

主动融入“一带一路”国家战略

我市企业家境外投资增长快

本报讯 3月28日,市商务局发布消息,2016年我市企业家主动融入国家“一带一路”发展战略,走出国门投资十分活跃,实现了产业链走出国门零的突破。2016年首批境外投资企业20家,总投资达37940万美元。

目前,我市创建的境外工业园初具规模。泰国工业园已基本形成,已经有12家企业入园;老挝湖南工业园第一期20公顷基础设施建设已基本完成,已有13家企业签订了入园协议,8家企业已动工修建厂房;越南东盟-湖南商贸物流工业园已有36家企业签订了入园协议;入园企业达到33家,商贸物流园已经正常运营;老挝湖南橡胶产业园今年引进了战略投资者湖南季华集团,将形成天然橡胶种植、加工、生产、销售为一体的综合产业园。境外湖南商会开始反哺国内。泰国湖南工业园的刘纯鹰回邵参加湘商产业园的建设,一期工程已顺利投产,12家企业正式入驻,并成立了箱包服装出口协会,极大带动了邵东箱包出口,邵东箱包出口额从2013年的6000万美元,年年翻番。越南商贸物流园的赵战军积极为邵阳企业走出去牵线搭桥,在他的热情帮助下,我市立得皮革、武冈和旺食品今年上半年办理了赴越南投资备案手续,投资总额超过一亿美元。特别是立得皮革,是

作为九兴鞋业的产业链配套对外投资新建皮革加工厂,实现了邵阳产业链“走出去”零的突破。

我市境外投资不断增长,市场占有率逐渐扩大。东盟地区特别是老挝、泰国、越南、印尼成为我市对外投资的重点,投资稳步增长,邵商成为多个行业的主导力量,在当地政府部门和民众中都具有一定的影响力。由我市民营企业牵头兴办的泰国湖南工业园、老挝湖南工业园、越南东盟-湖南商贸物流工业园、老挝湖南橡胶产业园稳步推进,园区基础设施建设已基本完成,招商形势良好。此外,邵商在美国湖南商会中也具有一定的影响力。邵商通过境外商会平台,抱团合作的能力增强。

如今,我市的境外投资从广度向深度挺进。我市企业家以前境外投资企业大多停留在贸易和加工制造业层面上。近年来,我市企业家瞄准资源领域开展投资,向国外拥有的红木、钢、金、钨、镍、铜等有色金属和稀有木材行业资源进军。现在,我市企业家在巴基斯坦投资铜矿3个,在越南投资铅锌矿1个,在缅甸投资铜矿2个,在老挝投资煤矿2个、金矿1个、红木加工厂11个,整合了资源,占领了市场。如湖南省得月林矿产品贸易有限公司,在缅甸投资500万美元建立海洋星煤矿开采销售有限

公司,从事矿产品粗加工和贸易,目前已经回运3000余吨铜精矿,产生了良好的经济效益;湖南永邦贸易有限公司投资2000万美元在巴基斯坦建立东方大立矿业有限公司,从事矿产开采加工销售;邹立祥在越南凉山省投资1千万美元成立的凉山鑫天矿产加工公司,每年可以加工铅锌矿在9万吨。

我市企业家境外投资如今已经由落后地区向发达国家进军。原来,我市“走出去”的企业都是散兵游勇式,单打独斗,把目光瞄准在东盟地区。现在,他们完成原始资本积累后,开始抱团走向欧美。老挝的红木家具通过国内深加工后,再卖向欧美市场;邵东的皮具箱包企业在迪拜、巴林设立公司,通过中东进入欧洲市场,在墨西哥、巴西等美洲国家设立公司,搭建销售平台,在墨西哥开设楚湘国际贸易公司的邵东廉桥商人唐楚杰,年销售皮具箱包服装上千万美元,正补办境外投资手续,并准备将生产基地转移到邵东;我市部分邵商甚至在美国、墨西哥、巴西等国开设了连锁超市。

(记者 宁煜 通讯员 欧阳国江 田芳敏)

开放型经济大发展
邵阳市商务局 协办



为更好地推广12333公共服务品牌,宣传城乡居民养老保险政策,近日,市人社局启动以城乡居民养老保险为主题的宣传活动。图为市民在咨询养老保险政策。杨波 摄

大祥国地税

联合纳税学校“开讲”

本报讯 4月1日上午8时30分,大祥国地税联合开办的纳税人学校在大祥区国税局“开讲”了,近150余名纳税人参与了当天的培训学习。

此次培训由市国地税的业务骨干、税务师事务所所长授课,详细讲解了企业所得税汇算清缴的相关政策及报表填列,介绍了会计与税法的差异,宣传了小微企业所得税优惠政策。同时为进一步方便纳税人,还邀请了长沙银行邵阳分行及电子申报缴税软件公司的技术人员进行授课,讲解电子税务系统的具体操作,进一步扫清纳税人在汇算清缴上的操作障碍。为了更好地帮助纳税人掌握知识,全天的培训还设置了提问环节,国地税工作人员积极为纳税人答疑解惑,会场学习氛围浓厚,培训效果明显。

据了解,大祥国地税培训期间共发放152份“问需求 优服务 促改革”活动调查问卷,纳税人对培训的整体评价满意147票,基本满意5票,满意率达96.7%。“这次的培训班获得了纳税人一致好评,这也是国地两家继服务联合体、信息联通、信用联评、税法联宣之后的又一合作模式。今后我们将继续以纳税人需求为导向,不断优化纳税服务举措。”大祥区国地税培训工作负责人介绍说。

(童中涵 肖飒)

邵阳国税

加强基层税务分局标准化建设

本报讯 3月30日,邵阳市国税局创新编印的《基层税务分局标准化建设手册》正式下发至各县市区国税局,全市国税系统深入开展“基层税务分局标准化建设标杆单位”创建活动拉开了大幕。

据悉,基层分局标准化建设作为邵阳国税近年来突出的亮点工作,在隆回、洞口等县的税务分局已做出不少亮眼的业绩,2016年获得了税务总局、省国税局的充分肯定。作为打响本年度“标准化建设标杆单位”创建活动的“排头兵”,《标准化建设手册》是前期先进经验的总结和凝聚,从制度建设、环境建设、基层党建、办税服务四大板块展示了标准化建设的整体框架。其中“办税服务要素”板块,从文明办税、优质服务两方面着手,对办税人员着装规范、仪容举止、服务纪律、导税服务、提醒服务等多项标准做出了严格规范,体现了邵阳国税全力打造服务型税务机关的理念。

“很清晰,很实用。”谈到对《标准化建设手册》的感受时,双清区国税局宝东分局负责人表示,“我们分局的标准化建设还在探索改进阶段,国地税办税窗口一体化又给纳税服务、环境建设等各项工作带来了新的挑战。这本手册既是经验,也是向导,对我们优化纳税服务、开展后续标杆创建工作很有启发和帮助!”

目前,针对全市26个基层税务分局,市国税局已制定出考评细则,并将于2017年四季度评选出不超过6个标杆单位,对全年“基层税务分局标准化建设标杆单位”创建活动进行收尾,同时将拨付专项奖励经费用于“标杆单位”的后续建设,形成自上而下抓好常态化创建的浓厚氛围。

(谢文远 石芮旗)

农行五年拟发五十亿贷款支持邵东发展

其中实体经济贷款不低于三十亿元

本报讯 3月31日,邵东县人民政府与中国农业银行邵阳分行举办全面战略合作签约仪式。邵东县长周玉凡和农行邵阳分行党委书记、行长周星辉分别代表双方致辞,签订《全面战略合作协议》。

据了解,农行邵阳分行是目前唯一与邵东县人民政府签订全面战略合作协议的金融机构。协议双方将以本次签约为契机,本着优势互补、长期合作、相互促进、共同发展的原则,建立紧密、稳定的金融合作关系,共同在服务“三农”、基础设施、重点工程、新兴产业等方面展开全面合作,有效推动邵东县经济建设快速发展。

农行邵阳分行优先支持邵东境内企业主导实施城乡基础设施建设、生态环保、电子商务、现代农业、特色农业、现代物流、现代服务业、现代旅游业、新材料等重点产业项目和PPP项目、政府购买服务项目及精准扶贫项目等,并优先满足融资需求,5年内提供不少于人民币50亿元融资支持,其中实体经济贷款不低于30亿元。

邵东县是全市乃至全省人口大县和经济强县,农行邵阳分行是邵阳市存贷规模最大的、客户总量最多、服务网络最广的国有大型商业银行之一,此次“强强联手”,将进一步深化双方既有的良好合作关系,推动双方开展更高起点、更高领域、更深层次的战略合作,也为加快建设“创新邵东”、“富裕邵东”、“宜居邵东”注入强劲的动力。

(姚红)

金融之声



邵阳鸿宇发制品有限公司位于新邵经开区的分厂于去年年底正式投产,现有厂房2万多平方米,员工200余人,该公司预计今年产值将达到1.8个亿,为当地带来税收400多万元。

童中涵 摄

叫停价格战 引导服务升级

我市规范车辆保险承保服务

本报讯 4月1日开始,《湖南省保险行业机动车辆保险理赔服务规范(试行)》和《湖南省保险行业机动车辆保险承保服务规范(试行)》开始统一执行。4月5日,市保险行业协会秘书长蒋捷告诉记者,今后我市车辆保险服务将更加规范,价格战将全面叫停,促进我市保险市场健康发展。

湖南是全国商业车险条款费率管理制度改革第二批试点省份,自2016年1月1日启动商业车险费改以来,车险市场整体运行平稳。但是,车辆保险服务不够规范的现象一定程度存在,各保险公司的价格战呈现炽热化。“价格战带来的负面效果就是服务不规范。”新出台的《理赔服务规范》要求保险公司优化理赔服务、简化管理流程,让理赔更简单、更便捷。明确保险公司应当为消费者提供全天24小时、全年365天不间断报案受理、理赔咨询、查勘定损服务;保险公司理赔查勘人员应当在接到调度指令后的5分钟内与报案人取得联系,告知自己的姓名和联系方式,核对报案信息,核实查勘地点,告知理赔流程和索赔须知;理赔时效严格按照

《保险法》相关规定执行,车辆损失金额2000元以下的要求现场及时核定,客户理赔资料收集告知要求最长不超过3日,对不属于保险责任的案件要求核定之后3日内发出拒赔通知书,赔款要求在与客户达成赔偿协议之后,最长不超过3日内支付。

市保险行业协会要求全市保险公司规范经营行为,实现从非理性价格竞争向以客户为中心的服务升级竞争转型。蒋捷告诉记者,要保障消费者的知情权、选择权、公平交易权。引导保险公司理性竞争,防止恶性价格竞争导致偿付能力下降,充分保障被保险人的求偿权;不得擅自变更保险条款、任意扩展或缩小保险责任;不得给予或承诺给予投保人、被保险人合同约定之外的任何利益,如返还现金、赠送有价证券、实物礼品等,不得输送不当利益及商业贿赂;遏制恶性价格竞争等。

(记者 宁煜 通讯员 李铁平)

交通銀行
BANK OF COMMUNICATIONS
始于1908 您的财富管理银行

百年交行 您的财富管理银行

产品名称	产品类型	产品销售期	投资期限	投资起点(万元)	预期年化收益率
稳添利湘新春新客版	低风险	2017.4.7-2017.4.13	91天	5	4.05%
稳添利湘辖行专享	低风险	2017.4.7-2017.4.13	105天	5	3.90%
稳添利迎新16号	低风险	2017.4.7-2017.4.13	169天	5	4.00%
天添利A款/高净值	用款灵活 按天计息	工作日8:45-15:30	每天	5	3.0%/3.2%

得利宝·薪金宝——代发工资客户专享理财产品
理财非存款,产品有风险,投资需谨慎
灵活 智能 便利 安全 稳健 预期收益率为2.35%
产品要素具体以实际发行通知为准

地 交通银行邵阳分行营业部(邵阳市大祥区双拥路88号)
址 交通银行邵阳五一南路支行(邵阳市双清区五一南路步行街1012、1013号) 0739-5151019 0739-5158026
财富热线:

华融湘江银行
HUARONG XIANGJIANG BANK

理财产品

详情咨询各网点
理财非存款
产品有风险
投资需谨慎

买理财 就选华融湘江银行

产品名称	产品种类	募集起止日	产品期限	预期收益率	销售起点金额
稳益计划17070号	保本	2017-4-5到2017-4-10	182天	3.40%	5万元
富盈计划17061号	非保本	2017-4-5到2017-4-10	153天	4.60%	5万元
富盈计划17062号	非保本	2017-4-5到2017-4-11	93天	4.55%	5万元

★开放式理财产品

产品名称	购买时间	预期年化收益	销售起点金额
天天盈钻石版人民币理财产品	工作日8:30-14:00	4.18%	100万元
天天盈开放式理财产品		2.9%	5万元
天天添利净值型理财产品		3.0-4.0%	5万元