到临街店铺,旺季时日入数万元,将炒货店经营得越发红火。他就是在九井湾菜市场附近开炒货店的张传祥。

抢占先机来邵卖炒货

山东临沂的炒货产业多年来享誉全国。2004年,张传祥带着一身炒货手艺,在各地考察市场。不多时,他便来到邵阳。当时,邵阳的炒货市场并不红火,只有零星分布的小摊贩。张传祥当机立断,抢占先机,在九井湾菜市场摆下摊位,准备试水。

烧起煤,架起锅,将新鲜的葵瓜子倒入锅内,用锅铲用力翻滚。最原始的全手工翻炒,加上质量优良的原材料,张传祥炒出的瓜子又香又亮,且他的摊位摆在人流量多的菜市场附近,很多人被吸引过来,顺便买个半斤八两。“吃过我炒货的人都说好,回头还来买。”张传祥高

“哪儿的炒货香”

山东大汉卖炒货 飘香邵阳十三载

兴地说。随着顾客增多,回头客又介绍给亲朋好友,张传祥的炒货摊渐渐有了些名气。

炒货质量获交口称赞

生意不错,张传祥便将炒货摊扎根在这。摊位上除了葵瓜子外,还有南瓜子、花生、松子、开心果等各类坚果。葵瓜子从20元一公斤的到36元一公斤的都有。“我们的其他炒货质量也很好,吃过一次的都会回头再买。”张传祥骄傲地说。每位顾客来买炒货,张传祥总是笑脸相迎,从不缺斤少两。附近商户对其交口称赞,顾客们也越来越信任他。

他的炒货摊每天根据销量来炒货,旺季时一天要炒50多公斤花生。“冬季的生意要好很多,特别是过年前后七八天,一天能卖几万块钱。”张传祥说,“夏季的生意就不怎么好,那时我一般会返乡。”

小摊位变成规范商铺

2014年左右,我市开始“创国卫”行动,张传祥顺势而为,在小摊位的对面租下了一家店面,取名“山东炒货老店”,摊位变成了商铺,张传祥当上了店老板。

店里除了他以外,还雇佣了四位伙计,都是张传祥的老乡。平日里,张传祥在外卖炒货,伙计们就在仓库炒瓜子。

今年是张传祥来邵的第十三个年头,他的老店多年来累积了好口碑。在九井湾附近巡逻的大祥区红旗路办事处的城管队员黎建武称赞他为人和气,服务态度好且价格实惠。“过年的时候,大家都是来排着队买的。”黎建武说。

周围的顾客和张传祥都成了老朋友,他们过来买炒货时从不问价,直接让张传祥称个十来元钱,拿袋装起来。张传祥很高兴,也很感动。这些年,他将邵阳当作第二个故乡。亲身经历了邵阳“创国卫”,他感慨颇多:“这些年来,邵阳变化可大了,卫生越来越好了,人们的素质也越来越高了。”



户外拓展 收获愉悦

宁丽萍

本报讯 3月11日,中国人寿邵阳分公司工会组织女职工赴隆回易坪油菜花基地开展户外拓展活动。

户外教练将女职工分成4个小组,先后进行“激情节拍”“珠行天下”“神笔马良”“齐心锁”等竞赛活动。在团队PK中,每位队员紧密团结,密切配合,努力完成每一项活动。通过激烈角逐,获胜团队赢得精美的奖品。

游戏结束后,女职工在领队的带领下进行了4公里的徒步活动。他们在徒步中欣赏沿途风景,在大自然中体验行走的愉悦。

泰康启动“诚信销售月”活动

泰康

“让保险更安心、更便捷、更实惠,让人们更健康、更长寿、更富足”,这不仅是一家企业的发展愿景,更是对每一位客户的郑重承诺。泰康决定启动第一届“诚信销售月”活动,让每一位员工的诚信言行,伴随客户的保险消费和保障。

一重活动:诚信树标准

该公司印发《商业道德与行为准则》,让诚信经营有标尺,服务客户有标准,让诚信文化深植每一位员工的骨髓,让诚信经营约束每一位泰康人的言行。

二重活动:诚信建档案

该公司为每一位员工和伙伴建立诚信档案,记录每一次的销售和服务行为,只为您购买每一款泰康产品、享受泰康每一次服务都更放心。一份份的诚信承诺,就是一个庄严的承诺。

三重活动:诚信有考核

该公司做诚信销售,并不是图虚名,更不是喊口号,而是切实地融入严肃严格的管理动作。从今年起,泰康将诚信体验纳入全体干部员工的KPI考核,将诚信作为泰康职业发展的通行证。



3月9日上午,长沙银行邵阳分行和市国税局、市地税局“税e融”合作正式签约,标志着长沙银行邵阳分行在支持邵阳实体经济上又往前迈一步。届时,凡正常纳税2年、年纳税2万元以上、纳税信用等级为B级以上的小微企业,可以不用任何担保或抵押,花2分钟在线上申请贷款,审核通过后即可拿到贷款。

肖燕 龚金玲 摄影报道

建行湖南分行成立作家协会

邵阳分行七名“秀才”成为会员

黄东阳

本报讯 3月10日,建设银行湖南省分行成立作家协会。150多名建行的“秀才”与“笔杆子”济济一堂,庆贺自己有了新“家”。此举首开湖南省银行业系统成立作家协会之先河,作家、诗人罗鹿鸣当选该行作家协会主席。

值得一提的是,建设银行邵阳分行有七名员工成为其会员,其中一人当选为协会理事。多年来,建设银行

邵阳分行十分重视企业文化建设,大力培养员工写作兴趣,积极鼓励写稿投稿,在精神文明建设、和谐单位建设、廉政文化建设、文明单位创建等方面取得了好的成绩。2016年,该行主要业务指标不仅是同业的翘楚,在全省建行系统也名列前茅。该行一般性存款规模达到339亿元,尤其是该行密切跟进国家和全市战略部署,各项贷款规模达到143亿元,为推动邵阳经济与社会发展注入强劲的金融动力。

肖燕 陈远志 胡波

本报讯 “七江山水好风光,蜜蜂采花酿蜜忙,蜂农心里甜滋滋,脱贫致富奔小康。”3月15日,隆回县七江镇养蜂人刘成邦唱着自编的《酿蜜歌》,表达他养蜂致富奔小康的喜悦之情。

刘成邦的养蜂场,小蜜蜂嗡嗡作响,飞进飞出,一片忙碌。“发展养蜂产业,确实让我尝到了甜头。虽然产品不愁销路,价格稳中有升,但我总是遵循这样的原则:做良心事,卖放心产品,不赚亏心钱。”话语间,刘成邦从木箱中提出一块蜂格,看着蜂格上饱满的蜂蜜,刘成邦的脸上露出舒心的笑容。

近年来,七江镇始终坚持“建设生态家园 开发绿色产业”的发展思路,在保持生态中开发,在开放中保护生态,鼓励村民发展“甜蜜”产业。该镇通过建设蜜蜂养殖扶贫项目,使全镇养蜂规模迅速扩大,带动了20多户建档立卡贫困户加入养蜂合作社,惠及200余人。

“大产业致富,小产业脱贫。我们要充分利用网络平台宣传七江纯天然的蜂蜜,形成品牌优势,并注册相应的商标。”七江镇党委书记罗立华表示,今后还将进一步拓宽销售渠道,通过线上的电子商务平台以及线下销售网点的建设,帮助养殖户做好蜂蜜的销售工作,带动更多贫困户加入合作社,实现养蜂脱贫,养蜂致富,养蜂奔小康。

蜜蜂嗡嗡响
村民蜜蜜甜