

永远做第一个敢于吃螃蟹的人

——访市女企业家协会常务副会长何小梅

童中涵

从骑单车走街串巷拍照,到在市区繁华地段拥有三家影楼,市女企业家协会常务副会长、全城热恋·伊丽莎·台北新娘婚纱摄影总经理何小梅总结起自己的致富秘诀:永远做第一个敢于吃螃蟹的人。

上世纪九十年代初,何小梅与丈夫赶上了改革开放的浪潮,每天白天骑着单车走村入户拍身份证照,晚上常常熬夜洗照片到凌晨,夫妻俩起早贪黑挖到了第一桶金800元。“正是靠着这800元,我们成为了邵阳县寸石镇田心村第一批走出来创业者。”创业之初的艰辛让何小梅记忆深刻,那时她与丈夫带着两个小孩,每天靠在人民广场和青龙桥给路人拍照赚钱养家。“那时候年轻浑身都是劲,经常是骑单车前后各搭一个小孩,去广场跟同行抢拍照位置。”一次车祸,何小梅被撞倒在

地,她强忍住腿部的伤痛仍坚持赶往青龙桥拍照。“现在我腿上还有伤疤,当时痛得在地上哭,但是想到还有两个孩子需要抚养,只好爬起来继续去工作。”何小梅感言,正是靠着吃苦耐劳的坚毅品质,让她从创业之初的磨难中坚持了下来。

功夫不负有心人,凭着几年摆摊设点拍照积累的客户资源和资金,何小梅在人民广场开起了自己第一家完美影楼。“我老公很爱钻研,拍照技术没得话说。我自学化妆多年,加上客人们都评价我亲和力强,所以我生意慢慢好了起来。”何小梅自主创新“抹纱”写真,引爆了完美影楼的生意。每天中午十来个客人坐一排,何小梅化妆师、摄影师一肩挑,采取“化好一个妆,拍一组照”的流水线操作模式,提高了影楼拍照效率。短短几年内,何小梅夫妻俩以完美影楼为起点,事业越做越红火,分别又在红旗

路、东风路开了两家影楼。

2003年,面对市区影楼达到70多家,同质化竞争严重的现状,何小梅主动出击打破僵局,选择加盟罗门,开起了我市第一家品牌婚纱摄影机构——台北新娘。“创业的最核心竞争力是人才和技术,有了这两样就要敢于创新,要永远做第一个敢于吃螃蟹的人。”近几年,何小梅又在江北建起了全市第一个外景摄影棚——薇拉宫殿基地,让她的三家店在全市70多家婚纱摄影机构淘汰至10多家的逆境中异军突起。

“我现在的梦想是创办一个以婚庆为主题的产业园,园内不仅可以拍婚纱照和举办室外婚礼,还将配套美容、餐饮、休闲等一条龙服务。”何小梅感言,在市委、市政府出台一系列振兴实体经济优惠政策的新的时代背景下,她倍感兴奋,愿做邵阳婚庆产业园的创始人。

魏源文化创意产业园项目落户隆回

本报讯 上月28日上午,魏源文化创意产业园项目举行签约仪式,隆回县县长刘军与湖南正心投资有限公司、湖南匠行文化创意有限公司董事长罗志平分别代表县人民政府和湖南匠行文化创意有限公司签订魏源文化创意产业园项目投资协议。

魏源文化创意产业园项目选址原隆回县玻璃厂,该项目将全力打造集创业空间、培训基地、创意社区为一体的文化产业

综合体,分工业地产开发和商住小区开发。

项目总建设规模约25万平方米,总投资额8亿元人民币,其中工业地产项目计划投资3亿元;商住小区投资5亿元左右。项目分三期建设,第一期为工业地产项目多层部分,建设周期为1年;第二期为商住小区项目,建设周期为3年;第三期为工业地产项目高层部分,建设周期为3年。

(马美姣)

鸿宇发制品“二次创业”挥师新邵

本报讯 上月28日上午,落户新邵经济开发区的邵阳市鸿宇发制品有限公司举行了简朴而隆重的开业仪式,位于邵阳市区的老厂全部搬迁到新厂生产,标志着该公司正式挥师新邵进行“二次创业”。

鸿宇发制品有限公司是一家以发制品为主导,集设计、开发、生产、销售于一体的发制品生产企业,该公司自主研发的胶接发、高档顺发、A级Yaki等高档人发系列产品畅销美国及非洲市场,深受消费者好评。公司注册的“莫妮卡”“Human Extension 7PCS”已申请注册为知名商标,已经在美国南部

地区(德克萨斯州),纽约地区取得了品牌形象,并且已与全球排名第一的“HZ”(美国)公司,第二的“SUN”(美国)公司签订了长期友好合作关系。

2014年,该公司因扩大生产经营需要在新邵经济开发区购地65亩投资建设新厂,于2017年1月试运营。近一年来,新生产线运营正常,产品供不应求。新厂6条生产线全部达产后,可增800余个就业岗位,年产400万条高档人发制品,年产值可达5亿元,出口创汇4000万美元,实现税收2000余万元,并争取三年内产值超8亿元。

(童中涵 陈苗苗)



湖南普菲光电科技有限公司是一家生产手机触摸屏盖板、多层线路印刷的高新企业,是华为公司的配套企业之一。该公司于2017年11月28日正式在邵东隆源中小企业产业园投产,今年产值将达到3亿元。

童中涵 摄

邵东打造湖南轻工业振兴发展先行区

本报讯 邵东县积极构建创新创业平台,主动对接前沿科技,着力打造湖南轻工业振兴发展先行区。2017年12月29日,总投资2亿元的湖南显创光电科技有限公司在邵东县湘商产业园标准化厂房揭牌,该公司主要从事显示屏的生产与销售,广泛应用于平板电脑、笔记本电脑、车载电视、导航仪等产品领域。

邵东县委、县政府主动融入省委“创新引领、开放崛起”战略和市委“二中心一枢纽”战略部署,坚持以全省十强为坐标确定发展目标,加快振兴以轻

工业为主体的实体经济,对接前沿科技,构筑创新创业新平台,打造智能制造新高地。目前,全县湘商产业园标准化厂房开工建设130万平方米,投产80万平方米,签约企业达162家,投产企业85家,其中锐科机器人等20家高新技术企业先后投产。该县与广东工业大学数控装备协同创新研究院合作,组建邵东县智能制造研究院,聚集国内外龙头企业和知名高校优势资源,积极发展新能源、电子信息、3D打印模具制造、智能建筑等高新技术产业,为轻工业企业“量体裁衣”,实现“机器换人”,加快转

型升级。

邵东县主动对接“一带一路”,着力拓展轻工业产业发展空间和外销市场,打造跨境产业链,搭建产品出境平台。目前已有20余家企业与泰国湖南工业园、老挝湖南工业园签订入园意向协议;同时依托泰国、尼日利亚等国家的湖南商会搭建“邵东产品出境”平台,支持优势产业组建产业联盟抱团出海。邵东县企业已在境外开设销售批发中心110个、零售店铺3680个,并在26个国家设立了营销中心。60%的皮具箱包产品外销俄罗斯以及东南亚、非洲等地,70%的五金产品销往美国、日本等国家和港澳台地区,打火机远销韩国、美国等70多个国家和地区,出口总量占全国打火机出口的70%以上。

(张亦斌)

绥宁县“新园区新城区”格局基本形成

本报讯 1月2日,笔者从绥宁县湘商产业园了解到,园区基础设施建设进一步完善,企业入园形式良好,园区经济保持良好发展势头,“新园区新城区”的格局基本形成。

2017年,绥宁县坚持把特色园区作为实体经济发展的载体,“一区两园”建设全面拓展。全年园区预计完成总产值22亿元,税收5000余万元。以中集、银山、丰源为龙头的南竹加工企业,年加工南竹600余万吨。工业用电总量达到1.5亿千瓦时,规模以上工业增加值达到51.5亿元,增长7.0%。园区孵化能力不断加强,25家企业入驻袁家团工业集中区,9家企业入驻湘商产业园区,园区竣工投产标准厂房达到5.8万平方米。园区规模以上工业增加值占全部规模以上工业增加值的72%。该县组织实施了一大批工业企业技改扩能项目,湖

南贵太太公司茶油循环产业园二期工程完成厂房及生产线建设,湖南银山全竹西餐具正在实施扩产,丰源竹木体育滑板自动化生产线和天冠宏泰生物质颗粒燃料完成扩改。

绥宁县湘商产业园是湖南省“135”创新创业重点园区,规划面积为1.6平方公里。该县坚持把湘商产业园建设作为产业发展的“一号工程”来抓,在人、财、物上重点保障。园区开工建设以来,县委、县政府按照“基础设施完善、人居环境舒适、城镇体系健全、产业特色突出”的建设目标,致力打造集医药器材、新材料、食品药品加工等为一体的轻工类新型产业园。目前,湘商产业园主园区一期道路已竣工通车,自来水安装完成,标准厂房1.2栋环形道路和水电都已投入使用,绿康至龙头湾下水道工程已验收,易地扶贫搬迁

项目下水道、场地平整基本完成,原凯迪生物发电厂厂址护坡加固工程平稳进行,园区内省道S221扩建道路下水管道基本完成,园区新增两台500千伏、一台600千伏和一台800千伏变压器,300套公租房在组织验收。同时,易地扶贫搬迁项目基本完工,可安置贫困户120户384人。园区秉承“把客商当亲人看、把安商当事业干”理念,不断创新工作思路,提升服务水平,积极同县供电、供水部门沟通,确保园区企业能源使用正常有序。同时园区加大企业用工信息发布和招工安工工作力度,完善融资服务,增强服务队伍,为入园企业免费办理报建等工作。园区对微小企业、孵化机构给予税收支持,对众创空间办公用房、网络给予优惠,创新投贷联动、股权众筹等融资方式,扶持企业发展壮大。

(向云峰)

整顿规范“现金贷”刻不容缓

何人可

在每天接到的让人不胜其烦的骚扰电话中,以“你需要贷款吗”的问话居多。这种随机放贷的电话,常常让人狐疑满腹:不是说中小企业贷款难吗?这种相当于在大街上“撒钱”的电话,为什么不打给这些缺钱的企业?再者,以现有的诚信体系,连面对面交易,双方都心有忐忑、生怕被诈骗,怎么电话“送钱”这种天上掉馅饼的事就不怕遇到“老赖”?然而,反过来想,如果这些电话全是设局,那又为何既不见民举更不见官究,反而可以长盛不衰?

媒体的报道可为上述疑问解开部分谜团。据媒体报道,银监会非银部近期下发了《关于规范整顿“现金贷”业务的通知》,要求地方银监局对辖内消费金融公司进行风险提示。银监会关于整顿“现金贷”的通知,禁止消费金融公司通过P2P网络借贷、撮合等任何方式为无放贷业务资质的机构提供资金发放贷款,也不得直接投资或通过理财等变相投资以“现金贷”“校园贷”“首付贷”等为基础资产发售的(类)证券化产品和其他产品。

由此通知可知,消费金融公司的“现金贷”业务,是现时金融乱象的源头之一,也是为人诟病的“校园贷”乃至所谓“裸贷”的肇因之一。这些乱象背后的金融活动,或者在监管的边缘地带“打擦边球”,或者利用规制的空白而大行其道,更有甚者则是违规违法而行,早就到了应该严格监管,依法健全法规的时候了。

当然,有关这些以各种名目出现的高利贷如何放出,又如何收回本利的疑问,媒体也给出了部分答案:暴力催收是高利贷得以通行的基础。据媒体报道,许多放贷者都有自组的催收团队。这些“专业”

催收团队,一不求官,二不求法,而是自己解决问题。而这些催收团队大多靠暴力、恐吓、骚扰等方式催收贷款。这就在金融乱象之外,又添社会秩序乱象。

这些乱象,其蔓延规模和严重程度显然已经引起相关主管部门的注意。除上述通知外,互联网金融风险专项整治工作领导小组办公室在去年11月曾下发《关于立即暂停批设网络小额贷款公司的通知》,P2P网络借贷风险专项整治工作领导小组办公室也在上月下发了《关于印发小额贷款公司网络小额贷款业务风险专项整治实施方案的通知》,旨在清理整顿行业乱象,划定从业机构应该遵循的红线,为下一步治本赢得时间。

一般而言,对借款人以现金形式放贷,放款所需时间短,且借款期限短的小额借款平台的放贷被视为“现金贷”。“现金贷”的风险在于,目前“现金贷”资金使用方与供资银行合作的模式存在极大风险,“现金贷”的催收一旦出现问题,产生资金链断裂的情况,将导致银行系统出现整体性的金融风险。目前存在的“现金贷”借款利率偏高、多头借贷、暴力催收等情况,已经开始显现出“现金贷”的风险,相关部门在不长时间内连续发文规范和监管P2P领域的金融活动,无疑是防范风险的必要举措。

在整顿“现金贷”的同时,相关机构也有必要审视国内金融体系存在的结构性问题,着手建构普惠性金融体制,为资金找到升值的路,让需要钱且可能为资金带来升值的人有合规合法的渠道取得资金。这就需要相关主管、监管部门在加强监管的同时,能根据情况有所区分,让资金自由且充分地流动起来。