

龙德军：大塘致富带头人

农行一季度贷款 增量领跑四行

本报讯 4月25日,从农行邵阳分行传来好消息,该行今年1到3月各项贷款余额达90亿元,较年初增加5亿元,各项贷款增量在邵阳市四大国有商业银行中位列第一。

该行围绕邵阳区域发展战略规划,积极主动支持城镇基础设施重点项目和民生工程建设,主动对接全市重大产业项目、基础设施项目和民生工程项目,持续加大对地方经济的金融服务,发放各类项目贷款3.69亿元,支持了武冈土地储备中心、武靖高速、崑山恒源、崑山风电等一大批邵阳重点项目建设。该行坚持“以客户为中心,以市场为导向”的经营理念,加大与邵阳市优质中小企业的对接力度,逐企业了解需求,设计金融服务方案,逐客户组建专属金融服务团队,着力解决目标企业的一揽子金融需求,一季度发放小微企业贷款1.83亿元。

该行以农村生产经营贷款、农户贷款、个人助业贷款等为主打产品,紧跟地方特色经济发展节奏,认真履职尽责“三农”责任,强力助推了地方特色经济与产业的持续快速发展。一季度,发放涉农贷款4.7亿元,其中油茶产业贷款2197万元,及时为160余户油茶种植户春季养护培育油茶林提供了有力的资金支撑。还深入贯彻落实中央经济工作会议关于加快提高户籍人口城镇化率和深化住房制度改革等重大部署,支持农民进城购房,共同推进邵阳新型城镇化建设,加强与区域内各大楼盘合作,特别推出“农民安家贷”专项产品,向进城购房农民提供优惠,已发放“农民安家贷”6100多万元。(姚红)

中国人寿财险公司

邵阳中心支公司乔迁新址

本报讯 4月26日,中国人寿财产保险股份有限公司邵阳中心支公司乔迁至敏州路413号(大祥交警大队旁),新址条件更加便利、更有利于新老客户咨询和办理相关业务。

据了解,中国人寿财险成立于2006年12月30日,系中国人寿保险(集团)公司旗下核心成员,经营范围包括机动车辆保险、农业保险、财产损失保险、责任保险、信用保险和保证保险、短期健康保险和意外伤害保险等保险业务。中国人寿财险邵阳中心支公司系中国人寿财产保险股份有限公司的三级机构,2008年10月,经省保监局批准正式成立。八年来,公司队伍快速壮大,业务发展突飞猛进。至2015年底,公司员工从开业之初的不足20余人发展到110人,保费规模突破1.23亿,同比增长49.41%,完成省公司下达年度计划目标的123.16%,挑战目标任务的111.96%,任务进度排全省系统第一位,提前完成年度挑战目标。

目前,全市分别设立了邵东、隆回、洞口、武冈、新宁等五家支机构。八年累计实现保费收入43353万元,赔偿支出17071万元,向国家缴纳各种税费6086万元,取得了市场份额居全市财险行业前列的好成绩。因公司业绩突出,总公司和省公司批准公司购买新办公楼,这是中国人寿财险湖南省系统第一家购买新办公楼的地市级机构。(谢文远)

技术,先成为致富能手,然后带动村民致富。2009年,在发展烟叶生产时,村民不愿种。他自己租赁流转土地100亩种植烤烟,并倡议在家10余年年轻党员干部种植烟叶200亩,带动群众种烟120亩,当年纯收入100余万元,党员干部成为全村群众致富“排头兵”。

完善配套

龙德军担任村支书后,发誓一定要建设好基础设施,让村里实现大变样。他采取“争项目资金、找老板捐助、发动群众筹资”等方式,多途径筹措资金完善基础设施。每年,他去找本村在上级部门工作的同志争取项目资金,到外地找老板捐助;近年,他共筹措资金300多万元资金完善村里基础设施,夯实发展主导产业基础。

2009年至2015年,在龙德军辛勤地努力下,村里基础设施发生巨大的变化:组织实现了水泥路,全村1300余人出行走上了干净路;山塘硬化了,水渠疏通了,新架设二个高压电排抽水,使600余亩水稻告别“靠天收获”历史,每年帮助村民增收50万元。

发展产业

想发财、抓产业。2008年,龙德军担任

村支书后,到邻镇调研,咨询农技人员,走访本村群众,决定在村里发展烟叶主导产业,促进村民致富。但是,村民种粮传统思想观念没有改变,不愿种烟,也不愿意出租流转土地。这时,他获悉邻村种烟大户彭森林想到外村种烟的消息后,带着村干部“三顾茅庐”请彭森林到他村去种烟,并答应由他做通村民思想工作,在他再三请求下,彭森林答应到他村种植烟叶230亩。于是,他回村立即上门挨家挨户苦口婆心做说服工作,哪户有矛盾、就出现在哪里,哪家有问题,就解决在哪里。同时,他自己也承租耕地种烟20余亩,让村民稳下心。在龙德军带领下,发展到32户村民种烟320余亩,销售烟叶1020担,村民纯收入120余万元,种烟户全部脱贫致富。

去年,龙德军引入湖南省永绿翔农业发展公司,采取“公司+农户+合作社”模式,发展100亩甜玉米、小米椒等蔬菜作物,亩产能达5000元以上收入;由公司提供种子、技术、肥料,公司保底收购产品,收入实行三七分成,村民占七、公司占三;目前,全村共有56户村民提供土地加入合作社,走上致富路。

双清区新洲村蔬菜基地,经过三期开发建设,面积已达900余亩,建蔬菜大棚2000余个,转移农村剩余劳动力100余名,直接带动村民增加经济收入。图为合作社社员在大棚内为菜苗修枝。杨波 摄



一家试营业酒店,彰显胜利者姿态

邵阳“老富翁”转型即将引领邵阳新发展?

4月26日,在位于邵阳大道余湖桥西端的罗马假日酒店内,86间客房全部爆满;与之配套的餐饮店——1972土豆小镇更是顾客盈门。据了解,该酒店的客房部2月7日,即2015年除夕夜,方开始试营业;而该酒店的餐饮部,4月23日才对外试营业。在经济相对低迷的今天,一家域外风情浓厚的酒店,为何如此牵动邵阳人的心怀?

两位“老富翁”碰撞出思想火花

今年42岁的杨勇是新邵县人,依托实木门产业,他成为邵阳家居商会的会长,属于邵阳第一批提前富起来的青年才俊。面对全国性房地产和建筑装修行业的萎缩,他想到了另寻出路。“杨大哥,我在这里看到了你的名片,你是不是也想往酒店业方向发展?”2015年下半年的某一天,杨勇意外收到一位平时虽曾谋面但没有多少交往的邵阳女企业家刘晓秦的电话,“如果你也有投资酒店的意向,不如我们一起合作?”

原来,隆回籍邵阳女企业家刘晓秦在成功代理10多个全国性服装品牌后,在邵阳大道余湖桥西端看中了一处楼面准备开设一家酒店,谁知进门跟开发商磋商,意外发现杨诚瑞林木业的董事长杨勇已捷足先登。

两位年轻的“老富翁”一拍即合:“邵阳需要一家专供返乡邵阳商落脚的酒店。”

百万邵商回家的一个温馨港湾

“在工作上和生活中,我们经常感到:在外发展的邵阳人回到家乡,很难找到一家合适的酒店歇息。”杨勇和刘晓秦异口同声地说,“我们认为,为家乡游子量身定做的酒店,应该既有浪漫感,又有邵阳味。”

2015年的一个冬日,在杨勇和刘晓秦的摇旗呐喊下,另外五个邵阳“老富翁”加入转型创业团队,并聚集在邵水河畔的时代公园内共商发展大计。

“我们的酒店,就叫‘罗马假日’。电影《罗

马假日》讲述的虽然是一个浪漫爱情故事,诠释的却是一份家国责任,这正好与我们转型创业的初衷十分吻合:邵阳人民成就了我们的第一轮创业,我们有责任为邵阳的新一轮发展贡献力量。”七位邵阳“老富翁”共同商定。

4月29日,经过试营业锤炼的罗马假日酒店将正式开业。届时,人们走进酒店,将看到滚动播出的经典电影《罗马假日》,听到该电影的主题插曲《难以忘怀》;走廊上,客房里,到处悬挂着罗马假日的精彩剧照;每一位入住的客人,将免费获赠一份邵阳最有影响力的报纸、果盘、鲜花和玫瑰味香水。

“在酒店的客房部,回到家乡的邵阳人将充分享受到浪漫与轻松;而在酒店具有英伦风情的餐饮部——1972土豆小镇,却将淋漓尽致享受到邵阳本地出产的绿色天然食品。”股东李北胜介绍,“我们股东之一刘晓秦在大祥区面铺乡坛子岭建了一个1100亩的农场,专门负责为酒店提供香猪、活水鱼、土鸡土鸭、泉水豆腐和时令蔬菜等。依托这个农场,我们可以为客人提供香猪全席、土豆全席等风味十足的特色餐饮。”

抱团取暖成为“老富翁”创业新模式

“邵阳一批年轻的‘老富翁’经历过市场经济的庄严洗礼,捶打出诚实守信的经营品质。同时,作为70后或80后‘老富翁’,他们有思想,有创意,不甘小富即安,并且在互联网时代看到了当代经济的核心本质:合作。”邵阳工商联一位专业人士说,“采取抱团取暖的方式进行经济转型、在互惠互利中稳步发展,这将是邵阳本土经济的一个崭新发展模式。”

的确,从罗马假日酒店的诞生上,可以非常清晰地看到这一发展特征。作为多家木业公司的董事长及邵阳家居商会会长的杨勇,通过投资酒店,可以拉动本身老产业的增长;刘晓秦以经营服装起家,后来又涉足培

训业和农场业,投资酒店可以说为农场找到了一个固定的销售渠道,也为培训业的进一步发展奠定了人脉基础;李北胜是房地产开发商,在房地产市场暂时陷入困境的背景下,投资酒店为自己的资金找到了一条出路。

“抱团取暖既符合社会主义核心价值观,又契合当代经济发展方向。所有有实力、有思想的邵阳‘老富翁’应该进一步团结起来,抓住市场需求,大胆开展二次创业,为邵阳经济发展注入新的活力。”邵阳市社科联杨利刚希望。

百年交行 您的财富管理银行

存定期, 选交行! 国有大行, 安全放心

交通银行大额存单利率表

期限	央行基准利率	交行执行利率	上浮比例	每10万元增加收益(元)	上浮起点
三个月	1.1%	1.54%	40%	108	300000
六个月	1.3%	1.82%		256	300000
一年期	1.5%	2.10%		610	300000
二年期	2.1%	2.94%		1690	300000
三年期	2.75%	3.85%		3310	300000

活期理财, 灵活支取, 资金无闲置!

产品名称	年化收益率	起售金额	每10万元较活期每月增加收益
天添利A款	3.0%、3.2%	5万、100万	约246元
天添利D款	2.25%-3.4%	5万	最高262.5元

例: 10万元, 存定期一年, 每月利息175元, 如提前支取按活期计息, 每月利息仅28.77元, 购买10万天添利A款, 每月利息246元、购买100万天添利A款每月利息2700元, 随用随取, 赎回实时到账!

定期理财, 规避股市风险, 循环发行不间断!

产品名称	产品类型	产品销售期	投资期限	年化收益率
稳添利尊享	保证收益型	4.22-4.29	98天	3.85%
稳添利新享 36天	保证收益型	4.26-5.2	36天	3.90%
沃德添利 12个月	低风险	4.22-4.28	365天	3.6%-3.7%

理财非存款, 产品有风险, 投资需谨慎。

交通银行邵阳分行营业部

(邵阳市大祥区双拥路88号)

理财咨询热线: 0739-5151019 (节假日不休)

0739-5151018