



荒山养牛羊 开拓创业路

记者 童中涵

在隆回县麻塘山乡,有这样一名返乡创业的大学生,他利用老树下村得天独厚的山地资源,租了120余亩荒山,进行山羊和肉牛养殖,开始了自己的创业之路。

放弃省城创业 返乡荒山养羊

这位2010年毕业于湖南财政经济学院的大学生叫宁佐伟。大学毕业后,他在长沙开了一家快餐店,靠着辛勤的劳作,在省城慢慢站稳了脚跟。但2014年的一次返乡探亲,改变了他的生活轨迹。“我看到村里好多荒山,很适合养牛羊。我做了几年餐饮,知道放养的牛羊肉很有市场。”敢想敢干的他,在当年10月就买了二十多只羊,开始返乡养殖之路。

可原本在省城创业的儿子,一下变成了“羊倌”,这让老父亲宁青云有点想不通。“我好不容易培养出个大学生,现在村里人都笑他没出息。他刚开始养羊时,我是极力反对。”宁青云说,学财经专业的儿子搞养殖,让他觉得很没面子。

在乡亲们的嘲讽声中,宁佐伟并没有动摇。每天,他赶着羊群上山吃草,在崎岖的山路上往住一走就是十几公里。“刚开始,他的脚都长满了水泡,但他从来不叫苦叫累。”妻子蔡甜眼见丈夫日渐消瘦,看在眼里,疼在心里。

养羊没几个月,2014年年底连续阴雨的天气,差点让宁佐伟

的养羊计划“夭折”。“羊一淋雨就生病,好多羊都出现了口蹄疫的症状。”这可难倒了毫无养殖经验的宁佐伟。一开始,他向村里长辈讨教,用土方法给羊擦紫药水,但收效甚微。“那时候,每天晚上我都在羊圈里忙到十一点多,看到羊溃烂的嘴唇和蹄子,我揪心地痛。”最后,他通过上网查询资料,买来了专门治疗口蹄疫的喷剂,这才解决了难题。

2015年的春天,对于宁佐伟来说是幸福的——他养的二十多只羊开始下崽了。“看着满院子撒欢的羊羔,我心里就跟吃了蜜一样。”到2015年春节,他的羊群发展到了100多只,不少人都慕名上门买他的羊。“别人圈养的羊都只卖20元一斤,我的卖26元一斤,大家还抢着买,都说我的羊是原生态放养的,肉质好口感佳。”取得第一次成功经验的宁佐伟,本想扩大山羊的养殖规模,但他发现村里的荒山面积有限,羊又只吃山上新鲜的草料,他决定转换思路养肉牛。

荒山面积有限 换思路养肉牛

要想养好肉牛,就必须引进能适应当地气候的肉牛品种。宁佐伟来到隆回县山界回族乡,在马氏牧业大型的肉牛养殖场考察。“他们养的利木赞不太适合我们麻塘山高海拔的气候,加上附近都没有大型的湘西黄牛繁殖基地,我只好把选种范围扩大到全国。”后来通过上网查询,宁佐伟终于发现了鲁

西黄牛这一可适应麻塘山高海拔气候的肉牛品种。“这种牛适用性比较强,每头可以长到1700到2000斤,而且比我们本地的黄牛需要的饲料少。”对于鲁西黄牛的优点,宁佐伟如数家珍。

但在2016年开春,当他正式打算开始养牛时,五十万元的前期投资成了最大的“拦路虎”。“家里的积蓄也就二十多万元,我看他这么想养牛,就向娘家那边的亲戚朋友借了三十多万。”蔡甜说,丈夫养羊那么苦都挺过来了,现在有了新的创业想法,她无论多难都要帮他实现。

资金到位后,宁佐伟很快建起了牛舍,购进了50头牛犊。经过他几个月的精心照料,如今,这些买回来才一百多公斤的牛犊,都长到二百多公斤了。“别人养肉牛,都是想怎么长得快,我坚持的理念是原生态放养,春夏秋冬吃山上的草和新鲜稻草,冬天吃干稻草和玉米。”宁佐伟说,明年春节,他的第一批肉牛就可以出栏了,他对自家鲁西黄牛的市场前景很有信心。

谈及未来的打算,宁佐伟说,他希望通过自己的示范带动,形成一条原生态养殖的产业链,帮助乡亲们一起走上脱贫致富之路。



延续大资管概念进行国际资产配置

泰康资产应对低利率挑战

泰康

在5月27日的“泰康资产不止步无限+高峰论坛”上,泰康人寿董事长兼首席执行官、泰康资产董事长陈东升表达了他对于泰康资产十年成长的感慨、对于时代的感恩,以及对于泰康资产未来发展的期许。陈东升表示,泰康资产一定要把大资管的概念延伸下去,坚定进行国际资产配置。

泰康人寿执行副总裁兼首席投资官、泰康资产首席执行官段国圣就当前利率下的具体策略在论坛上进行了分享。

延续大资管概念进行国际资产配置

陈东升感慨:“泰康资产取得的成绩应当感恩这个伟大的时代,中国经济改革开放38年,我们一跃成为世界第二大经济体,金融保险这二十多年的发展也是高歌猛进的,特别是保险业资金运用和渠道的改革,保险业发展插上了高速发展的翅膀。”

回顾泰康资产的发展历程,陈东升说:“泰康资产十年来已经发展为行业的翘楚,一流的品牌,泰康资产是好样的。二十年来,泰康形成了良好的文化,合规文化、风险文化、追求卓越的文化,才有了今天的业绩,管理超9000亿资产,管理超4300亿第三方资产,成为第二大养老金管理机构。有今天的业绩,我们首先感恩这个时代,感恩社会,感恩客户。”

“保险公司最好的文化就是感恩的文化。因为做保险是个很难的事,我们做保险经常有一句话,保险不是人做的,是人才做的。因为要成功推销一单人寿保险,过去可能十个人九个人拒绝你。今天你成为品牌,可能十个人还是一半的人拒绝你。挫折、失败是家常便饭。所以在这个行业里摸爬滚打能够成功的人,一定是能够迎接困难的人,一定是不怕挫折的人。所以才积累了我们到今天这么多斗志,正因为挫折感,所以感恩成了保险公司里最核心的文化。”陈东升谈起成就时充满感恩。

他表达了对客户的感谢。“我这20年在泰康人寿一直有一句话,这句话从来没有变过,客户是我们销售团队的衣食父母,销售团队是公司的衣食父母。所以我们对于打造伟大的销售体系,对外勤员工荣誉体系的建立,形成这样的体系,还有时常和外勤员工一起,这也是泰康核心的文化。”

陈东升还透露了他对泰康资产的期许。“十年前,泰康人寿是单一的寿险公司,今天已经成为一个综合的保险金融服务集团。泰康的定位就是为日益增长的中产人群提供健康和财富管理,就是活力养老、高端医疗、卓越理财、终极关怀,就是让我们的

客户更健康、更长寿、更富足。所以我们不仅仅在医养方面提供健康服务和管理,更重要的是提供财富管理。有了这样一个战略定位,今天泰康资产的外延扩大了,不仅仅为机构投资者服务,还为高净值人群投资服务。我们一定要把大资管的概念延伸下去,拓展版图,进行国际资产配置。我坚信十年后我们一定是世界上顶级的资产管理公司。”陈东升对泰康资产的未来充满信心。

资产负债端双管齐下应对低利率

泰康人寿执行副总裁兼首席投资官、泰康资产首席执行官段国圣分析了低利率下资产与负债的现状。目前,利率已经出现明显下降,从未来利率的长期走向来看,中国不太可能达到日本的低利率水平,同时,向上反弹的空间非常有限。从国际经验来看,长期来看在利率下行过程中,保费增长中枢同样下移但相关性较弱,而在利率下降的前三四年,保费会增长,保险业的产品结构会发生明显变化,如日本寿险业积极开发养老、医疗、年金等利率敏感性产品。在中国当前背景下,在利率下行中保费增长加快,企业年金增长变慢,其他养老资金增长可期。

在低利率下保险和年金均承压,而低利率叠加“资产荒”则恶化投资形势,这些情况都形成了对于保险资产管理机构、企业年金投资管理人专业能力的考验。段国圣在论坛上和大家分享了对保险及年金的投资策略。他指出,应对低利率需要资产负债双方共同努力,通常而言,保险公司可以从资产端和负债端双管齐下来应对低利率的挑战。在负债端,保险公司可以通过加快产品创新、调整业务结构、降低预定利率来增强抵御利率风险的能力。在资产端,保险公司需要优化资产配置、拓宽投资渠道、缩小久期缺口,提升投资收益率来应对利率的下行。

在谈到具体策略时,段国圣表示,保险和企业年金投资均以固定收益类资产为主,信用债和非标产品的信用风险均不容忽视,应以严控风险作为投资的第一要务;企业年金投资需以稳健增值为主,优选具有长期稳定回报的金融资产,避免大幅波动导致的资产减值;保险公司应提升承保盈利能力,建立“死差”、“费差”、“利差”这三差的平衡利润模式,改变盈利过度依赖利差的模式;从负债端优化业务结构,降低资金成本;强化主动资产负债管理,加强产品创新;优化资产配置应对低利率挑战,提升投资收益稳定性;配置超长期债券,拉长资产久期,战略投资具有稳定收益的上市公司,投资另类投资比例,增加境外资产配置。



5月28日,我市第二届相亲文化节在市区双清公园举行,千余市民参与当日活动。图为市民正在现场了解个人信息。申兴刚 摄

快速出击保全 跨省一天结案

钟黔林

本报讯 “真是太感谢了,你们一天就为我们追回80万元的欠款,一天跑那么远的路,辛苦了!”一位当事人激动地对邵东县人民法院立案一庭庭长唐军武表示感谢。

5月30日上午,一位申姓当事人来到邵东县人民法院诉讼服务大厅,忧心忡忡。他表示,一位朋友因为房地产投资缺少资金,向自己借款80万元。现在,约定

还款期限已过。他多次催讨,借款人一直拖着不予偿还。经过多方打探,他得知对方在贵州凯里一家银行账户刚刚入账100余万元,并且很有可能转出,故着急申请诉前保全。立案一庭经审查材料,立即受理了诉前保全申请。考虑到案情紧急,诉讼标的额较大,如果不快速出击,可能会给当事人造成经济损失。庭长唐军武迅速制作好文书,马上在购票平台购买高铁票,中饭没吃就

出发了。经过约四小时的车程,他火速赶到银行,冻结了被申请人的存款80万元。办理好司法冻结手续后,他匆匆吃了个盒饭,就坐上了回家的火车。

今年以来,邵东县人民法院加大诉前保全力度,配备了两名法官负责办理诉前财产保全案件,保证了诉前保全工作的全面开展。截至目前,该院共办理诉前保全案件38件,保全标的额900余万元。