

# 邵阳进出口增速领跑湘西地区

## 让青春在和美家庭中闪光

——记新邵国税局“最美家庭”童志珍家庭

在新邵国税局,有这样一个家庭,她用爱岗、奉献、恩爱、和睦、身教、成才、助学、坚守等朴素的词汇诠释了良好的家风。虽然事迹平凡,但她是新邵国税一致公认的“最美家庭”。她就是童志珍家庭。

### 爱岗 奉献

童志珍1998年参加税务工作,工作十余年来,她干一行爱一行钻一行,爱岗敬业,无私奉献,是全局公认的业务尖子、技术型人才,年年立功受奖。2015年7月,全省国税系统推广新的征管软件,“金三”攻坚战正式打响。当时,她的爱人正是一年中忙碌的时候,天天下乡搞项目扶贫,根本无暇顾及家里,10岁的女儿上学需要接送,需要照料。作为“金三”上线的业务主管,童志珍在家庭和工作之间,毅然决然地选择了后者。她把女儿送给婆婆照料,全身心投入到琐碎、繁杂的工作中去。从“金三”定向演练到双轨运行,从单轨运行到正式上线,4个多月里,她放弃所有的节假日,加班加点,忘我工作。一天天下来,经她手录入、审核的数据达到了4万多笔。为了能高质量地完成好工作,她把局当家,饿了,吃个盒饭,渴了,喝口矿泉水,平均每天工作时间超过14个小时,整个数据录入工作结束时,她的右手大拇指已经不能自由弯

曲,并从此落下了病根,操作电脑时间一长,就会疼痛难忍。

### 恩爱 和睦

2004年,童志珍作为新邵国税局的一名公务员,不顾家人的反对,义无反顾地选择嫁给了一名远在千里之外的男人。婚后,两口子聚少离多,过起了牛郎织女的生活。但她们夫妻恩爱,相敬如宾。童志珍为了支持爱人的工作,解除他的后顾之忧,她把体弱多病的公公婆婆接到家里与自己同住,悉心照料。婆婆脾气不好,经常借故向她发难,童志珍耐心抚慰,一笑置之,从不与婆婆发生正面冲突。日子长了,婆婆终于被感化,不但主动承担了家务和照顾小孩的责任,还逢人便夸媳妇懂事、孝顺。

### 助学 坚守

2010年,家住新邵县潭溪镇潭湾村的贫困学子吴萍,因交不起学费,面临辍学的窘境。正在该村扶贫的邓向群得讯后,回家与妻子一商量,决定义务承担起吴萍三年高中的全部费用。其实,扶贫助学只是小两口坚守道德家园,反哺社会的一个缩影。两口子住到新邵城市花园小区不到三年,对小区的安全、卫生和邻里关系的协调倾注了大量心血,小区保安、保洁员和邻居一提起童志珍家庭,都赞不绝口。(邓向忠)

## 我省投入5000万元孵化公益组织

省财政福彩公益金去年列支5000万元,用于支持各地社会组织孵化基地建设。目前,全省已经实现了社会组织孵化基地在各市州、各县市区的全覆盖,共137家。

社会组织孵化基地的孵化对象主要分为三种类型:一、已经在登记机关注册成立,但欠缺独立发展能力,需要通过培育成长引导其健康运作、发挥作用的社会组织;二、暂未达到登记条件,但是群众需求多、发展前景好、服务潜力大的公益服务类社会组织和社会

区社会组织;三、资源广、实力强、发展较为成熟,能够起到榜样、示范和带动作用的核心型社会组织。

在长沙,自开办社会组织孵化基地以来,通过近三年的运作,已基本形成了自己的独特风格和模式。截至目前,共成功孵化社会组织15家,正在孵化社会组织10家,壳外孵化社会组织17家,同时还定期地为其他社会组织提供相关咨询服务。

### 福彩天地

(上接二版)

其次,信息公开接受监督。在公布收费目录清单的基础上,我省还主动向社会公示收费项目名称、依据、标准、程序、周期等详细信息,接受社会监督。由省减负办牵头,从2015年6月开始,对省直24家涉企收费执行单位开展为期一个月的涉企收费信息公开专项督查。经过专项督查和部门整改,相关省直部门全部按要求在网站向社会公示,并及时更新。

最后,有投诉就查处。我省将查处涉企乱收费、乱摊派、乱罚款等非法增加企业负担的典型案件,作为构建企业减负长效机制的重要环节来抓。早在2014年9月,省减负办就挂牌设立省减轻企业负担投诉举报中心,并督促市县都向社会公布投诉举报途径,从而在全国率先构建了省、市、县三级联动的企业负担投诉查处机制。省减轻企业负担投诉举报中心成立以来,相继查办了郴州金磊水泥投诉电力公司合同外收费、岳阳云溪工业园企业投诉商检乱收费等一批案件,企业满意率100%。

### 送一程

其一,政策送上门。近几年,从国家到地方各级出台的支持实体经济发展的政策很多,而企业反映一些政策的实际受惠效果仍然不理想,其中原因,既有个别部门执行政策力度不大,也有相应的配套措施或实施细则出台不及时,或者设置的前置条件复杂,企业缺乏专业知识不知晓、不会用的因素在起作用,从而造成政策空转。为此,湖南坚持两手抓,一方面,不折不扣地落实国家出台的优惠政策。比如,通过全面落实小微企业税收优惠政策,全省50多万户小规模纳税人享受到增值税免征政策,1万多户符合

条件的小微企业享受到所得税减免政策,这两项累计减免企业税款12.5亿元。另一方面,在全省组织开展“惠企政策落实年”活动,各个部门深入园区和企业开展现场咨询,向企业发放相关政策文件资料,并面对面回应企业提出的各类问题,从而让企业既了解政策又争取政策。

其二,服务送到家。全省开展“下企业、送服务、稳增长”活动,有关部门组织服务工作组,坚持“一业一策”“一企一策”,分类指导,把服务落实到一个个产业上,明确到一个个项目上,细化到一个个难题上,2015年省直有关部门共帮助企业解决用地、用工、环保、融资等生产过程中各类问题500多个。

其三,平台建到位。既通过开展服务企业主题活动逐个企业重点帮扶,又通过搭建服务平台变单个服务为整体服务。比如,搭建企业合作平台,2015年,省直有关部门共举办产业对接合作活动20多场,帮助企业增加订单、开拓市场。搭建公共服务平台,建立了从省到市到县的中小企业公共服务平台网络,聚集服务机构3900家、注册企业6.7万家。搭建创新创业平台,大力推进创新创业园区“135”工程,实施技术创新“311”工程,发布太阳能光伏、纯电动乘用车、锂电池材料等制造业重点领域产业链技术创新路线图,推进商事制度改革试点,放宽市场准入,在全省掀起创新创业热潮。

降低实体经济成本,只有更好没有最好,只有进行时没有完成时。我们相信,只要我们坚持不懈地为企业减负松绑,企业“轻装上阵”之后就一定会跑得更快、更稳。

(供稿:省委宣传部 执笔:宋长征 指导:李伟锋)

构建了良好的通关平台,营造了邵阳外贸发展的良好环境,企业出口的成本更低,优势更强了,邵阳历史上首次出现进出口超亿元的企业,因此这几年来是邵阳外贸发展最快的时期。

近年以来,全市商务部门积极开展调研服务活动,主动服务进出口企业,有力为企业发展破解难题,同时大力推进“破零倍增”计划,我市进出口实现了总量增长、增幅较快、主体增多等特点。骨干企业支撑作用明显。现在我市有进出口实绩的企业共161家,比去年同期增加30家。全市外贸企业实现“破零”企业30家,“倍增”企业38家。

“邵阳进出口逆势飞扬、总量大增,邵阳的民营企业功不可没。”市商务局外贸科长莫刚强表示,我市进出口企业大部分是民营

企业,非公有制经济主体是我市进出口的主力军,同时“三资”企业发展势头良好。

我市主要出口商品中人发制品、箱包、鞋子和服装近年来增长迅猛。市传统市场双边贸易发展势头良好,新兴市场双边贸易增速较快。印度尼西亚、印度、日本、马来西亚、泰国、欧盟、东盟、美国等传统贸易市场双边贸易均呈现较快增长趋势。我市对北美自由贸易区、APEC、阿拉伯联合酋长国等新兴市场的出口分别呈现大幅增长趋势,特别是对南非的出口增幅更是形势十分喜人。

(宁煜 欧阳国江)



位于新宁县城的湖南山立水电设备制造有限公司生产各类水轮机及与之相配套的水轮发电机和辅机设备。因产品技术先进、性能稳定、质量可靠而畅销全国各地,并远销哈萨克斯坦、巴基斯坦等国。2015年该公司出口创汇达1300万美元,实现利税1400万元。图为公司技术人员正在生产车间检查产品。

童中涵 摄

## 吕南拳

### 让传统农产品插上互联网的翅膀

记者 杨波

吕南拳,是华南理工大学生物工程专业毕业的研究生。2015年毕业后,为了故乡和童年里那片深爱的土地,为了自己的创业梦想,他毅然放弃了广州待遇优厚的工作,回乡创办成立了邵阳市稻蜜电子商务有限公司,创建稻蜜品牌,产品定位为绿色有机食品、传统特色食品、健康农产品,希望借助于电子商务平台,让家乡的健康食品插上互联网的翅膀销售至全国各地!

2015年夏,吕南拳顺利完成研究生学业,留在广州一家食品加工企业工作,年薪10万。但每天单调而重复的工作让吕南拳对上班没有激情,尤其是返乡创业的梦想始终萦绕在心头,经过再三斟酌,2015年9月,吕南拳毅然辞职,带着麦芽糖加工项目,怀揣着创业的梦想,回到邵阳县黄亭市镇老家。

“其实我不是头脑发热辞职创业的。在邵阳一直延续着古法熬糖的风俗,民间有歌谣,‘过年里麻糯米糖不甜里,过节了麻糯米糖冒得里。’歌谣时常唤醒我们小时候的记忆。现

在糖果种类丰富了,但各种色素、添加剂、致癌物等充斥着市场,美味是以牺牲健康为代价。而我们邵阳的纯手工麦芽糖采用优质大米、谷芽和水熬制而成无任何添加。这种回归食物本源而这种古老技艺正在慢慢失传。我有责任把它继续传承下去。”谈起创业的初衷吕南拳信心满满。在读书期间吕南拳对自己之后想做的事业就有过初步的规划,也有相关的积累,比如创业知识、创业技能、实践经验等方面。在他看来,随着互联网的发展和社会的进步,国家在各领域有了很好发展,但是在农业方面相对落后,家乡的农业也比较滞后,农业的发展有很大的潜力。面对目前农村劳动力缺失、农业发展高素质人才稀缺的现实情况,能帮助农民增收,带动当地农业发展,这既是个人价值的实现,也是社会价值的体现。

开始创业的路并不是一帆风顺的。首先是遇到最大阻力不是技术和资金,而是来自家人和村民看他的眼光。几年前他成为了村里人人称赞的对象。父母也以出

了个大学生而扬眉吐气。然而光环退去,村里唯一的大学生要回来搞麦芽糖产品开发,让父母接受不了,也成了村民们的“笑柄”。

创业的路上荆棘丛生,在众多困难中吕南拳坚持了下来。去年年底,他创办成立了邵阳市稻蜜电子商务有限公司,并创建稻蜜品牌,并在互联网搭建起了自己的销售平台,在短短的半年时间,销售额已突破了10万。通过他开发的系列花生麦芽糖在网上销售成了爆款供不应求。“好多顾客给予好评,并留言,这才是纯正家乡味。这才是童年的味道。”

现在,吕南拳正在准备着手建设集生产、真空软包装生产线等配套设施,预计年产值将达6吨。又是一年春耕时,吕南拳站在家后面的小山坡上,他更加清楚地认识到:麦芽糖的发展路径已然铺就,特色农产品的发展前景催人奋进,在追梦的路上,困难是难免的,但只要一心前行,创业梦想终将照进现实!

### 创客故事