

初心如磐党旗红 回归本源逐梦行

——邵东农商银行推动“党建共创、金融普惠”行动纪实

邵阳日报记者 罗俊 通讯员 申中美



▲董事长赵文君(右前一)一行调研湖南巧大娘食品有限公司。

“真没想到一个‘信用村’的牌能起这么大的作用。”邵东市流泽镇杨梅村农户尹立芳想申请邵东农商银行的信用贷款,如今只需在家动手手指进行线上申贷,3万元“零抵押”的小额信贷便即时到账了。

尹立芳在村里经营着一家电商平台,她想扩大规模,却苦于资金不足。杨梅村被邵东农商银行评为“信用村”后,银行工作人员对每户家庭实行上门走访,进行授信评级。村民只要信用良好,就能享受一定额度的信贷服务,随借随还,非常方便。尹立芳和杨梅村其他1200多户农户享受到了这一金融政策,有了资金支持,发展产业的信心更足了。

邵东农商银行以“党建共创 金融普惠”行动为抓手,发挥农村金融主力军的作用,坚持“服务三农”的市场定位,以服务地方经济发展为宗旨,回归主业,回归本源,助力乡村振兴战略,走出了一条极具特色的发展之路。



▲邵东农商银行工作人员将金融知识送到田间地头。

高标准定位 在走访中拉近距离

旗帜鲜明,方能行稳致远。为落实“党建共创、金融普惠”行动,邵东农商银行成立了以董事长为组长,行长、监事长为副组长,其他班子成员、行长助理及相关部室负责人为成员的领导小组。领导小组下设办公室,负责行动的指导和推动;制作了走访牌,标明了走访责任人及联系电话;每位下去走访的工作人员均配发一个印有本行标识的双肩背包,用于装走访资料,每走访一户就将走访牌张贴在被走访户的门口或墙壁上。

该行以省联社“党建共创、金融普惠”行动实施方案为蓝本,科学制定了符合自身实际的行动实施方案,明确了“四步走”方针。第一步:“取得数据、建立花名册”。要求各网点抓紧联系乡镇、村拿到户籍人口数据,以村组为单位,精确到户,整理出详细的走访花名册;第二步:“数据匹配,三个全覆盖”。要求各网点从ODS系统里导出存款、贷款及不良贷款的数据,与花名册身份证数据相互匹配,将存款、贷款及不良贷款信息填入花名册,实现三个全覆盖;第三步:“村部座谈,充实花名册”。要求各网点积极主动与村部开展座谈,

向村干部了解村民们的工作、收入、家庭经济条件等基本情况,并填写进花名册;第四步:“入户走访,访录评授用”。要求联点党员和客户经理以组为单位开展针对性走访,填写客户信息手工采集表。若客户不在家,客户经理会在客户门前拍照留档。各网点、机关部室之间不定期沟通互动,交流走访心得,创新走访方式,做到省时省力。

自开展“党建共创、金融普惠”行动以来,邵东农商银行各网点每周安排周二、周四两天下乡走村入户,总行挂点人员每周至少安排一天下乡,每走访一户发放一张金融服务联系牌,内容包括客户经理电话、服务项目介绍,填制党建引领、普惠金融工程村组调研表及农户信息采集表,党员填写入户走访记录本。同时,每村建立相应的微信群,由管片客户经理担任群主,上传每村走访入户照片并答复群内成员们咨询的各种问题。

截至目前,邵东农商银行共走访农户79909户,分别与25个乡镇、580个行政村签订了党委合作共建协议和党支部协同共建协议,签约率达到了100%。

高规格推进 切实满足群众金融需求

邵东农商银行实施“四种共建模式”,即:党委合作共建——总行党委与乡镇(街道)党委合作共建,落实产业普惠和公益项目普惠要求;支部协同共建——各支行党支部与行政村(社区)党支部协同共建,落实集体经济普惠要求;党员互助共建——全行党员与行政村(社区)党员互助共建,落实就业创业普惠要求;方式创新共建——各乡镇(街道)和支行结合当地实际,因地制宜创新共建方式内容,营造良好的共建氛围,稳步推进普惠行动。

该行推出“党员先锋贷”和“福祥兴农贷”两种优势贷款服务。“党员先锋贷”支持党员、先锋模范在生产生活中的资金需求,营造“党员带头致富、带动百姓致富”的新局面;“福祥兴农贷”支持国家乡村振兴战略推出的农户信用贷款,为农户解决资金需求。对于上述两种贷款,邵东农商银行按照客户资信、资产等情况适度提高贷款额度或给予贷款利率优惠,帮助农户发家致富,提升了客户忠诚度和满意度,夯实了发展根基。

按照省联社《在“党建共创 金融普惠”行动中落实“三个全覆盖”实施方案》的通知、邵阳办事处《“三个全覆盖”实施方案》文件精神及邵

东市委市政府发展纲要要求,邵东农商银行在坚持立足实际、力求精准的前提下,科学制定了“党建共创、金融普惠”行动目标,即实施“百千亿工程”。近年来,共实现44个网点220名党员走访和评级授信全覆盖,对1000家小微企业和10000名客户发放贷款10亿元。

助力地方经济发展,全力支持乡村振兴战略。该行还坚持权责相等、责利相等原则,要求各网点按月进行工作总结分析,上报走访、评级授信进度表,并按照任务完成比例进行奖励。

“党建共创、金融普惠”行动是一项功在当代、利在千秋的宏伟事业。邵东农商银行始终坚持在省联社、市办事处的正确领导下,做到党建、业务发展两手抓、两手硬,发扬“先锋”精神,发挥主力军作用。争取通过3年时间,实现对所辖范围内的农户、商户、其它自然人、农民专业合作社、家庭农场、集团和小微企业等客户100%走访、100%建档,有效客户100%做好评级授信工作,把优质金融服务送上门,努力把邵东农商银行建设成为有温度的百姓银行、老百姓信得过的良心银行、贴心银行、放心银行,为加快地方经济发展做出应有贡献。



▲邵东农商银行工作人员在社区普及金融政策。



▲邵东农商银行工作人员来到企业开展上门服务。

高效率落实 为地方经济发展添油助力

邵东是湖南省民营经济改革与发展试验区,也是全省农村综合改革试点县、百工之乡、商贸之城、民营之都,因其独特的区域经济形态,有多达14家银行在此兴业。邵东农商银行能够在激烈的竞争中脱颖而出,靠的就是“纲举目张,执本末从”的智慧、执着开拓的勇气和服务社会民生的担当精神。

强化农村金融信贷支撑。在“党建共创、金融普惠”行动的引领下,该行在推动农民增收致富、现代农业发展、中小微企业融资、脱贫攻坚、高新产业发展等方面加大信贷投入,做到贷款资金不出县、资金业务不跨省;在疫情防控期间,坚持市场化、法治化管理原则,在风险总体可控的前提下,加大对受疫情影响重点行业和薄弱环节的金融支持,对有发展前景但受疫情影响暂时困难的企业,承诺不盲目抽贷、断贷、压贷;针对住宿餐饮、文化旅游、物流运输、批发零售等受疫情影响较大行业,持续改善金融服务,推出系列优惠举措,加大对地方党委政府确定的名单企业及上下游客户的信贷投放,支持邵东辖内中小微企业复工复产;该行履行“发放贷款不收取除利息之外任何费用”的承诺,并承担在办理贷款抵押登记手续时相关部门收取的全部税费,鼓励采取展期、续贷、重组等综合措施,大幅度简化办贷手续,适当减免贷款利息,加大对受疫情影响企业的信

贷支持。破解市场经营主体融资难题。该行根据政府每年明确的经济发展规划,结合各区域产业发展方向、地域特色和经营特点等,适当下调相关行业、产品客户评级准入标准,开发相关配套信贷产品,并明确专门班组成员和支行进行对接,帮助邵东辖内小微企业破解融资难、担保难、融资慢等问题;加快推出通用机械设备抵押与知识产权抵押贷款,帮助邵东辖内企业解决抵押难题,支持邵东特种玻璃、电子信息、生物医药等高新技术企业扩大融资,推动机械、建材、五金等传统产业转型升级;强化旗下“福祥e贷”线上产品在邵东的推广运用,着力解决邵东地区城乡居民、个体工商户、小微企业主等群体“短、小、频、急”的融资需求;按照“只进一扇门”“最多跑一次”的要求,优化申贷流程,实现农户、工商户小额贷款限时办结。

支持特色产业发展。该行加大农村信贷市场投入,将邵东市“一县一特、一乡一品、一村一业”农业产业布局与“信贷支持农业优势特色千亿产业发展计划”深度融合,大力支持邵东辖内箱包、打火机、五金、中药材等优势产业做大做强,力争2021年底前全面完成邵东辖内农户、商户及新型农业经营主体建档工作,推动有效借贷主体100%授信;积极支持邵东市供销社深化改革,为粮食储备中心和县(市)乡村三级物流配送网络建设贡献力量;加大邵东市金融扶贫支持力度,对于符合“四有两好一项目”条件,且有资金需求的建档立卡贫困户扶贫贷款,做到应放尽放;支持政府税源培植;助推党建+“三个十工程”,跟进十个信用村、十个专业市场、十个异地邵商协会联盟,通过对接专业市场、行业协会,促进经济社会发展。

▶邵东农商银行工作人员发放宣传单页。