

市财政局： 驻村帮扶大检验

鼓起钱袋子 奔向好日子

——我市电商扶贫工作纪实

本报讯 为深入贯彻落实党的十九大精神,着力提升贫困群众脱贫获得感与满意度,压紧压实帮扶责任,将脱贫攻坚工作真正置于党员群众有效监督之下,按照《邵阳市驻村帮扶“三述三评三公开”实施方案》的要求,11月14日,市财政局在大祥区罗市镇希夷村召开了驻村帮扶“三述三评三公开”评议会,对驻村帮扶工作进行大检验。

在评议会现场,市财政局副局长、驻希夷村帮扶工作队队长蒋建龙和10名帮扶责任人分别就本单位及工作队三年来的驻村帮扶工作开展情况、结对帮扶情况,面对10名帮扶对象和11名村评议小组成员一一进行述职。帮扶单位和工作队当场接受村支部书记评价和村评议小组测评,帮扶责任人当场接受结对帮扶贫困户评议,主持人当场公布评议结果。市财政局优秀票11票,驻村帮扶工作队优秀票11票,综合评议结果为优秀。10名帮扶责任人满意票10票,满意率100%。测评结果在村务公开栏公示、在县区级有关扶贫网站公开。

(钟校)



销售人员按照规格在挑选蜜橘。杨波 张超 摄影报道

记者 杨波 通讯员 杨克勤

2015年初,国务院扶贫办将电商扶贫列为十大精准扶贫工程之一,2016年4月,湖南省在我市正式启动电商扶贫专项行动,我市正式吹响了电商扶贫的集结号。各县市区相继建成电商产业园或孵化中心,电商综合服务中心,乡镇电商服务站,各大电商平台如淘宝、京东等纷纷落户我市乡村。

到今年上半年,全市通过邮政系统建立县级电商公共服务中心9个,乡镇电商公共服务站50个,村级综合便民服务站3502个;供销系统在全市建立县级电子商务服务中心4个,建立村级电商服务站700多个,在贫困县的贫困村中建立了278个电商扶贫站和80个贫困户扶贫网店,从事电商销售的企业及配套服务企业和网店上万个,电商从业人员和相关服务人员超过5万人。

绥宁:电商让农产品进了城

母亲瘫痪十二年,生活不能自理,女儿读书也亟需学费,作为家中的顶梁柱,务农、喂猪成为贫困户陆友军唯一的经济来源。去年十二月,在当地政府和绥宁神农金康药用植物科技开发有限公司的扶持下,陆友军开起了网店,把腊肉、冬笋、葡萄这些土特产品放到网上去卖,实现了脱贫。

近年来,为破解“农产品进城”难题,绥宁县委、县政府致力于发展电商产业,出台了《绥宁县电子商务创业孵化基地奖励扶助细则》,每年预算200万元电商发展专项资金用于基地运营和电子商务产业的扶持补助、培训、融资以及服务平台支撑体系建设。

基地自2016年3月正式运营以来,成功孵化企业20余家,入驻注册企业29家,创业个体(项目)28个,提供就业岗位及关联岗位200余个,30余名贫困群众在基地直接实现创业或就业,让8000余名贫困农户间接受益。先后举办电子商务培训班21期,免费培训4000余人。2016年,基地实现销售额1.9亿元,今年1-6月份实现销售额1.3亿,全年有望突破3亿元。

城步:电商让农产品卖个好价钱

“还是网店更方便!农产品通过在网上展示,卖出了好价钱。”龙章权喜笑颜开,并发出如是感慨。在当地政府的帮助下,他在淘宝上开设了自己的网店,经营苗木、葡萄、土特产等特色农产品。龙章权的成功得益于城步依托网上平台帮助当地村民销售各种农副土特产品的电商政府扶持。

城步儒林镇白岩山村南岭苗香梨具有口感细腻、糖分高及抗氧化、耐储存等特点。近年来,苗香梨种植面积逐年增大,产量逐步提高,但外销无渠道,导致每年都有大量苗香梨滞销,损失巨大。

苏耀宗：“不足挂齿”的爱心善举

记者 宁煜 通讯员 肖斌

苏耀宗是华融湘江银行东城支行行长,他的老家在一个偏远乡村。每年春节,只要他一回到家乡,家里登门致谢的乡亲就络绎不绝,三年前曾身患精神疾病现已痊愈的苏某就是其中一个。苏某每次见到苏耀宗都是千恩万谢:“真是太感谢你了,没有你,我和家人就根本没有今天。”

说起这个故事还要追溯到三年前。那是2014年2月,时年27岁的苏某正遭受精神疾病的折磨,发作起来见人就打。本来就比较困难的家庭雪上加霜,老婆因此抛下年仅2岁的女儿离家出走,不知所踪。恰逢苏耀宗回家过春节,亲眼看到苏某提起衣衫单薄的女儿丢到冰冷的水田里,小孩挣扎哭喊的场景令人心疼。苏耀宗当即联系在市精神病院工作的熟人,过完年之后便将苏某带到了邵阳。

因苏某父亲早逝,一直务农的母亲又不识字,加之还有2岁的幼儿需要照料,苏耀宗主

动帮忙,办理住院手续,陪同做各种检查,隔三差五去探看。住院期间,苏耀宗不知去了医院多少趟,而且全部的医疗费、生活费、交通费也都是他一手承担,前前后后总共花了2万多元钱。经过三个多月的治疗,苏某终于康复,他的生活又回到了正常的轨道。如今,凭借勤劳致富,苏某的生活越过越红火。

乡里乡亲提起这件事没有一个不翘大拇指的,“要不是苏行长啊,这个家就真是毁了啊。苏行长真是一个大好人。”但苏耀宗对这件事却总是轻描淡写,“我只是做了一件力所能及的小事,不足挂齿。再说,我也是农村出身的,现在我日子过好了,帮帮乡亲们也是应该的。”

像这种“不足挂齿”的事,苏耀宗做了不少。2010年,昭陵中学家境贫寒的刘老师罹患肝癌,苏耀宗多次前去看望,并捐助1万元;2013年,华融湘江银行广场支行的特困职工余经理病毒性脑炎发作住院,苏耀宗不仅自己捐款2万元,还发动同事募捐;2015年,有个企业客户突发疾病,因企业资金短缺,生活都成问题,苏耀宗自掏腰包捐助1万元;今年国庆期间,苏耀宗返乡时得知家庭贫困的初中老师因糖尿病并发症住院,当即捐款1万元……

作为银行业的一名从业人员,苏耀宗不仅自掏腰包扶贫济困,同时,他也一直在思索如何通过“授人以渔”,帮助困难群众从“根”上脱贫。

“知识改变命运”,扶贫先扶智,苏耀宗积极投身教育扶贫。2015年正月初五,苏耀宗在老家给一位老师拜年的时候,大家谈起了贫困山村的教育问题,一些品学兼优的孩子因家庭贫困面临失学,这一情况牵动了苏耀宗的心。

为了做好电商扶贫工作,城步电商指挥部今年将主要精力放在帮助群众销售农产品上,深入种植户家中,无偿帮助他们制作网销图片、建立网店、微店,并积极向媒体推荐这些产品。目前苗香梨在网上售价每公斤达20元至30元,每亩苗香梨能让农户收益2万元,电商带动优势产业发展,真正让农户增收脱贫。

城步的电商,自2015年的12家淘宝店铺,0家电子商务企业,发展至今拥有1300多家淘宝店铺,3万多家微店,55家电子商务企业。城步通过鼓励电商创业,促销本地特产,联系贫困农户,实施精准帮扶等一系列工作举措,2016年共帮扶1.2万人脱贫(其中直接从事电商脱贫的1100人),今年计划帮扶1万贫困人口脱贫(其中直接电商脱贫的1500人)。截至目前,已帮助其中贫困户615户2375人,增收440万元,户均纯收入达5298元。

洞口:电商让老百姓有了致富果

家住洞口县竹市镇棉花村上砖组电商尹邦军,是当地的贫困户和低保户。2012年突如其来的一场大病,让尹邦军花掉了近七十万的手术费,而且术后恢复费用对于一个普通的农村家庭来说也是个天文数字。失去主要劳动力,妻子为了照顾尹邦军和孩子,不再外出务工,整个家庭就靠每年一千元低保和尹邦军修理电器的微薄收入艰难维系。2016年,尹邦军在县电商企业的扶持下开起了电商扶贫网店,主打销售雪峰蜜橘,生活渐渐有了起色。

近年来,洞口县委县政府将雪峰蜜橘产业作为扶贫主导产业,在发展壮大雪峰蜜橘产业的进程中带动广大贫困人口快速脱贫致富,现已带动贫困人口5万余人。

今年,洞口提出“提质、扩面、树品牌”七字方针进一步加强雪峰蜜橘品牌建设,计划将雪峰蜜橘进入全省农产品十大品牌,再进一步打造成全国知名品牌。十月正值雪峰蜜橘的收获季节,洞口县通过一系列采取强有力的措施促销雪峰蜜橘。推行“互联网+基地”模式,对雪峰蜜橘由电商直销、包销。召开雪峰蜜橘产销对接洽谈会,组织快乐购、农村淘宝、邮政洞口公司、农家好伙计、云创等省内外电商企业和县内30多家柑橘专业合作社和种植大户就如何对雪峰蜜橘进行网络营销、电商推广,提出了具体的操作思路和切实可行的建议。

经过近几年的发展,洞口通过制定一系列电商扶贫系列措施,推进电商扶贫体系建设、开发洞口扶贫特色产品,实现电商产品深度融合,电子商务发展迅速。2016年,全县电子商务交易额突破9亿元,其中农村电子商务交易额2亿元。

饶兴建

本报讯 11月10日,邵阳天元木业有限公司董事长彭云莲带着竹炭雕产品首次走进联合国驻华机构总部,受到联合国驻华系统协调员、开发署驻华代表罗世礼热情接见。

邵阳天元木业有限公司董事长彭云莲向罗世礼赠送了城步特色产品炭雕“大鹏展翅”,表达了城步的一种特色文化和民俗。罗世礼说,城步这些特色产业名扬世界是毋庸置疑的,他去过城步几次,对城步的企业发展充满了信心。他说,天元木业有限公司是城步的特色龙头企业,运营模式更加讲究,品种和样式更加丰富,他非常喜欢,希望能让世界上更多的人知道这些特色产品。

随着互联网的普及和城步基础设施的逐步完善,近年来城步农村电子商务发展迅猛,已成为转变经济发展方式、促进商贸流通、带动创新就业、增加企业收入的新动力,通过电子商务就业创业和增收脱贫的步伐将越来越快,越来越稳。

企业登记 全程电子化开启

马靖宇是一个擅长软件开发的小伙子,来到双清区政务中心想注册一家能发挥所长的新公司。听工作人员介绍,注册公司能走全程电子化程序,他想当第一个吃螃蟹的人,马上兴致勃勃地在电脑上进行登记。小伙子很有心,还用“宇成”两个字的拼音“YC”设计了一个特别的公司徽标。11月8日,邵阳宇成微服科技有限公司设立登记的全程电子化申请得以审核发照,小伙子乐得在微信发出公司成立信息。

双清区“互联网+政务服务”的注册登记新模式正式启动,这标志着申请人可以随时随地通过手机或电脑办理企业登记等相关业务。

随着商事登记制度改革的深入推进,企业登记全程电子化和电子营业执照改革工作的实施,为申请人提供渠道多样、业务全面、简便易用的企业登记服务。实行登记注册全程电子化和电子营业执照大大降低了企业创业成本,缩短了办照时间,优化了营商环境,极大地方便了广大市场主体的设立、变更和注销登记,让企业和群众办事更方便、更快捷、更高效。

(姚歆)

长沙银行2017年11月21日-2017年11月26日人民币理财产品信息表

产品名称	购买时间	成立日	到期日	期限	预期年化收益率	发售渠道	认购起点(万)
长安110号	11-16至11-23	2017-11-24	2018年11月26日	367	4.05%	全行全渠道	5
长安111号	11-21至11-26	2017-11-27	2018年1月4日	38	3.30%	全行全渠道	5
长盈182期	11-20至11-23	2017-11-24	2018年2月27日	95	4.85%-4.9%	全行全渠道	5或10
长盈183期	11-21至11-26	2017-11-27	2018年5月28日	182	5.00%-5.05%	全行全渠道	5或10

理财尊享热线: 0739-5217999 地址: 邵阳市大祥区邵阳大道与邵祁路交汇处佳源名人国际花园

温馨提示: 理财非存款 投资需谨慎

BCS 长沙银行邵阳分行
BANK OF CHANGSHA

全国ATM机取款0费用

☎ 0739-5217999

